

katılım finans

YIL: 3 SAYI: 12 MART - NISAN 2019 **TKBB** TÜRKİYE KATILIM BANKALARI BİRLİĞİ

TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

34

Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli
DÜNYAYI DOYURAN ÜLKE,
**DÜNYANIN
LİDERİ
OLACAK**



48

Dr. Mustafa Özel
SANAYİ DEVRİMİ'NİN
ANA SEBEBİ
FİNANSAL DEVRİMDİR

40

Tarım Kredi
Kooperatifleri
Genel Müdürü
Fahrettin Poyraz
FAİZSİZ
SİSTEME
EN UYGUN
SEKTÖR:
TARIM

Esaslı Bankacılık

#1 FAİZSİZ FİNANS ESASI

Katılım bankacılığı, faizsiz finansman modeli sunar. Paradan para kazanmayı değil, ticari faaliyetleri esas alır.

#2 TİCARET ESASI

Katılım bankacılığı, ekonomiyi kalkındıracak etik bir ticaret anlayışını benimser. Alım ve satımda netlik esastır.

#3 PAYLAŞMA ESASI

Katılım bankacılığı; ticaret, vekâlet, ortaklık ve kiralama yöntemleriyle kullandığı finansmandan oluşan kâr ve zararını, katılımcılarıyla adilce ve söz verdiği gibi paylaşır.

#4 MEMNUNİYET ESASI

Katılım bankacılığı, insan odaklı yaklaşımı gereği, müşterilerine üst düzey memnuniyet sağlamayı amaçlar. Hizmetlerini en iyi ve en kaliteli şekilde sunmak için azami çabayı gösterir.

#5 DENETİM ESASI

Katılım bankacılığı, standart denetimlerin yanı sıra Katılım Bankacılığı ilkelerine uygunluk denetimine de tabidir. Değerlerimizle örtüşmeyecek, sağlığa zararlı olabilecek hiçbir ürünü veya ticari faaliyeti finanse etmez.

#6 YARDIMLAŞMA ESASI

Katılım bankacılığı, elde ettiği kazancın bir kısmını sosyal sorumluluk projelerinde değerlendirerek sosyal dengenin sağlanmasına destek olur.

#7 TAM HİZMET ESASI

Katılım bankacılığı, müşterilerinin tüm ihtiyaç ve beklentilerini karşılayacak ürün ve hizmet çeşitliliğine sahiptir. Sektöre kazandırdığı özel ürünleri ve geleneksel bankacılığın katılım bankacılığı değerleriyle çelişmeyen tüm enstrüman ve imkânlarını bir arada sunar.

#8 SÖZLEŞME ESASI

Katılım bankacılığı, müşterileriyle başlangıçta sözleştiği her şeyin geçerliliğini sözleşme boyunca korur. Sözleşmeye sadakat esastır.

#9 TOPLUMSAL FAYDA ESASI

Katılım bankacılığı, toplumsal kalkınmaya destek olacak projelerin finansmanına öncelik verir. Ekonomik büyümeye ve toplumsal refaha katkı sağlar.

#10 ORTAKLIK ESASI

Katılım bankacılığı her müşterinin bir ortak olduğunun bilincindedir ve her zaman birlikte kazanmayı esas alır.

Katılım bankacılığı güçlü esaslar üzerinde yükseliyor, Türkiye katılımı güçleniyor.

Katılım bankacılığını anlayanlar, emeklerinin ve alın terlerinin karşılığı olan birikimlerini gönül rahatlığıyla ekonomiye kazandırıyor. Katılım bankacılığı büyüdükçe hem katılımcılar hem de Türkiye kazanıyor. Esaslarına bağlılıkla yükselen bu değeri tanıdıkça siz de yürekten katılacaksınız.



FAİZSİZ FİNANS

STANDARTLARINDA YOL GÖSTERİCİ BİR KİTAP



Bu tercüme esere www.tkbb.org.tr adresinden ulaşabilirsiniz

katılım finans

Yıl:3 Sayı: 12 Mart-Nisan 2019



Bakış

15 VAKIF KATILIM'DAN TÜRKİYE EKONOMİSİNE DEV DESTEK

2018'de yaklaşık 425 milyon dolarlık külçe altın ihracatı gerçekleştirdi

16 YILIN YENİLİKÇİ KATILIM BANKASI: ZİRAAT KATILIM

Ziraat Katılım "Yılın Yenilikçi Katılım Bankası" ödülünün sahibi oldu

Sektör

18 BAKAN ALBAYRAK: "KATILIM BAN- KACILIĞININ PAYINI BÜYÜTECEĞİZ"

Bakan Albayrak, katılım bankacılığının payını büyüteceklerini bildirdi

19 TÜRKİYE'NİN SINIR AŞAN İHRACAT BAŞARISI

Türkiye'nin ihracatı geçen yıl 168 milyar doları aştı

Röportaj

40 FAİZSİZ SİSTEME EN UYGUN SEKTÖR: TARIM

Tarım Kredi Kooperatifleri Gn. Md. Fahrettin Poyraz, açıklamalarda bulundu

48 SANAYİ DEVRİMİ'NİN ANA SEBEBİ FİNANSAL DEVRİMDİR

Dr. Mustafa Özel ile para, faiz ve kapitalizme dair...

25 DİYANET İŞLERİ BAŞKANI ERBAŞ'A ZİYARET

TKBB Başkanı Metin Özdemir ve Genel Sekreteri Osman Akyüz, Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş'ı ziyaret etti



Kapak Röportajı



34 DÜNYAYI DOYURAN ÜLKE, DÜNYANIN LİDERİ OLACAK

Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli ile Türkiye'nin yeni dönem tarım politikalarına dair...



28 TARIMA STRATEJİK YAKLAŞIM

Türkiye'nin 2023 hedeflerine ulaşabilmesi adına helal gıda üretimine yönelik çalışmaların da yapılması gerekmektedir

İnovasyon

58 ŞİRKETLERDE İNOVASYON KÜLTÜRÜ NEREDEN BAŞLAR?

Bir şirket prensiplerle kurulur, kurum kültürü ile büyür ve kurumsal inovasyonla gelişir



44 TÜRKİYE'DE KATILIM BANKACILIĞI VE ORGANİK TARIM

Makale



38 UNUTULMAYA YÜZ TUTMUŞ BİR AKİT: SELEM SÖZLEŞMESİ

Makale



52 KATILIM BANKACILIĞI MEVZUATINDAKİ GÜNCEL GELİŞMELER

MODERN İKTİSAT DÜŞÜNCESİNİN TEMELLERİNİ SORGULAYAN YENİ BİR ESER

Bu eser Türkiye Katılım Bankaları Birliği ile İstanbul Üniversitesi İslam İktisadı ve Finansı Uygulama ve Araştırma Merkezi'nin ortaklaşa yürüttükleri çalışma ile İslami finans alanında yabancı dilde yayınlanmış 20 temel eserin dilimize çevrilmesini kapsayan projemizin ikinci eseridir. 8 farklı makaleden oluşan bu eser modern iktisadın temellerini sorgulamaktadır.



BAŞKAN



Türkiye’de Tarım Alanında Çalışmalar Hız Kazanıyor

Katılım bankaları olarak gıda, tarım ve hayvancılık ekosisteminin gelişimi için finans faaliyetlerimizi sürdürüyoruz

Merhabalar,

Geçtiğimiz yılın ikinci yarısından itibaren kendisini belli etmeye başlayan ekonomik daralma tüm dünyayı, özellikle de gelişmekte olan ülke piyasalarını etkisi altına aldı. Bunun yanı sıra döviz kurlarında gerçekleşen dalgalanmalar da iş dünyasının planlamalarını ve üretim süreçlerini dönemsel olarak etkilediğini gözlemledik. Devletimiz ve bankalarımız sanayi sektörümüz başta olmak üzere birçok alanda gereken desteği verdi. Aynı zamanda da KOBİ’lerimize yapılan desteklerin kapsamı ve süresi genişletildi. Katılım bankacılığı sektörü olarak bizler de bu süreçte üreticimizin, sanayicimizin ve KOBİ’lerimizin taleplerine cevap vermeye çalışıyoruz. 2019 yılında da bu çalışmalarımıza devam edeceğiz. Son yılların büyüme trendinin aynı şekilde ilerlemesi, yerli-yabancı yatırımcıların ve sermaye aktörlerinin ülkemize yatırımlarının devam etmesini sağlayacaktır.

Bir başka önemli konu da ülke tarımının verimliliğinin artırılmasıdır. Binlerce yıldır bölgesinde yaşayanları besleyen, medeniyetler kuran bu münbit topraklar, iç güç ve miras bölünmeleri nedeniyle verimli kullanımdan uzaklaştırılmıştır.

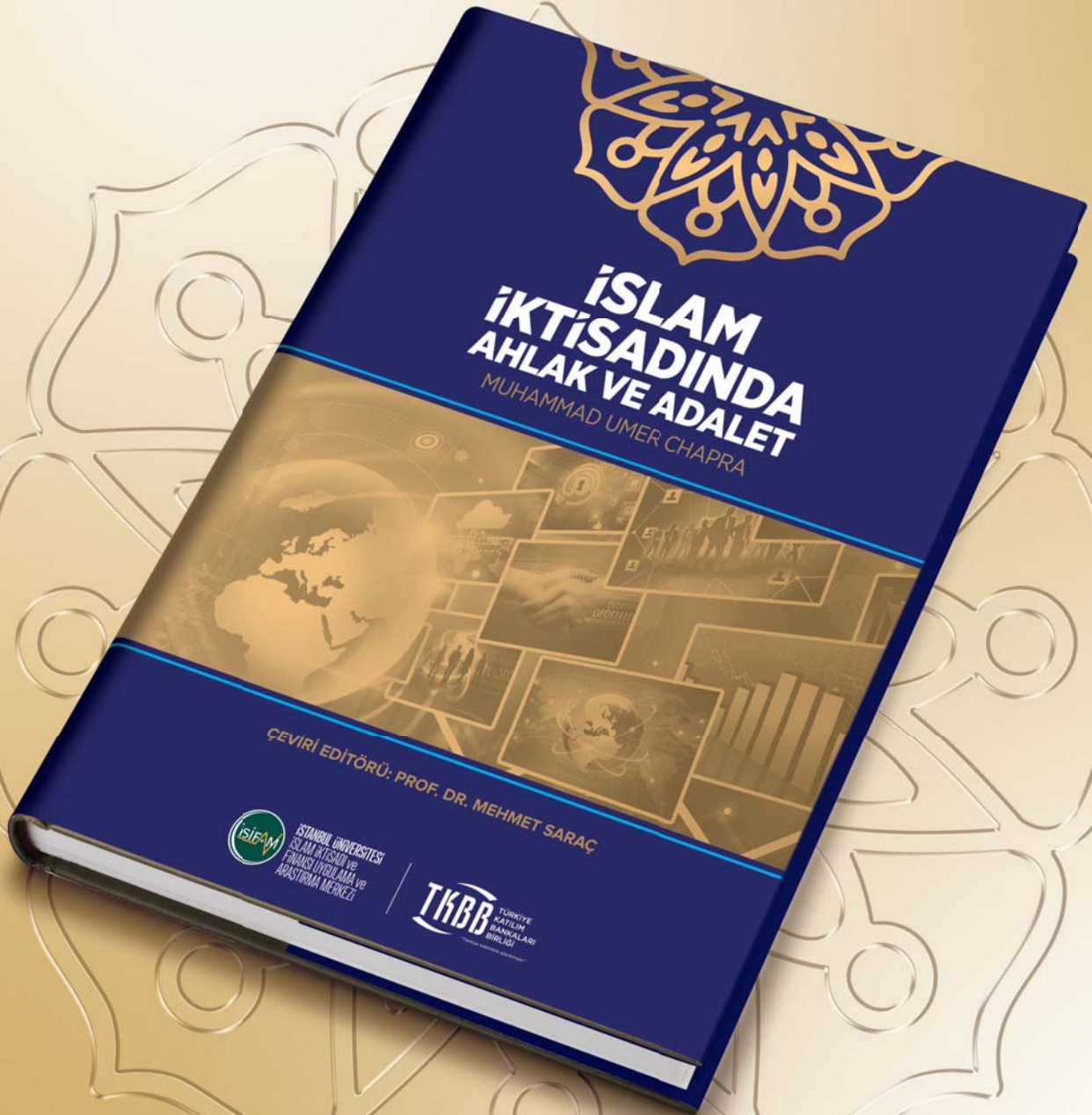
Bir bütün olarak ele alınan tarım politikaları ile mülkiyet düzenlemeleri, yerli tohum geliştirmeleri ve çiftçilerimize verilen desteklerde önemli ilerlemeler sağlanmıştır. Tarım finansmanı alanında çalışmalar yapan katılım bankacılığı sektörü, geliştirdiği ürün ve hizmetleri çiftçilerimizin ve kooperatiflerimizin hizmetine sunmaya devam ediyor. Bu konu ile ilgili yerelde yapılan iş birlikleri ve kamu tarafından gerçekleştirilen düzenlemelerle gıda, tarım ve hayvancılık ekosisteminin gelişimi için finans faaliyetlerimizi sürdürüyoruz.

Bizler, ülkemizin kendi değerlerine inanıyor, ülkemizin büyümesine ve milletimizin refahına katkı vermeye devam ediyoruz.

Metin ÖZDEMİR
TKBB Yönetim Kurulu Başkanı

İKTİSADIN İLKELERİNİ İSLAM FELSEFESİYLE YORUMLAYAN KIYMETLİ BİR ESER

İslami iktisadın ünlü ismi Muhammed Umer Chapra'nın saygın dergilerde yayımlanan sekiz makalesinden derlenen bu kitap, finansal ihtiyaçların İslami usullere göre nasıl karşılanacağını anlatıyor.



Tarım Ülkesi Türkiye

Bereketli toprakları ile Türkiye, 2023 hedeflerine giden yolda tarım alanında da sürdürülebilir büyüme için çalışmalarına devam etmeli

Değerli okurlarımız,

Türkiye Katılım Bankaları Birliği adına yayına hazırladığımız Katılım Finans dergisinin 12. sayısı ile sizlerle. Bu sayımızda Türkiye'nin tarım sektörünün dünü, bugünü ve gelecek vizyonuna dair konuların yer aldığı bir tema belirledik. Dolayısıyla sizler için dopdolu bir tarım sayısı hazırladık. Kapak röportajımızı, Tarım ve Orman Bakanı Sayın Dr. Bekir Pakdemirli ile gerçekleştirdik. Türkiye'nin yeni dönem tarım politikalarına dair açıklamalarda bulunan Bakanımıza, bize vakit ayırdığı için teşekkürlerimizi sunarız. Kapak konumuzu da Dr. Halim Aydın "Tarıma Stratejik Yaklaşım" başlığı ile kaleme aldı. Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri (TKK) Genel Müdürü Fahrettin Poyraz, faizsiz yerli tarımın Türkiye'deki konumundan bu alanda yapılması gerekenlere kadar pek çok konu hakkındaki görüşlerini bizlerle paylaştı. Poyraz, aynı zamanda Türkiye'nin 2023 hedeflerine

ulaşabilmesi adına TKK'nın çalışmalarını da detaylandırdı. Prof. Dr. Şakir Görmüş de katılım bankacılığının sürdürülebilir büyüme hedefine ulaşabilmesi noktasında gençlerde İslami finans okuryazarlığının geliştirilmesi ile ilgili görüşlerini Katılım Finans okurları için kaleme aldı. Para kavramını da iktisat tarihi alanında Türkiye'nin önde gelen akademisyenlerinden Dr. Mustafa Özel'den dinledik. Kendisi, para, faiz, kapitalizm ve bu kavramların İslami çerçevesi hakkındaki sorularımızı yanıtladı. Bu bağlamda yayının hazırlanmasına kalemleri ile katkıda bulunan her bir değerli isme teşekkür ederiz. Ayrıca bu sayımızda da her zaman olduğu gibi birçok aktüel konuya yer verdik. Bankaların dijital dönüşümünden şirketlerdeki inovasyon kültürüne, çocuklarla doğru iletişim kurmanın püf noktalarından Sudan'ı anlattığımız gezi yazısına kadar birçok konuyu sizler için oluşturduk. Bir sonraki sayımızda buluşmak dileğiyle...

Merve Ay
Yayın Yönetmeni



TKBB TÜRKİYE
KATILIM
BANKALARI
BİRLİĞİ



+90 (216) 636 95 00 (pbx)



www.katilimfinansdersgisi.com.tr
bilgi@katilimfinansdersgisi.com.tr



Saray Mh. Dr. Adnan Büyükdüz Cd. Akofis Park C Blok
No:8 Kat:8 34768 Ümraniye / İSTANBUL



/katilimfinansdersgisi



@KatilimFinans



/katilimfinansdersgisi

TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayımdır

Bu dergide yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin resmi görüşünü yansıtmaz, imzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

TKBB Adına İmtiyaz Sahibi
Osman Akyüz

Danışma Kurulu

Metin Özdemir
İkram Göktaş
Melikşah Utku
Ufuk Uyan
Wael Abdulaziz Raies
Temel Hazıroğlu
Dr. Ahmet Albayrak

Genel Yayın Yönetmeni
Aydın Yabanlı

Yayın Kurulu
TKBB İletişim Komitesi
Burak Yedek
Emre Memiş
Yeşim Cerit
Selçuk Aydemir
Ömer Berki

YAPIM

cubemedya
VARİNCİLİK

Grup Yayın Direktörü
Mustafa Özkan

Yayın Yönetmeni
Merve Ay

Yayın Editörleri
Pınar Kenar – Çiğdem Öz

Sanat Yönetmeni
Cüneyt Mert

İnfo Tasarımlar
Merve Aktaş

Dijital İşler Editörü
Alperen Koca

Yayın Danışmanı
Yakup Kocaman

Katkıda Bulunanlar
Recep Almali – Beyza Nur Avcı

Grup Ticari İşler Direktörü
Ömer Arıcı

Finans Sorumlusu
Mine Demirkan

Yayın Türü
Sürekli yayın
İki ayda bir yayınlanır

Baskı
Mavi Ofset
İ.O.S.B. Heskoop San.Sit.
Sinpaş İş Modern İş Merkezi B Blok
Kat:1 No: 22/23
Başakşehir / İstanbul



TOPRAĞIN BESLEDİĞİ EKONOMİ:

Tarım

Tarım sektörü hem üretim hem de sanayi ürünlerini etkileyip geliştirmesi yönüyle bizim gibi gelişmekte olan ülkeler için çok önemli bir yer tutar. Makine kullanımının arttığı, modern tekniklerin takip edildiği, sulama sorununun çözüldüğü bir ülkede; tarımsal ürün yelpazesi genişler. Böylece iç pazarın ihtiyacından fazla üretim sağlanarak sözkonusu ürünler ihraç edilir. Ayrıca hem tüketim malzemesi hem de sanayi sektörü içerisinde ham madde kaynağı olan tarım ürünlerinin kalitesi ve çeşitliliği; ülke sanayisini, dolayısıyla ekonomisini etkiler. Ülkemizde üretilebilen bir kısım meyve, sebze ve tarımsal ürünleri, sınır komşularımız yetiştiremiyor. Sahip olduğumuz coğrafi avantajlarla bu değerlerimiz, bizim için büyük birer ihracat potansiyeli taşıyor. Bu potansiyeli en iyi şekilde değerlendirebilmemiz ve küresel pazardan büyük bir pay alabilmemiz için kamunun, tarıma ve buna bağlı sanayiye destek olması gerekli. Bizler de finansal kuruluşlar olarak bu konuda üzerimize düşen görevi, tarım sektörü içerisinde yer alan müşterilerimizle finansman ilişkimizi en iyi şekilde sürdürerek yerine getiriyoruz. Bu bağlamda da müşterilerimize özellikle et ve süt üretimi konularında finansman desteği veriyoruz. Ayrıca tarımsal girdi kullanan

müşterilerimizin ham maddelerini alıp üretimini yapan firmalara, işletme sermayesi alanında katkı sağlıyoruz. Örnek vermek gerekirse temel gıda ürünlerinden olan un piyasasında, katılım bankaları ile firmalar arasında yakın temaslar bulunuyor. Katılım bankaları olarak hem iç pazarda dengeli bir fiyatlanma oluşturmak hem de tarıma bağlı sanayinin gelişimini desteklemek ve bu alandaki

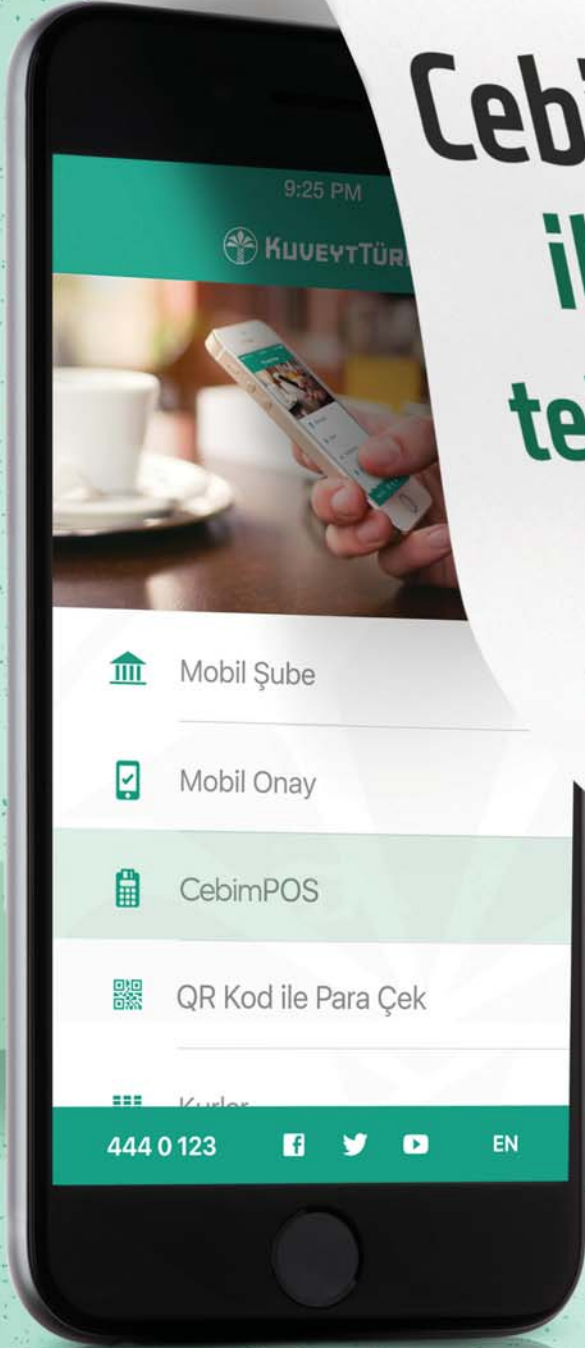
Tarım ürünlerinin kalitesi ve çeşitliliği; ülke sanayisini, dolayısıyla ekonomisini etkiliyor

ihracatımızı artırmak adına tarım sektörüne önem veriyoruz. Böylelikle Türkiye ekonomisine katkı sağlama misyonumuza bir adım daha yaklaşıyoruz. Fakat yine de tarım ve buna bağlı sektörlerdeki verimin sürdürülebilirliği adına mevzu bahis konu çerçevesinde oluşturulan finansal mekanizmaların iyileştirilmesi gerekiyor.



BANKACILIKTA
**BİR
İLK**

CebimPOS ile cep telefonları POS'a dönüşüyor!



CebimPOS'la tüm ödemeler
istediğiniz kredi kartı veya
ATM kartıyla kolayca
ve güvenle yapılıyor.

444 0 123 www.kuveytturk.com.tr



KUVAYTÜRK
SAĞLAM BANKACILIK

ALBARAKA TÜRK, 2019'A ÖDÜLLERLE GİRDİ

Albaraka Türk; 2018 yılına, ulusal ve uluslararası en saygın kurum ve kuruluşların ödül organizasyonlarından 11 ödül alarak damga vurdu. Gerek finans gerekse yenilikçi dijital projeleriyle farklı kategorilerde ödüllere layık görülen Albaraka Türk, 2018 yılında hemen hemen her aya bir ödül düşecek şekilde sektördeki başarısını sürdürdü. Albaraka Türk; geçen yıl Türkiye'de bir ilk olarak gerçekleştirdiği "Tier 1 Sukuk İşlemi", "Albaraka Garaj", Almanya'da hayata geçirdiği "insha", "Biyometrik İmza" ve "Robotik Süreç Otomasyonu" gibi yenilikçi uygulama ve dijital projeleri ile birçok ödül kazandı.



ALNEO İLE POS CİHAZINA İHTİYAÇ YOK

Albaraka Türk, Türkiye'nin ilk yapay zekâ destekli kolay ve hızlı ödeme platformu Alneo'yu geliştirdi. Albaraka Türk üye iş yerleri, geleneksel POS cihazı kullanmadan tüm kredi kartlarından, zaman ve mekândan bağımsız olarak QR kod ve SMS gibi kanallarla doğrudan ödeme alabilecek. Alneo üyesi müşteriler de "Alneo Cüzdan" ile istediği kredi kartını kullanarak alışverişlerini rahatlıkla yapabilecek. Konuya dair ayrıca inovasyon yolculuklarında 10'dan fazla FinTech kurmayı planladıklarını belirten Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku, dijital yatırımları büyümenin en stratejik noktalarından biri olarak gördüklerini ifade etti.

INSHA, ÜCRETSİZ PARA TRANSFERİNE BAŞLADI



Türkiye'ye ücretsiz para transferi!

Hemen indir, bankan cebinde olsun!



Albaraka Türk'ün, faizsiz ve şubesiz tamamen dijital bankacılık hizmeti vermek üzere geliştirdiği ve Almanya'da hizmete sunduğu insha, Almanya'dan Türkiye'ye para transferi hizmetine başladı. Kullanıcılar, Appstore ve Google Play üzerinden insha uygulamasının güncel versiyonunu kullanarak Albaraka Türk hesaplarına avro veya TL transferlerini ücretsiz olarak yapabilecek. insha'nın kullanıma sunduğu

para transferi hizmeti ile Almanya'dan Türkiye'ye para göndermek, uygulama içinden EFT yapmak kadar kolay bir işlem. Kullanıcılar para transferi işlemini üç dakika içinde gerçekleştirmiş oluyor. Bankalararası güvenli bir işlem olan para transferi için fiziksel bir şube ya da aracı ile muhatap olmak zorunda kalmayan kullanıcılar, mesai saatlerine bağlı kalmadan, istediği yerde ve zamanda para gönderimini gerçekleştirebiliyor.

ALBARAKA TÜRK'TEN 350 MİLYON TL'LİK KİRA SERTİFİKASI

Albaraka Türk Katılım Bankası, 15-16-19 Kasım tarihlerinde talep toplaması yapılan 350 milyon TL'lik ilk kira sertifikasının halka arzını başarıyla tamamladı. Bereket Varlık Kiralama AŞ'nin 21 Kasım 2018'de halka arz yöntemiyle ihracını gerçekleştirdiği kira sertifikasının satışının tamamlandığına ilişkin özel durum açıklaması, Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) yayınlandı. Açıklamada şu bilgilere yer verildi: "Şirketimizin, talep toplamasını 15-16-19 Kasım 2018 tarihlerinde gerçekleştirdiği, Albaraka Türk Katılım Bankası AŞ'nin fon kullanıcısı olarak yer aldığı, yönetim sözleşmesine dayalı, 350 milyon TL nominal değerdeki 107 gün vadeli kira sertifikasına ilişkin dağıtım işlemleri tamamlanmış olup müşteri hesaplarına virmanlar gerçekleştirilmiştir. Kamuoyunun bilgilerine arz olunur."

İhraç sürecini değerlendiren Albaraka Türk-Hazine, Yatırım Bankacılığı ve Finansal Kurumlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Malek K. Temsah, "Bankamızın ilk halka arz kira sertifikası ihracının başarılı bir şekilde tamamlanması,

devam eden kaynak çeşitliliğini artırma çalışmalarımızda önemli bir adım ve banka genelinde tüm müşterilerimizin beklentilerini karşılayan geniş bir yelpazede rekabetçi finansal ürünlere erişebilmelerini sağlama gayretimizin bir yansımasıdır." açıklamasında bulundu.



KUVEYT TÜRK, ŞANGHAY ALTIN BORSASI'NA ÜYE OLDU

Kuveyt Türk, Çin'in Şanghay Altın Borsası'nın (Shanghai Gold Exchange, SGEI) 74 uluslararası üyesinden biri oldu. Dünyanın en yüksek fiziki altın talebinde bulunulan Çin piyasasında Türkiye'den kabul edilen ilk kurum olan Kuveyt Türk, ilk fiziki işlemini yeni yılın ilk işlem günü olan 2 Ocak 2019'da gerçekleştirdi.

Ülkemiz ve Bankamız İçin Önemli Bir Kilometre Taşı

Kuveyt Türk-Hazine ve Uluslararası Bankacılıktan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Dr. Ahmet Albayrak, Şanghay Altın Borsası'na üyelikleriyle ilgili bir açıklama yaptı. Dr. Ahmet Albayrak, "2019 yılının ilk işlem gününde Şanghay Altın Borsası'nda fiziki işlem yapmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Dünyada en yüksek altın talebinin bulunduğu Çin'de yıllık bin tondan fazla ithalat gerçekleştiren

Şanghay Altın Borsası'nın 74 üyesinden biri olmak hem ülkemiz hem de bankamız adına çok önemli bir kilometre taşı olmuştur. Kuveyt Türk olarak 2018 yılında 450 milyon dolardan fazla altın ihracatı gerçekleştirdik. Bu üyelik ile 2019 yılında ülkemizin ihracat rakamlarına daha fazla katkı sağlamayı hedefliyoruz." dedi. Albayrak ayrıca "Şanghay Altın Borsası'na üyeliğimiz, uluslararası piyasalardaki işlem hacmimizi daha da genişletmemize olanak tanıyacak." şeklinde konuştu.



POS CİHAZI CEPTTE TAŞINACAK

Kuveyt Türk, bankacılık sektöründe bir ilk olan mobil POS uygulaması Cebim POS'u müşterilerinin kullanımına sundu. Akıllı telefonların kredi kartı ve ATM kartlarından ödeme kabul etmesini sağlayan Cebim POS hakkında bilgi veren Kuveyt Türk-KOBİ'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Abdurrahman

Delipoyraz, bu projeye özellikle esnaflara ve KOBİ'lere büyük kolaylık sağladıklarını vurguladı. Cebim POS'un aidat ve masraf olmadan kullanılan bir ürün olduğunu dile getiren

Delipoyraz, "Cebim POS, cep telefonlarını kullanabildiğiniz her yerde ödeme işlemi yapmaya imkân tanıyor. Cebim POS, akıllı telefonlar üzerinden hizmet verebilmesi sayesinde güvenli altyapısı ve pratikliğiyle özellikle sahada yoğun satış yapan firmalara büyük avantaj sağlıyor. POS cihazıyla gerçekleştirilen işlemleri cep telefonu ile yapma imkânı sunan Cebim POS, işletme maliyetlerini de büyük ölçüde düşürüyor. Öte yandan debit ve kredi kartıyla ödeme yapma alışkanlığının hızla arttığı günümüzde, bireysel kullanıcılar için de büyük avantaj sağlıyor. Sözgelimi eve bir tesisatçı çağırınız ya da taksidesiniz ve yanınızda nakit olmadığını fark ettiniz. Cebim POS kullanan iş yerinden ödemenizi kredi kartı veya debit kartınızdan kolaylıkla yapmanız mümkün." şeklinde konuştu.



KUVEYT TÜRK'TEN İHRACATA SAĞLAM DESTEK

Kuveyt Türk, ihracat bedeli taahhütlü işlemlerde geçerli olacak İhracat Destek Paketi'ni açıkladı. İhracat Destek Paketi'yle ilgili bilgi veren Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan, "Araç ve ev finansmanlarında verdiğimiz desteklere bir yenisini daha ekleyerek ihracatçılarımızı destekleyecek ve ülkemize olan döviz girdisini arttıracak bir paket hazırladık. Paket kapsamında, ihracat bedeli taahhüdü almak kaydıyla ilk altı ay ödemesiz ve 30 eşit taksitte ödenecek şekilde, toplamda 36 ay vadeli fon kullanarak ihracatçımızın yanında olacağız. Fonlarımızı euro'da aylık 0,34; dolar'da ise aylık 0,48 kâr oranlarıyla kullandırtacağız." dedi.



KUVEYT TÜRK'TEN BİR İLK: TEDARİKÇİ FİNANSMANI

Kuveyt Türk'ün en yeni ürünlerinden olan Online Tedarikçi Finansmanı, tedarikçilere fatura vadesinden önce tahsilat imkânı, alıcıya da esnek ödeme kolaylığı sağlıyor. Tedarikçi Finansmanı'nın faizsiz katılım bankacılığı esaslarına uygun yapısıyla bir ilk olduğuna dikkat çeken Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan, "Tedarikçi Finansmanı'yla tedarikçilerin,

alacaklarının karşılığı olan nakit ihtiyaçlarını önceden belirledikleri vadede karşılayabilmelerini ve likidite sıkıntısı yaşamamalarını sağlıyoruz. Tedarikçilerden mal satın alan kurumsal ve büyük ticari ölçekteki alıcı firmaların ise ödemelerinde esneklik kazanıp etkin satın alma yöntemiyle kesintisiz tedarikte bulunmalarına yardımcı oluyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

TÜRKİYE FİNANS'TAN 2018 YILINDA 445 MİLYON LİRA NET KÂR

Türkiye Finans, 11 Şubat 2018 tarihinde Kamuyu Aydınlatma Platformu'na yaptığı yazılı açıklamada 2018 yıl sonu finansal sonuçlarını duyurdu. Açıklamaya göre Türkiye Finans, yıl sonu itibarıyla 445 milyon lira net kâr elde etti. Kârlılık oranını 2017 yıl sonuna göre yüzde 18 arttıran bankanın toplam aktif büyüklüğü, yüzde 20 artışla 47 milyar lira oldu. Toplanan fonları 2018 yılında 27 milyar liraya ulaşan Türkiye Finans, 30 milyar lira değerinde fon kullanarak reel ekonomiye desteğini sürdürdü. Türkiye Finans - Finans ve Strateji Genel Müdür Yardımcısı Mete Kanat, "2018 yılında hayata geçirdiğimiz 'Hayata Katılım Bankası' stratejimiz ile 2019'da güçlü bir şekilde büyümeye devam edeceğiz." dedi.

TÜRKİYE FİNANS'A DİJİTAL DÖNÜŞÜM ÖDÜLÜ

Türkiye Finans, geliştirdiği RoboTeam projesi ile IDC Türkiye Dijital Dönüşüm Ödülleri 2019'da "Digital Disruptor" kategorisinde ödül aldı. Türkiye Finans bu ödülü, "RoboTeam- Türkiye Finans'ta Robotik Süreç Otomasyonu" isimli projesi ile almaya hak kazandı. Etkinlikte ödülü "IT", "AR-GE" ve "Süreç Mükemmelliği" ekiplerinden oluşan Türkiye Finans RoboTeam ekibi aldı. Türkiye Finans, hayata geçirdiği bu proje ile standart, tekrarlayan ve zaman alan işlerin robotik otomasyon teknolojisi ile otomatize edilmesini sağlayarak iş süreçlerinde ve sonuçlarında yüksek oranda verimlilik ve hız elde edecek.

TÜRKİYE'NİN EN BÜYÜK KİRA SERTİFİKASI İHRACI TÜRKİYE FİNANS'TAN

Türkiye Finans Katılım Bankası, yılın ilk kira sertifikası halka arzını rekor bir tutar ile tamamladı. 21-22-23 Ocak tarihlerinde talep toplaması yapılan 800 milyon lira değerindeki ihraç, Türkiye'de halka arz yöntemiyle gerçekleştirilen en yüksek tutarlı kira sertifikası ihracı oldu. Türkiye Finans-Hazine Genel Müdür Yardımcısı Hakan Uzun, "Türkiye Finans olarak 2019 yılına hızlı bir giriş yaptık. Ocak ayında gerçekleştirdiğimiz bu kira sertifikası ihracını 750 milyon lira olarak planlamıştık, ancak yatırımcıdan gelen yoğun talep nedeniyle ihraç tutarımız 800 milyon lira değere ulaştı. Bu ihraç ile Türkiye'de halka arz yöntemiyle yapılan



en büyük kira sertifikası işleminin altına imzamızı attık. Aynı ay içerisinde 230 milyon lira tutarında nitelikli yatırımcıya yaptığımız ihraç ile birlikte sadece ocak ayında 1 milyar liranın üzerinde bir hacim yakaladık. Ayrıca 25-26 Şubat tarihlerinde talep toplamasını yaptığımız 350 milyon lira değerindeki 83 gün vadeli kira sertifikası ihracımızı da 28 Şubat'ta gerçekleştirdik. 2019 yılında da üretim ve insana dayalı ekonomik faaliyetlerimizi inovatif ve modern bankacılık hizmetleriyle buluşturmaya devam edeceğiz. Yeni kira sertifikası ihracı ile kaynaklarımızı çeşitlendirmeyi ve reel ekonomiye destek olmayı sürdüreceğiz." dedi.

TÜRKİYE FİNANS, ESNAF VE SANATKÂRLARIN YANINDA



BATIAD Başkanı Şerafettin Kurt -Türkiye Finans Avrupa 1 Perakende Bölge Satış Müdürü Tuncay Kacar

Türkiye Finans Katılım Bankası, ülke ekonomisinde önemli bir yer tutan esnaf ve sanatkâr işletmeleriyle Türkiye genelinde protokoller imzalamaya devam ediyor. Esnaf ve sanatkârların ekonomik kalkınmalarını desteklemek amacıyla Türkiye Finans; Gölçük Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği, Körfez Birleşik Esnaf ve Sanatkârlar Odası, Bayrampaşa Tekstilci İş Adamları Derneği, Osmaniye Esnaf ve Sanatkârlar Odası Birliği ve Gemlik Esnaf ve Sanatkârlar Odası ile birer protokol imzaladı. Türkiye Finans, sözkonusu protokoller kapsamında ilgili kurumların üyelerine kurumsal finansman desteği ve avantajlı bankacılık hizmetlerinin yanı sıra açılan yeni katılım

hesaplarında ek avantajlı paylaşım puanları da uygulayacak. Banka, üyelerin mal ve hizmet alımlarını fonlamak için de kurumsal finansman ve leasing desteği sunacak.

Ayrıca üyelerin bireysel ihtiyaçlarının finanse edilmesi amacıyla avantajlı fiyatlardan yararlanmasını sağlayan Türkiye Finans, kişilerin üç ay boyunca kurumsal internet şubesi üzerinden yapacakları EFT ve havale işlemlerinden hesap işletim ücreti almayacak. Üyeler, ilk üç ay boyunca takasa vereceği çekler için de herhangi bir ücret ödemeyecek. Türkiye Finans, Türkiye genelindeki 306 şubesi ile müşterilerinin ihtiyaçlarına cevap veren yenilikçi ürün ve hizmetler sunmaya devam edecek.



Osmaniye Esnaf ve Sanatkârlar Odası Başkanı Murat Yalçın - Türkiye Finans Perakende Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Necati Özdeniz

VAKIF KATILIM'A 8 MİLYAR TL'LİK YENİ İHRAÇ TAVANI



Vakıf Katılım, iştiraki Vakıf Varlık Kiralama AŞ aracılığı ile 6 Mart 2018 tarihinden itibaren 26 adet kira sertifikası ihracı gerçekleştirdi. Böylelikle toplam 5 milyar TL'lik ihraç tavanını 2019 Şubat ayı içerisinde tamamlayan Vakıf Katılım, 2019 yılında yapacağı ihraçlar için de Sermaye Piyasası Kurulu'ndan (SPK) 8 milyar TL yeni kira sertifikası için ihraç tavanı izni aldı. Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Vakıf

Katılım olarak temel misyonumuzu; sektördeki mevcut pastadan pay alarak büyümek değil, sektörü ve dolayısıyla ülkemiz ekonomisini daha da büyütmek olarak görüyoruz. 2017 yılında aldığımız ilk ihraç tavanımız olan 2 milyar TL'yi 10 tertip hâlinde, 2018 yılında aldığımız 5 milyar TL'lik ihraç tavanımızı ise 26 tertip hâlinde kira sertifikası ihraçları yoluyla 2019 Şubat ayında tamamlıyoruz. Şu anda tedavülde toplamda yaklaşık 1,7 milyar TL'lik sekiz adet kira sertifikamız

bulunuyor." dedi.

Vakıf Katılım olarak son 20 ay içerisinde 42 tertipte yaklaşık 7,7 milyar TL'lik kira sertifikası ihracını başarıyla tamamladıklarını ifade eden Göktaş, "2017 yılının ikinci yarısında başlamış olduğumuz kira sertifikası ihraçlarımız ile son 20 ayda, Vakıf Varlık Kiralama iştirakimiz üzerinden 35 ihraç neticesinde yaklaşık 6,8 milyar TL'lik ihraç gerçekleştirdik. Bu çalışmalarımız sonucunda bir yandan bankamızın fonlama kaynaklarını çeşitlendirirken diğer yandan Katılım Varlık Kiralama üzerinden yaptığımız yedi ihraç neticesinde de yaklaşık 903 milyon TL'lik ihraç ile özel sektör şirketlerinin faizsiz sermaye piyasası araçlarını kullanmalarına aracılık ettik.

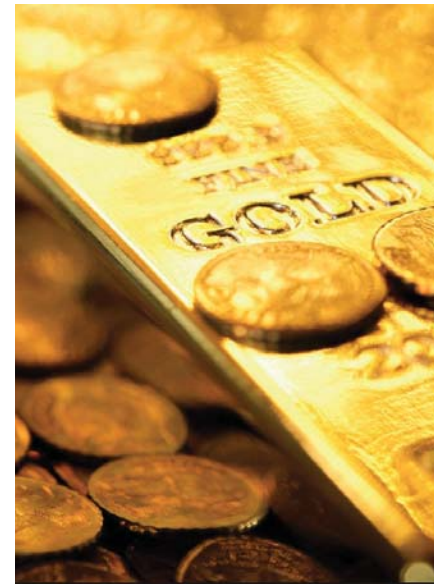
Ayrıca, Katılım Varlık Kiralama aracılığıyla 2019 yılının ilk çeyreğinde planlanan ilk özel sektör yurt dışı sukuk ihracımızı yapabilmek için 250 milyon ABD doları tutarında SPK'dan ihraç tavanı onayı aldık. Önümüzdeki dönemde leasing ve enerji gibi sektörlerde, planlamakta olduğumuz yeni kira sertifikası ihraçlarımız ile yolumuza devam edecek, katılım bankacılığı prensiplerine uygun olarak kaynaklarımızı çeşitlendirmeyi ve ülke ekonomisine destek olmayı sürdüreceğiz." ifadelerini kullandı.

VAKIF KATILIM'DAN TÜRKİYE EKONOMİSİNE DEV DESTEK

Vakıf Katılım 2018'de yaklaşık 425 milyon dolarlık külçe altın ihracatı gerçekleştirdi. "Türkiye'nin Millî Altın Bankası" sloganıyla 2017 yılında "Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Taşlar Piyasası"nda fiziki külçe altın işlemlerine başlayan Vakıf Katılım, 2018'de yaklaşık 13 tonluk standart külçe altın ihracatı gerçekleştirdi. Vakıf Katılım, İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamülleri İhracatçıları Birliği (İMMİB) verilerine göre, 2018'de yaklaşık 425 milyon dolar değerinde standart işlenmemiş altın ihracatı gerçekleştirerek ülke ekonomisine önemli bir katkı sağladı. Bu ihracatla 854 kurum arasında 3'üncü sırada yer alarak büyük başarıya imza atan Vakıf Katılım, gerçekleştirdiği yüksek işlem hacmiyle 2017 yılında Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Kıymetli Taşlar

Piyasası'nda "Piyasa Yapıcılık" unvanını alan ilk kamu bankası olmuştur.

Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, Vakıf Katılım olarak altın bankacılığında kısa sürede önemli başarılarımıza imza attıklarımızı dile getirirken "Altın bankacılığı alanında referans kurum olma hedefimize emin adımlarla ilerliyoruz. Geçtiğimiz sene yaklaşık 425 milyon dolarlık külçe altın ihracatı gerçekleştirdik ve bu başarılarımızdan dolayı 'Borsa İstanbul Kıymetli Madenler ve Taşlar Piyasası'nda en fazla altın işlem hacmine sahip kamu bankası olduk. 2019 yılında da ulusal ve uluslararası işlemlerimizin hacmini daha yukarı seviyelere taşımak için çalışmalarımıza büyük bir gayretle devam ediyoruz." dedi.



ZİRAAT KATILIM'DAN 300 MİLYON TL KİRA SERTİFİKASI İHRACI

Ziraat Katılım Bankası AŞ, 300 milyon TL tutarlı kira sertifikası ihracını başarılı bir şekilde tamamladı. Ziraat Yatırım Menkul Değerler AŞ aracılığıyla 11 Ocak 2019 tarihinde gerçekleştirilen ihraç ile 98 gün vadeli 300 milyon TL fonlama temin edilmiş oldu. Kira sertifikası ihracına gelen talepten memnun olduklarını belirten Ziraat Katılım Genel Müdür Yardımcısı Osman Karakütük, "Ziraat Katılım olarak bugün 32'nci kira sertifikası ihracımızı başarılı bir şekilde gerçekleştirdik. Bugüne kadar kira sertifikası ihraçları ile temin edilen fonlama tutarı 5,2 milyar TL olmuştur. Bundan önceki ihraçlarımızda olduğu gibi bugün gerçekleştirdiğimiz 300 milyon TL kira sertifikası ihracımıza gelen yüksek talep, Ziraat Katılım'ın güçlü sermaye yapısına, aktif kalitesine ve ülkemiz ekonomisine duyulan güvenin artarak devam ettiğini göstermektedir." dedi.

Ülkemiz Adına Çalışmaya Devam Edeceğiz

Ziraat Katılım Genel Müdür Yardımcısı Osman Karakütük "Ziraat Katılım olarak sektörün öncüsü olma vizyonumuz ile önümüzdeki dönemde de ülkemiz adına hep beraber çalışmaya, katılım bankacılığının ruhunu temsil eden 'Paylaştıkça daha fazlası' ilkimizle büyümeye devam edeceğiz." diyerek sözlerini tamamladı. Ziraat Katılım 2018 yılının başından bugüne kadar 20 farklı kira sertifikası ihracı yoluyla 3,8 milyar TL fonlama temin etti.



ZİRAAT KATILIM, 2018 FİNANSAL VERİLERİNİ AÇIKLADI

Ziraat Katılım, 2018 yılında elde ettiği finansal verilerini açıkladı. 2018 yıl sonu verilerine ilişkin değerlendirmede bulunan Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir: "Bankamız, 2018 yıl sonu itibarıyla toplam aktiflerini 2017'ye göre yüzde 55 arttırarak 22,2 milyar TL'lik bilanço büyüklüğüne ulaşmıştır. Kullandırdığımız nakdi fonlar yüzde 52 oranında artarak 17,8 milyar TL'ye, gayri nakdi fonlar yüzde 68 oranında büyüme ile 10,3 milyar TL'ye çıkarken ülkemiz ekonomisine sağlanan destek ise toplam 28,1 milyar TL'ye ulaşmıştır. Bu süreçte, ekonomimizin can damarı konumundaki KOBİ'ler başta olmak üzere reel sektörün finansmanına yönelik desteğimiz artarak devam etmiştir. 2018 yıl sonu itibarıyla toplam cari ve katılma hesaplarında önceki yıla göre yüzde 51 oranında artış gerçekleşmiş ve 15,1 milyar TL büyüklüğe ulaşmıştır. 2018 yılında T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın Ziraat Katılım'a sağladığı 500 milyon TL'lik ilave sermaye ve kuruluşumuzdan itibaren şube ağını genişletmeye yönelik sabit sermaye harcamalarının 2018'de azalma eğilimine girmesi, aynı yıl bilançomuzda kaydettiğimiz sağlıklı büyümeyi desteklemiştir. Müşteri memnuniyetine öncelik veren hizmet anlayışı ve verimlilik odağında yapılandırılmış iş döngüsünün başarılı icrası sonucunda 2018 yılını 322,6 milyon TL kâr ile tamamladık." dedi.

Hedefimiz: Sürdürülebilir Kalkınmayı Desteklemek

Özdemir ayrıca, "Küresel ekonomik



faktörler ve jeopolitik gelişmelerin olumsuz yansımalarının yanı sıra yurt içi piyasalarda yaşanan dalgalanmaların etkilerinin de hissedildiği 2018 yılında Ziraat Katılım; doğru yapılandırılmış stratejisi, esnek iş modeli ve güçlü mali yapısı ile hedeflerine ulaşmıştır.

Köklü kurumsal kültürümüzün yansıması olan değerlerimiz ve etik ilkelerimiz doğrultusunda, reel ekonomiye katkımızı artırmak üzere özveriyle çalışmayı sürdüreceğiz. Katılım bankacılığını yaygınlaştırma misyonumuza sıkıca bağlı kalarak projelerimize kararlılıkla devam ederken nihai hedefimiz, Türkiye ekonomisine artan oranda değer üretmek ve sürdürülebilir kalkınmayı desteklemektir." değerlendirmesinde bulundu.

YILIN YENİLİKÇİ KATILIM BANKASI: ZİRAAT KATILIM

Ziraat Katılım, Yılın Yenilikçi Katılım Bankası Ödülü'nün sahibi oldu. Turcomoney tarafından bu yıl 3'üncüsü düzenlenen "Türkiye'ye Değer Katanlar Ödülleri" töreninde "Yılın Yenilikçi Katılım Bankası" ödülüne, Ziraat Katılım layık görüldü. Ödülü; Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir, Türkiye Büyük Millet Meclisi Başkanı Binali Yıldırım'ın elinden aldı.



Paratik Kart'ınızı size en yakın şubemizden alın, kurye beklemeden zamandan kazanın!

Paratik Banka Kartı'nız ile 7/24 ATM'lerden para çekebilir, tüm yurtiçi-yurtdışı ve online alışverişlerinizde güvenle kullanabilirsiniz.



Türkiye
Finans
Şubeleri

#hayatakatılım

0850 222 22 44 • turkiyefinans.com.tr

f / turkiyefinans

Türkiye
Finans



Hayata
katılım
bankası

Paratik Banka Kartı'nızı yurtiçi ve yurtdışında; Maestro ve Electron amblemi taşıyan iş yerlerinde yapacağınız alışverişlerde nakit yerine kullanabilirsiniz. Paratik Banka Kartı'nız ile hem yurtiçi hem de yurtdışında bulunan ATM'lerden 7/24 para çekebilirsiniz. Türkiye Finans Paratik Kart'ınız ile internette 3D Secure güvencesi ile alışveriş yapabilirsiniz. İnternet üzerinden yapacağınız alışverişin ödeme işlemi öncesinde bankamızda kayıtlı olan cep telefonunuza SMS ile tek kullanımlık şifreniz gönderilir. Ödemeyi, cep telefonunuza gelen bu şifrenin ekrana girilmesi ve bankamızca yapılacak şifre ve kimlik doğrulaması sonrasında gerçekleştirilir. Detaylı bilgi için Türkiye Finans şubelerini ziyaret edebilirsiniz.

EMLAK BANK, ALTINCI KATILIM BANKASI OLACAK

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulunun (BDDK) 8262 sayılı ve 26 Şubat 2019 tarihli kararına göre, 5411 sayılı Bankacılık Kanunu'nun 10'uncu maddesi ile Bankaların İzne Tabi İşlemleri ile Dolaylı Pay Sahipliğine İlişkin Yönetmeliğin 7'nci maddesi kapsamında yapılan değerlendirme neticesinde, Türkiye Emlak Katılım Bankası AŞ'ye faaliyet izni verildi. Türkiye Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın, 3 Ağustos 2018'de "Cumhurbaşkanlığı 100 Günlük İcraat Programı"nda Emlak Bankası'nın tekrar faaliyete başlayacağını açıklamıştı. Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum da 17 Ağustos 2018'de yaptığı açıklamada, 3 Temmuz 2001 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan karar ile bankacılık yapma yetkisi sona erdirilen ve tasfiye kapsamına alınan Emlak Bankası'nı yeniden güçlendirerek ekonomiye kazandırmak için çalışmaların süratli bir şekilde sürdürüldüğünü ifade etmişti.

Merkezi İstanbul'da olacak bankanın yeni unvanı "Türkiye Emlak Katılım Bankası Anonim Şirketi" kısa adıyla "Emlak Bank" olarak belirlenirken, bankanın genel müdürlüğüne ise Deniz Aksu atanmıştı.

Türkiye'de hâlihazırda beş katılım bankası faaliyet gösterirken, Türkiye Emlak Katılım Bankası ile bu sayı altıya çıkacak.



KİŞİ BAŞI TASARRUF MİKTARI ARTTI

Türkiye İstatistik Kurumu ve Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu verilerinden derlenen bilgilere göre; Türkiye'de tasarruf mevduatları, 2018'de bir önceki yıl sonuna kıyasla yüzde 24 arttı ve 1 trilyon 153 milyar 768 milyon 94 bin lira düzeyinde gerçekleşti. Geçen yıl için nüfusu 82 milyonu aşan Türkiye'de, böylece kişi başına ortalama tasarruf miktarı da 14 bin 70 lira olarak hesaplandı. Bu rakam 2017 sonunda 11 bin 512 lira düzeyinde bulunuyordu. Bir yıllık süreçte Türkiye'de vatandaşlar; tasarrufunu ortalama 2 bin 558 lira arttırırken, bu da yatırımlar ve cari açık üzerinde önemli etkisi bulunan tasarrufa ilişkin alınan tedbirlerin etkili olduğunu ortaya koydu.

Kişi Başı Tasarruf 22 İlde 10 Bin Lirayı Aştı

Türkiye'de 14 bin lirayı aşan kişi başı tasarrufların, İstanbul'da 2018 sonu itibarıyla 32 bin 538 lira düzeyinde olduğu görüldü. İstanbul, bu rakamla kişi başına en yüksek tasarruf edilen il oldu.



İstanbul'un ardından en yüksek kişi başına tasarruf edilen iller; 21 bin 120 lirayla Muğla, 20 bin 665 lirayla Ankara, 19 bin 83 lirayla İzmir, 15 bin 152 lirayla Antalya olarak sıralandı. Böylece beş ilde kişi başı tasarruf miktarı Türkiye ortalamasının üzerinde gerçekleşti. Söz konusu beş ilin yanı sıra Yalova, Tunceli, Uşak, Eskişehir, Denizli, Balıkesir, Aydın, Edirne, Kırklareli, Çanakkale, Trabzon, Bursa, Isparta, Zonguldak, Kocaeli, Nevşehir ve Mersin olmak üzere toplam 22 ilde kişi başı tasarruf miktarı 10 bin lirayı aştı. Kişi başı tasarruf miktarı açısından son sırada ise bin 623 lirayla Muş yer aldı. Muş'un ardından vatandaşın en az tasarruf ettiği il bin 631 lirayla Şırnak ve bin 699 lirayla Ağrı oldu.

BAKAN ALBAYRAK: "KATILIM BANKACILIĞININ PAYINI BÜYÜTECEĞİZ"

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, sosyal medya üzerinden yaptığı bir açıklama ile bankacılık sektörünü istedikleri seviyeye çıkarırken, katılım bankacılığının payını da büyüteceklerini bildirdi.

Bakan Berat Albayrak, geçen haftalarda Türkiye Katılım Bankaları Birliği yönetimi ile bir araya geldi. Toplantıda Türkiye'deki katılım bankacılığının durumu değerlendirildi. Ayrıca katılım bankacılığının Türkiye bankacılık sektöründeki payı ve bunun arttırılmasına yönelik konular masaya yatırıldı. Bakan Albayrak, toplantının ardından da Twitter hesabından bir paylaşım yaptı. Paylaşımında, toplantının oldukça verimli geçtiğini belirten Albayrak, "Bankacılık sektörünü istediğimiz seviyeye çıkarırken, katılım bankacılığının payını da büyüteceğiz." ifadelerini kullandı.



TÜRKİYE'NİN SINIR AŞAN İHRACAT BAŞARISI

TÜİK ile TİM verilerinden yapılan derlemeye göre, ülkemizin ihracatı geçen yıl 168 milyar doları aşarken, bu satışların yaklaşık yüzde 50'si 10 ülkeye gerçekleştirildi. Belirlenemeyen ülke ve bölgelere yapılan ihracatın değeri 7,9 milyon dolar, serbest bölgelere yapılan ihracatın değeri ise 2,2 milyar dolar olarak kayıtlara geçti. Türkiye'nin ihracatında Almanya, geçen yıl 16,1 milyar dolarla ilk sırada yer aldı. Bu ülkeyi 11,1 milyar dolarla İngiltere, 9,6 milyar dolarla İtalya, 8,3 milyar dolarla Irak, 8,3 milyar dolarla ABD, 7,7 milyar dolarla İspanya, 7,3 milyar dolarla Fransa, 4,8 milyar dolarla Hollanda, 3,9 milyar dolarla Belçika ve 3,9 milyar dolarla İsrail izledi. Bu 10 ülkeye yapılan ihracat, 81,1 milyar doları buldu. 1 milyar dolar üzeri ihracat yapılan ülke sayısı 39'a yükseldi. Avrupa Birliği ülkelerine yapılan ihracat 84 milyar dolarla toplam ihracatın yüzde 50'sini karşılarken, Türk ihracatçılarının mal sattığı ülkeler arasında Trinidad ve Tobago, Togo, Burkina Faso, Mauritius, Guyana, Namibya, Surinam, Seyşeller, Antigua ve Barbuda, Honduras, Gabon, Laos, Eritre, Mayotte, Yeni Kaledonya, Belize, Komorlar, Barbados, Cook Adaları, St. Kitts ve Nevis gibi adı az duyulmuş ülkeler de yer alıyor.



VENEZUELA ALTINI ÇORUM'DA İŞLENECEK

Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, geçen günlerde Çorum'da halka seslendi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Çorum'un ekonomisi ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. Erdoğan, "Çorum 2002 yılında yalnızca 26 milyon dolarlık ihracat yaparken bu rakam 2018'de 742 milyon dolara ulaştı. Altın işleme ve işçiliği konusunda Çorum, her geçen gün kendinden daha fazla söz ettiriyor." şeklinde konuştu. "Venezuela altını Çorum'da işlenecek." diyen Erdoğan, "Altın ticaretinde Çorum'u farklı bir noktaya taşıyacağız." ifadelerini kullandı.

Çoruma yapılan yatırımlardan ve kentte hâlihazırda devam eden projelerden de bahseden Erdoğan, ayrıca "Kenevir üretimini yeniden yaygınlaştırmak için karar aldık. Artık naylon poşet kullanmayacağız. Kenevirden bez torba üretilecek. Kenevir tarımı için aralarında Çorum'un da bulunduğu 20 ilimizi pilot bölge olarak belirledik." şeklinde konuştu.

KARTLI ÖDEME TUTARI 2018'DE BÜYÜDÜ

Bankalararası Kart Merkezi'nin (BKM) açıklamasına göre; BKM, Türkiye'de kartlı ödemeler ve nakitsiz ödemeler toplamı hedefine yönelik çalışmalar konusunda 2018 yılında yaşanan gelişmeleri, düzenlediği basın toplantısında değerlendirdi. Toplantıda konuşan BKM Genel Müdürü Dr. Soner Canko, alışverişte banka kartı kullanımının tescillendiğini belirtti. Kartlı ödemelerde banka kartı kullanımında tüketici alışkanlıklarının son yıllarda değişim gösterdiğini aktaran Canko, "BKM verilerine göre toplam kartlı ödeme tutarının 2018'de yüzde 21 büyüyerek 817 milyar TL'ye ulaştığını, kredi kartıyla yapılan ödeme tutarının yüzde 18, banka kartıyla yapılan ödeme tutarının ise yüzde 38 arttığını görüyoruz. 2018'de her üç kartlı ödemeden biri banka kartlarıyla gerçekleşti. 2017 yılında ilk defa banka kartlarıyla yapılan alışveriş adedi nakit çekim adedini geride bırakırken, artık her beş banka kartı işleminden üçü de alışveriş olarak gerçekleşiyor." ifadelerini kullandı.

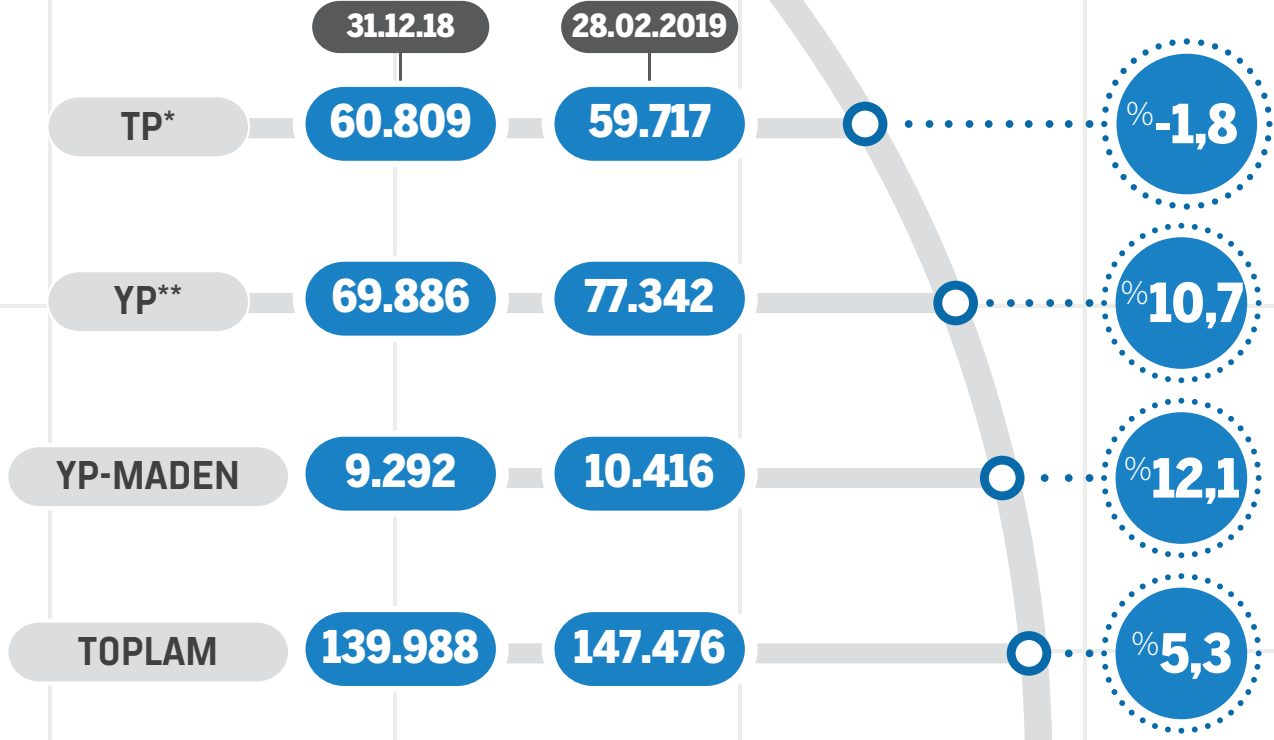


KATILIM BANKALARI BAŞLICA FİNANSAL BÜYÜKLÜKLERİ

FİNANSAL BAŐLIKLAR	KATILIM BANKALARI (Milyon TL)		
	Aralık 2017	Aralık 2018	Aralık 2017/Aralık 2018
TOPLAM AKTİF	160.136	206.806	%29,1
ÖZ VARLIK	13.645	16.780	%23,0
NET KÂR	1.583	2.123	%34,1
PERSONEL SAYISI	15.029	15.654	%4,2
ŞUBE SAYISI	1.032	1.122	%8,7

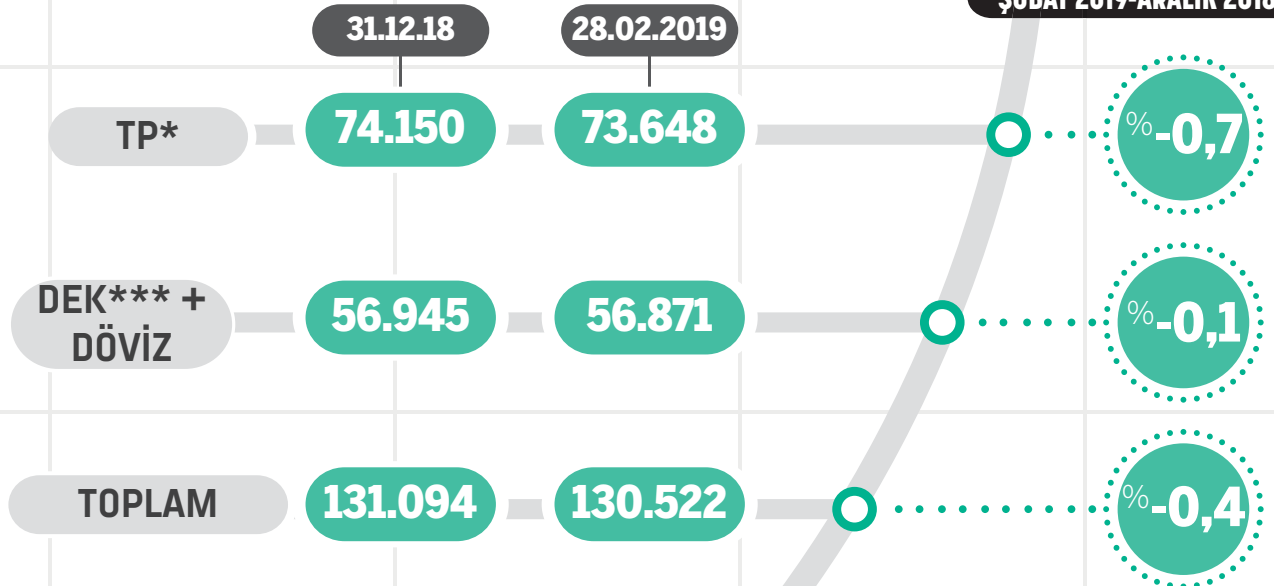
TOPLANAN FONLAR (Milyon TL)

ŞUBAT 2019-ARALIK 2018 DEĞİŞİM



KULLANDIRILAN FONLAR (Milyon TL)

ŞUBAT 2019-ARALIK 2018 DEĞİŞİM



* Türk Parası ** Yabancı Para *** Döviz Endekli Krediler

AAOIFI MUHASEBE STANDARTLARI GÜNCELLENİYOR



İslami Finansal Kuruluşlar Muhasebe ve Denetim Organizasyonu (AAOIFI), finansal muhasebe standartları (FAS) için sektör girdileri elde etmek amacıyla yuvarlak masa toplantısı düzenledi. Albaraka Bankacılık Grubu'nun Bahreyn'deki merkezinde gerçekleştirilen toplantıya; Bahreyn, Suudi Arabistan, Umman ve Birleşik Arap Emirlikleri'nden bankacılık, muhasebe, denetim ve şer'i alanların önde gelen sektör uzmanları katılım sağladı. Toplantı gündemine dair değerlendirmede bulunan AAOIFI Muhasebe Kurulu (AAB) Başkanı Hamad Al Oqab, "Bu standartların geriye dönük incelemesinin yapılması ve güncellenmesi; gelişen küresel İslami finans endüstrisinin mevcut ihtiyaçlarının saptanması bakımından büyük önem arz ediyor. Yapılan bu çalışma; yalnızca AAOIFI standartlarının pazar ihtiyaçlarını karşılmasına yardımcı olmayacak, aynı zamanda yeni İslami finans piyasalarını kendi yetki alanlarındaki AAOIFI muhasebe standartlarını benimsemeleri konusunda teşvik edecek ve üyelerine en iyi küresel uygulamaları şer'i hükümler ve ilkeler çerçevesinde takip etmeleri konusunda yardımcı olacak." ifadelerini kullandı.

IIFM VE BAFT'TAN İŞBİRLİĞİ



Uluslararası İslami Finans Piyasası (IIFM) ile Bankacılar Finans ve Ticaret Birliği (BAFT), İslami ticarete ilişkin risk alım ve satımı için küresel ölçekte bir sektörel standartlar belgesi yayınladı. İki kurumun işbirliği ve çeşitli finansal kuruluşlar ile diğer piyasa katılımcılarının istişareleri doğrultusunda hazırlanan belge, IIFM bünyesinde bulunan 12 bölgesel şer'i kurul tarafından onaylandı. İslami finans ürünlerinin yapılandırılması konusunda farklı yargı bölgelerinin şer'i yorumlarında değişkenliklerin olması ve Fitch Ratings'in standardizasyon eksikliği için sektörün büyümesinde en büyük engellerden biri olarak değerlendirmesi; yeni standartların belirlenmesine yönelik çalışmaları hızlandırdı. IIFM ve BAFT'ın Mart 2018 tarihinden itibaren yürüttüğü ortak çalışmalar neticesinde oluşturulan standartlar ile İslami ticaret finansmanı sektörünün büyümesine katkı sağlanması amaçlanıyor. IIFM, ilerleyen süreçte ise bu konu özelinde İslami ticaret finansman ürünlerinin pazarda daha geniş çapta kabul görmesi amacıyla sevkıyat sonrası finansman için de yeni standartlar geliştirecek.

BNM BAŞKAN YARDIMCISI ZAHİD'DEN VBI AÇIKLAMASI



Bank Negara Malaysia (BNM) Başkan Yardımcısı Adnan Zaylani Mohamad Zahid, Penang'daki İslami Finans Buluşmaları Serisi'nde yaptığı açılış konuşmasında, "Değer ve etki oluşturmaya odaklanan 'Değere Dayalı Aracılık (VBI)', İslami finans kurumlarının itici güçlerinden biri olacak." dedi. VBI'nın, kârın ötesinde girişimcilerin işlerini büyütmelerine yardımcı olacak bir araç olduğunun altını çizen Zahid, "Bu model; önceden belirlenmiş bir hizmet yelpazesine odaklanmak yerine, belirli bir ürün veya hizmeti önermeden önce girişimcilerin özel ihtiyaç ve koşullarının anlaşılmasını gerektirecektir." şeklinde açıklama yaptı. Zahid, konuşmasının devamında ayrıca "Bazıları, İslami finansın sadece Müslümanlar için olduğu gibi yanlış bir algıya sahip olabilir. Ancak İslami finasta temel fikirlerin birçoğu, ekonomik adalet ve risk paylaşımı arayışı bakımından geleneksel ekonomik düşünceyle uyumludur. Nitekim İslami finans herkes içindir." değerlendirmesinde bulundu.

ISDB VE EIB'DEN AFRIKA HAMLESİ



İslam Kalkınma Bankası (IsDB) ve Avrupa Yatırım Bankası (EIB), sürdürülebilir kalkınma için gerekli finans ve danışmanlık hizmetlerini sağlamak üzere birlikte çalışıyor. İki kuruluş, Afrika ve Güney Akdeniz ülkelerinde yeni projelerin finansman ortaklığını görüşmek amacıyla bir araya geldi. Görüşmeler sırasında, her iki kuruluştan temsilciler hem kurumların finansmanı hem de teknik yardım programlarının etkisini artırmak adına devam eden projeleri ve olası işbirliği olanaklarını tartıştı. Lüksemburg'da gerçekleştirilen toplantıda katılımcılara seslenen İslam Kalkınma Bankası Başkanı Bandar Hajjar, "IsDB ile EIB arasındaki yakın ilişki, hizmet vermeyi taahhüt ettiğimiz özel sektörün olduğu kadar İslami finans piyasasının gelişimine de önemli katkılar sağlayacaktır." dedi. EIB Başkanı Werner Hoyer ise Hajjar ile yaptığı ikili görüşmenin sonrasında altyapı, yenilikçilik, küçük işletmelere ve mültecilere destek gibi alanlarda iki kurum arasındaki işbirliğinin genişletilmesi ve bazı sahalarda ortak finansmanın artırılması konusunda verimli istişareler gerçekleştirdiklerini kaydetti.

İSTANBUL'DA İSLAMİ FINTECH FORUMU GERÇEKLEŞTİRİLDİ



İngiltere ve Türkiye'den sanayi liderleri, İslami FinTech'in hızla gelişmesiyle ortaya çıkan fırsatlar konusunda nasıl mesafe alınacağını ele almak üzere İngiltere-Türkiye İslami FinTech Forumu etkinliği kapsamında İstanbul'da bir araya geldi. Etkinlik; Türkiye'deki faizsiz finans sektörünün büyümesine yardımcı olmak, iki ülke arasında daha fazla ticaret ve yatırım yapılmasını teşvik etmek ve İngiltere'nin bilgi ve uzmanlığını paylaşmak amacı doğrultusunda İstanbul'daki İngiliz Başkonsolosluğu, TheCityUK ve Borsa İstanbul'un ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Faizsiz finansın küresel finansal sistemin hızla genişleyen bir parçası olduğunu belirten Borsa İstanbul İş Geliştirme Direktörü Recep Bildik, çok büyük bir büyüme potansiyeline sahip olan faizsiz finans ve bu alanda uygulanabilecek teknolojilerin önemine değinerek Borsa İstanbul'da gerçekleşen ve devam eden faizsiz finans çalışmaları hakkında bilgi verdi. İngiltere Başkonsolosluğu Ekonomi ve Refah Ekibi Başkanı Nicholas Cannon ise Türk şirketlerinin Birleşik Krallık'ta giderek daha güçlü bir konuma geldiklerini belirtti.

ORTAK KRİPTO PARA "ABER" TANITILDI



Suudi Arabistan Para Ajansı (SAMA) ve Birleşik Arap Emirlikleri Merkez Bankası (UAECB), yaptıkları ortak açıklama ile geliştirdikleri ortak kripto para birimi Aber'i tanıttı. Yapılan açıklamaya göre projenin ortak yapılmasının temel sebebi, iki ülkenin de havale konusunda yeni bir sisteme ihtiyaç duymasının yanı sıra SAMA ve UAECB'nin uluslararası havale teknolojisini geliştirmek istemesi olarak belirtildi. SAMA ve UAECB'in pilot projelerinin yerel ve uluslararası alanda fayda sağlayacağı dile getirilerek bu projenin dünyada gelişen modern teknolojiye ayak uydurmak amacıyla hayata geçirildiği kaydedildi. İki ülke arasındaki sınır ötesi işlemler için kullanılacak olan kripto para birimi; Proof-of-Concept (PoC) algoritması kapsamında, sınır ötesi işlemlerde havale yapma konusunda blokzincir ve dağıtık defter teknolojileriyle kullanılacak. Proje aynı zamanda herhangi bir nedenden dolayı kesintiye uğramaması için merkezi sistemlere ek bir de yedek sistem kullanma olanağını sağlayacak.

İIAL, İSLAMİ SİGORTA KILAVUZU YAYINLADI



Londra İslami Sigortalar Birliği (IIAL) tarafından İslami sigortacılık sektöründeki kapasite kısıtlamalarını ele alan ve tekafül uygulamalarını kapsayan belirleyici ve yönlendirici ilkelerin yer aldığı bir kılavuz yayınlandı. Hazırlanan kılavuz ile dünya çapında faaliyet gösteren birçok sigorta firmasına, kendi İslami pencerelerini oluşturarak hem İslam hukukuna uyumlu sigorta hem de reasürans teminatı sunabileceği yönünde katkı sağlanması amaçlandı. Konu ile ilgili açıklamada bulunan IIAL Başkanı Max Taylor, bu çalışmanın Londra'daki finans sektörü için gerek yeni risklerin saptanması ve önlemlerin alınması gerekse yeni pazarlara erişim imkânı sunması açısından önemli bir fırsat olduğunu belirtti. Taylor, "Yayınlanmış olduğumuz bu ilkeler hem pazarda faaliyet gösteren firmalara hem de daha önemlisi, dünya çapındaki İslami sigorta müşterilerinin konuya ilişkin sorularına açıklık getirmek için tasarlandı." ifadelerini kullandı.

ADCB, UNB VE AL HİLAL BANK'TAN ÜÇLÜ BİRLEŞME



Abu Dabi Ticaret Bankası (ADCB), Sendikalar Bankası (UNB) ve Al Hilal Bank, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın beşinci büyük bankasını oluşturacak 114 milyar dolarlık üçlü bir birleşme anlaşması yaptığını açıkladı. Bu açıklama doğrultusunda yeni bankacılık grubunun, Birleşik Arap Emirlikleri pazarında önemli bir payı teşkil eden yaklaşık 1 milyon müşteriye sahip olması bekleniyor. Abu Dabi Menkul Kıymetler Borsası'ndan yapılan bir basın açıklamasına göre yeni bankacılık grubu, ADCB kimliğini taşıyarak kurumun güçlü operasyonel desteğinden yararlanmaya devam edecek. Al Hilal Bank, mevcut ismini ve markasını grup içinde ayrı bir İslami bankacılık kuruluşu olarak sürdürecektir. Konuya ilişkin açıklamada yapan ADCB Başkanı Eissa Mohamed Al Suwaidi, "Heyecan verici bu anlaşma ile daha büyük ve esnek bir bankacılık grubunun oluşmasını sağlıyoruz. Bu anlaşma, Birleşik Arap Emirlikleri için ulusal hedeflerimize önemli katkılar sağlayacak bir dönüm noktasıdır." değerlendirmesinde bulundu.

TKBB İLE TDV ARASINDA BAĞIŞ PROTOKOLÜ İMZALANDI



Diyaret İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş, Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) Yönetim Kurulu Başkanı Metin Özdemir, Türkiye Diyanet Vakfı (TDV) Genel Müdürü Mehmet Savaş Polat ve TKBB Yönetim Kurulu Üyelerinin katılımlarıyla, 26 Aralık 2018 tarihinde TKBB ile TDV arasında bağış protokolü imzalandı. TKBB adına Özdemir, TDV adına ise Erbaş'ın imzaları attığı törende, yükseköğrenim kız öğrenci yurdu olarak kullanılacak gayrimenkulün bağışı gerçekleştirildi.

İmza öncesinde konuşan Diyanet İşleri Başkanı Erbaş, "Faizsiz finans kurumlarının, TDV ile bu şekilde işbirliği yapmış olması hem milletimiz hem de yurt içinde ve yurt dışında hayır ulaştırmamız gereken kardeşlerimiz adına

*Türkiye Katılım
Bankaları Birliği
ve Türkiye
Diyanet Vakfı
arasında bağış
protokolü
imzalandı*



büyük bir gelişme sağlayacaktır. Kurumlarımızın yetkililerine buradan teşekkür ediyorum. Allah hayırlara vesile eylesin." dedi.

TKBB Yönetim Kurulu Başkanı Özdemir ise yaptığı konuşmada, "Katılım bankaları, birçok yatırıma ve projeye imza atmış kurumlardır. Tabii ki bunların en büyüğü de insana yapılan yatırımdır. Bu protokolle de burada barınacak insanlarımızdan, öğrencilerimizden, Türkiye'nin ilim, fikir ve sanat dünyasına yön verecek şahıslar yetişmesini ümit ediyoruz. Medeniyet mücadelemize katkı sağlayacak insanların yetişmesine vesile olsun, ümidiyle bu projeye imza atıyoruz. Vatanımıza, milletimize, memleketimize hayırlı uğurlu olsun." şeklinde konuştu.

Protokol Kapsamı

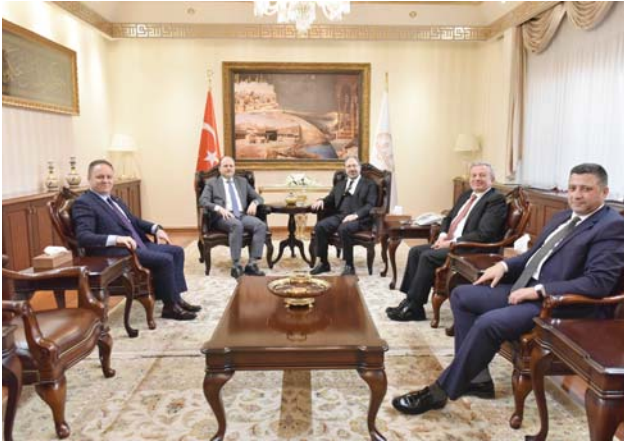
İmzalanan bağış protokolü çerçevesinde; Bursa ilinin Nilüfer ilçesinde bulunan bin 194 metrekare sahali gayrimenkulün, 6 milyon 500 bin TL bedelle TKBB tarafından satın alınmak üzere, TDV'ye bağışı gerçekleştirildi. Yükseköğrenim kız öğrenci yurdu olarak tahsis edilecek gayrimenkulün adı "Türkiye Diyanet Vakfı - Abdullah Tivnikli Yükseköğrenim Öğrenci Yurdu" oldu. Söz konusu gayrimenkul, maddi durumu zayıf olan kız öğrencilerin ücretsiz barındırılması için kullanılacak.



DIYANET İŞLERİ BAŞKANI ERBAŞ'A ZİYARET

TKBB Başkanı Metin Özdemir ve Genel Sekreteri Osman Akyüz, Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş'ı ziyaret etti

Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin Türkiye Diyanet Vakfı (TDV)'na bağışladığı "Türkiye Diyanet Vakfı-Abdullah Tivnikli Yükseköğrenim Kız Öğrenci Yurdu" nun devir töreni gerçekleştirildi. Devir, Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş, TDV yöneticileri ve katılım bankalarının üst düzey yöneticilerinin iştirakleri ile hayata geçti. Yapılan bağışın ardından iade-i ziyaret kapsamında Türkiye Katılım Bankaları Birliği Başkanı Metin Özdemir ve Genel Sekreteri Osman Akyüz, Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş'ı makamında ziyaret etti. Ziyaret kapsamında TKBB ve TDV arasındaki karşılıklı ilişkiler konu edinildi. Aynı zamanda hayata geçirilen projelerden bahsedilerek iyi temennilerde bulunuldu.



BBI'DAN TKBB ZİYARETİ

Bosna Bank International, Türkiye Katılım Bankaları Birliği'ne ziyaret gerçekleştirdi

Türkiye Katılım Bankaları Birliği, Bosna Bank International (BBI)'ı Genel Merkezinde ağırladı. Ziyaret kapsamında BBI'dan gelen yöneticilerden oluşan heyete hem katılım bankacılığı sektöründeki gelişmeler hem de Birlik'in faaliyetleri hakkında bir sunum gerçekleştirildi. Sunumun ardından da Türkiye ve Bosna Hersek örnekleri üzerinden müzakerede bulunuldu.

BBI Hakkında

BBI, Bosna Hersek'te İslami finans ilkelerine uygun olarak faaliyet gösteren ilk banka olmakla birlikte hala Güneydoğu Avrupa'daki tek İslami bankadır. Özellikle son birkaç yıldır piyasada en iyi performans gösteren bankalardan biri hâline gelen BBI, aynı zamanda Türkiye'de faaliyet gösteren tüm katılım bankaları ile işbirliği içerisinde.

TKBB EĞİTİMLERİ, TÜM HIZIYLA DEVAM EDİYOR

Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB)'nin katılım bankaları personellerine yönelik sürdürdüğü eğitim programı, ikinci dönem de aralıksız devam ediyor. Sözkonusu eğitimler; finansal krizler ve risk yönetimi, iş yaşamında başarılı iletişim ve insan ilişkileri, makroekonomik göstergelerin yorumlanması, bankacılıkta fiyatlama ve kârlılık, evrakta sahteciliğin önlenmesi, stratejik inovasyon yönetimi, kriz ortamında stratejik dayanıklılık, finansal kurumlarda siber tehditler ve farkındalık, finansal matematik, etkili sunum teknikleri ve eğiticinin eğitimi, iş yaşamında stres yönetimi ve öfke kontrolü, görev verme sanatı ve delegasyon konularında düzenleniyor. Alanında uzman kişiler tarafından verilen eğitimlere katılım bankası çalışanları katılabiliyor.



ESASLI BANKACILIK

DİJİTAL TANITIM SERİSİ YAYINLANDI

Katılım bankacılığının tanıtımını yapan TKBB, geçen yılın Aralık ayında Esaslı Bankacılık adı altında 10 madde yayınladı



1- Faizsiz Finans Esası: Katılım bankacılığı, faizsiz finansman modeli sunar. Paradan para kazanmayı değil, ticari faaliyetleri esas alır.



2- Ticaret Esası: Katılım bankacılığı, ekonomiyi kalkındıracak etik bir ticaret anlayışını benimser. Alım ve satımda netlik esastır.



3- Paylaşma Esası: Katılım bankacılığı; ticaret, vekâlet, ortaklık ve kiralama yöntemleriyle kullandığı finansmandan oluşan kâr ve zararı, katılımcılarıyla adilce ve söz verdiği gibi paylaşır.



4- Memnuniyet Esası: Katılım bankacılığı, insan odaklı yaklaşımı gereği, müşterilerine üst düzey memnuniyet sağlamayı amaçlar. Hizmetlerini en iyi ve en kaliteli şekilde sunmak için azami çabayı gösterir.



5- Denetim Esası: Katılım bankacılığı, standart denetimlerin yanı sıra Katılım Bankacılığı ilkelerine uygunluk denetimine de tabidir. Değerlerimizle örtüşmeyecek hiçbir ürünü veya ticari faaliyeti finanse etmez.



6- Yardımlaşma Esası: Katılım bankacılığı, elde ettiği kazancın bir kısmını sosyal sorumluluk projelerinde değerlendirerek sosyal dengenin sağlanmasına destek olur.



7- Tam Hizmet Esası: Katılım bankacılığı, sektöre kazandırdığı özel ürünleri ve geleneksel bankacılığın katılım bankacılığı değerleriyle çelismeyen tüm enstrüman ve imkânlarını bir arada sunar.



8- Sözleşme Esası: Katılım bankacılığı, müşterileriyle başlangıçta sözleştiği her şeyin geçerliliğini sözleşme boyunca korur. Sözleşmeye sadakat esastır.



9- Toplumsal Fayda Esası: Katılım bankacılığı, toplumsal kalkınmaya destek olacak projelerin finansmanına öncelik verir. Ekonomik büyümeye ve toplumsal refaha katkı sağlar.



10- Ortaklık Esası: Katılım bankacılığı her müşterinin bir ortak olduğunun bilincindedir ve her zaman birlikte kazanmayı esas alır.

Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB), katılım bankacılığı sektörünün sağlıklı ve sürdürülebilir şekilde gelişmesi ve daha fazla kitleye ulaşabilmesi adına 2018 yılının Aralık ayında "Esaslı Bankacılık" sloganıyla katılım bankacılığının tanıtımını yaptı. Esaslı Bankacılık başlığı altında 10 madde yayınlayan TKBB; tüm dünyada olduğu gibi

Türkiye'de de dijital teknoloji kullanımının giderek yaygınlaştığı ve her üç kişiden birinin aktif olarak sosyal medya araçlarını kullandığı günümüzde, katılım bankacılığı modelinin esaslarını daha fazla insana ulaştırma hedefiyle projeyi gerçekleştirdi. Bu tanıtım projesi ile dijital ortamda 10 milyonun üzerinde izlenme sayısına ulaşıldı.

"ALACAĞIN TEMLİKİ HAKKINDAKİ FİKHÎ GÖRÜŞLERİN HİSSE SENEDİ ALIM-SATIMINA ETKİSİ"

ÇALIŞTAYI YAPILDI



Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) Danışma Kurulu, sürdürdüğü çalışmalar kapsamında 10 Ocak'ta, "Alacağın Temliki Hakkındaki Fikhî Görüşlerin Hisse Senedi Alım-Satımına Etkisi" konulu bir çalıştay organize etti. TKBB Genel Merkezi'nde gerçekleştirilen çalıştaya; İstanbul Üniversitesi, Sakarya Üniversitesi ve Kırklareli Üniversitesi gibi çeşitli yükseköğretim kurumlarından akademisyenler ve Borsa İstanbul temsilcileri katılım sağladı.

Toplantıda; TKBB Danışma Kurulu Üyeleri ve uzmanlarının yanı sıra Prof. Dr. Abdüsselam Anı, Prof. Dr. Hacı Mehmet Günay, Doç. Dr. Süleyman Kaya, Doç. Dr. Abdullah Durmuş ve Ali Öztürk ile Borsa İstanbul'dan Avukat Ebru Uyguntürk, Mahmut Varlı, Hasan Yaşar; Ziraat Katılım Hukuk Müşaviri Burhanettin Nalbant ve Dünya Bankası'ndan Muharrem Cevher yer aldı.

*TKBB Danışma Kurulu,
"Alacağın Temliki Hakkındaki Fikhî Görüşlerin Hisse Senedi Alım-Satımına Etkisi" konulu bir çalıştay gerçekleştirdi*

Uzman İsimler Tarafından Sunumlar Gerçekleştirildi

Birinci oturumda Kurul uzmanlarından Mehmet Yuşa Solak, "Klasik Fıkıh Doktrinine Göre Deynin Mahiyeti ve Hukuki İşlemlere Konu Edilmesiyle İlgili Fikhî Hükümler" başlıklı bir sunum yaptı. İkinci oturumda ise Avukat Ebru Uyguntürk, "Hisse Senetlerinin Hukuki Mahiyeti ve Anonim Şirketlerin Yapısal Özellikleri" isimli sunumunu gerçekleştirdi.

Çalışmalar Devam Ediyor

Çalıştay, katılımcıların konuyla ilgili görüş ve önerilerini sundukları bir değerlendirme oturumu ile sona erdi. Bilgi ve tecrübelerin bir araya getirildiği bu çalıştayın neticesinde oluşan kanaatleri dikkate alan Danışma Kurulu'nun konu üzerindeki çalışmaları devam ediyor.



TARIMA

STRATEJİK YAKLAŞIM

Türkiye'nin 2023 yılında dünya dış ticaretinden almayı hedeflediği yüzde 1,5 paya ulaşabilmesi adına hem geleneksel hem de fonksiyonel tarıma ağırlık verilerek helal gıda üretimine yönelik çalışmaların yapılması gerekmektedir

Yazı: Dr. Halim Aydın

Cumhuriyetin kuruluşundan bugüne Türk halkına ve özellikle de tarım sektörünün akademik ve ekonomik hayatına mâl olmuş; temel felsefesi, vizyonu ve kalkınma programı olan bir "tarım politikası"ndan maalesef söz edilemiyor. Cumhuriyetin ilk yıllarında tercih edilen kapalı ekonomi modeli; tarımda kendi kendine yetmeye çalışan, rekabete açık olmayan ve bir türlü modernize olamayan bir süreç yaşanmasına sebep olmuştur. Sonraları Türk tarımında daha çok Avrupa Birliği, Dünya Tarım Örgütü ve hatta son 15 yıla kadar IMF gibi küresel etkiler altında mücadele verilerek liberal ve yarı geçirgen bir tarım politikası takip edilmiş olup izlenen bu yollar, potansiyeline oranla paydaşlarını yeterince memnun edemeden günümüze kadar gelmiştir. Son açıklanan "Millî Tarım Projesi" de köklü bir tarım politikasından çok, daha önce "Makro Havzalar Modeli" açılımının bir versiyonu niteliğindedir. Türkiye'nin en kısa zamanda felsefesi, vizyonu, kalkınma planı ve programı olan reform niteliğinde köklü bir tarım politikasına ve stratejik bir yol haritasına ihtiyacı vardır. Yani, dışa bağımlı kaynaklarda rasyonel ve rekabetçi olan "geleneksel tarım"a ve doğal/yerli kaynaklarda millî ve destekleyici konumda bulunan "fonksiyonel tarım"a gereksinim duyulmaktadır.

Geleneksel Tarım

İnsanoğlunun hayvansal ve bitkisel olmak



üzere iki besi kaynağı vardır. Sağlıklı nesiller için bu kaynakları en doğru şekilde yetiştirmek gerekmektedir. Bu nedenle bizler de toprağı, bitkiyi ve hayvansal kaynakları bir sonraki nesillere bozmadan devretmeliyiz. Dünyanın köye dönüştüğü çağımızda, küresel gelişmelerden ve bunların tarım ekonomisine sağladığı olumlu katkılardan yararlanmamak mümkün değildir. Ancak bu imkânları, yerel ve nitelikli doğal değerleri feda etmeden kullanmak gerekmektedir. Aksi hâlde büyük bir doğal ve yerel değer kaybı yaşanacak, biyoçeşitlilik zarar



Geleneksel tarımda en önemli adım. Türkiye için stratejik olan bitkisel ve hayvansal ürünlerde yıllık asgari stok seviyesinin belirlenmesi olacaktır



görecek ve doğal ekosistem olumsuz yönde etkilenecektir.

Geleneksel tarım, Tarım ve Orman Bakanlığının daha önce çalışmış olduğu Makro Havzalar Modeli'nde belirtildiği gibi büyük ölçekli tarım ekonomisine dayalı, aynı zamanda tohum ve embriyo açısından teknolojik olarak geliştirilmiş kaynaklarla geniş arazilerde yapılan büyük ölçekli tarımı tanımlamaktadır. Buğday, mısır, ayçiçeği ve pamuk gibi endüstriyel bitkilerin üretimi; ayrıca Angus ve Holstein gibi et ve süt hayvancılığı da bu sahada sınıflandırılmaktadır. Geleneksel tarımda en önemli adım, Türkiye için stratejik olan bitkisel ve hayvansal ürünlerde yıllık asgari stok seviyesinin belirlenmesi olacaktır. Kısa vadede, asgari stok için gerekli ürünlerin ne kadarının yerli üreticilerle üretilebileceği konusunda taahhüt alınmalı, karşılanamayan ihtiyaçlar için de ithal ürünlere izin verilmelidir. Uzun vadede ise bu kaynakların Türkiye'nin tarım potansiyeli ve imkânlarına göre değerlendirilmesi ve bu yönde yapılan ithalatın ihracata dönüştürülmesi hedeflenmelidir. Bu açıdan Türkiye'nin Afrika Açılımı doğrultusunda bölgede gerçekleştireceği tarım faaliyetleri; Türkiye'nin arazi yapısı ve iklim şartlarının yeterli olmadığı durumlarda yapılan ithalat dolayısıyla dışarıya giden dövizin, oradaki doğal kaynakların kullanımıyla tekrar Türkiye'ye dönmesini sağlayacaktır. Bu nedenle özellikle Sudan ile yürütülen Tigem Projesi hızlı bir şekilde uygulamaya alınmalı ve Türkiye için stratejik önemi olan ürünler burada üretilmeye başlanmalıdır. Böylelikle bu proje kapsamında tahsil edilen ürünler, direkt Sudan veya Türkiye üzerinden küresel pazara ulaştırılabilecek ve



**TÜRKİYE VE SUDAN
ARASINDAKİ TARIM
ANLAŞMASINDAN
YILLIK**

10

**MİLYAR DOLAR
CİVARINDA GELİR
ELDE EDİLMESİ
AMAÇLANIYOR**

Fonksiyonel tarım: “organik tarım” ve “helal gıda” olmak üzere üç madde olarak sınıflandırılmıştır

buradan yıllık 10 milyar dolar civarında gelir elde edilebilecektir. Projenin başarılı olması hâlinde bu modelin Etiyopya ve Kenya gibi diğer Afrika ülkelerinde de uygulanmasıyla Türkiye'nin hedeflediği tarım ekonomisine ulaşması mümkün hâle gelecektir. Ayrıca bu sahaya, GAP ve EUROGAP gibi sertifikalı tarım prosesleri ile yatırım yapılarak uluslararası ticarete kolay dolaşım imkânı olan üretimlere teşvikler de verilmelidir.

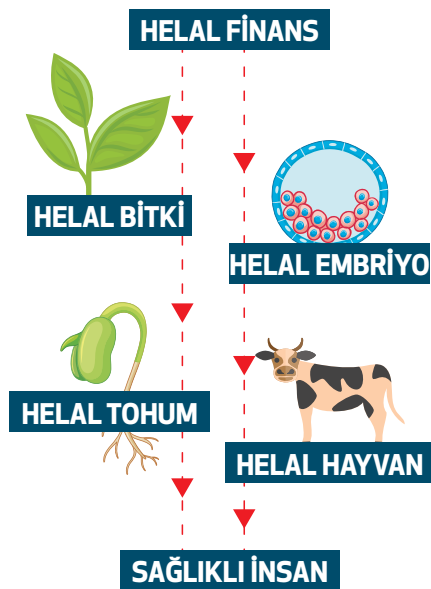
Fonksiyonel Tarım

Fonksiyonel tarım; “organik tarım”, “doğal tarım” ve “helal gıda” olmak üzere üç madde olarak sınıflandırılmıştır. Bunlar arasında küresel çapta geliştirilen en masum yöntem, “organik tarım” modelidir. Geleneksel tarım uygulamaları nedeniyle kirlenen ve hor kullanılan toprak, doğa ve insanlığı tehdit eder hâle gelince bu vahşi gidişatın frenine organik tarımla basılmak zorunda kalmıştır. Ancak bu yöntemin iki zayıf yönü bulunmaktadır: Bu modelin “başlangıç materyalleri” olan doğal tohum ve embriyonun az bulunması ve bu modelde kullanılan gübre ve pestisit gibi “besleyici ve koruyucu girdiler”in kısıtlı oluşu. Bir hibrit tohumu üretmek için milyon dolar değerinde yatırım yapmak gerekir. Oysa Türkiye’de 4 binden fazla doğal tohum

çeşidi bulunmaktadır. Tarım ve Orman Bakanlığı bünyesinde hâlihazırda tohum bankaları mevcuttur; fakat bunlar tarihi birer biyolojik arşiv niteliğinde olup tohumların ekolojik ortamda gelişmesi, korunması ve ekonomiye katkı sağlaması için yeterli değildir. Bu nedenle mutlaka doğal/organik tarım yapılarak sürdürülebilir şekilde biyoçeşitlilik sağlanmalıdır. Her biri milyon dolar değerinde olan bu doğal tohumların "coğrafi işaret" ile kayıt altına alınmasıyla katma değeri yüksek doğal organik ürünler, tarım ekonomisine kazandırılabilir ve böylelikle küresel pazarda daha fazla pay sahibi olunabilir. Hatta bu ürünlerin yetiştiği bölgelerde hasat dönemleri, festival gibi etkinliklerle desteklenerek gıda turizmi de geliştirilebilir ve küresel standartlara yükseltilebilir. Bu model, "Mikro Havza Modeli" özelinde planlanabilir. Örneğin; Kelkit Havzası'nda fonksiyonel tarım teşvik edilirken yeni açılacak tarım arazilerinde ve GAP'ta geleneksel tarım yapılabilir. Konya

"Ey insanlar! Yeryüzündeki şeylerin helâl ve temiz olanlarından yiyin! Şeytanın izinden yürümeyin. Çünkü o sizin için apaçık bir düşmandır." (Bakara-168)

HELAL BESİN ZİNCİRİ



BİTKİSEL ÜRETİM İSTATİSTİKLERİ 2017-2018 DEĞİŞİM (%)

BUĞDAY	-7,0
ARPA	-1,4
MISIR	-3,4
PATATES	-5,2
KURU FASULYE	-7,9
KIRMIZI MERCİMEK	-22,5
AYÇİÇEĞİ	-0,8
SUSAM	-5,3
ÇELTİK	+4,4
YULAF	+4,0
NOHUT	+34,0
YEŞİL MERCİMEK	+43,3
YER FISTIĞI	+5,1

KAYNAK: TÜİK

ovasında, KOP sulama projesi ve geniş arazi yapısı sayesinde geleneksel tarım planlanırken Isparta-Kayseri gibi küçük araziler ve zengin biyoçeşitliliğe sahip havzalarda ise fonksiyonel tarım yapılmalıdır. Bu hem biyoçeşitliliğin korunması hem lezzet kaybının önlenmesi hem de pazar çeşitliliğinin ve kırsal kalkınmanın sağlanması açısından çok önemli bir fırsattır.

Helal Gıda

İnsanoğlunun ilk imtihanı, gıda üzerine olmuştur. "Biz: 'Ey Âdem! Sen ve eşin (Havva) beraberce cennete yerleşin; orada kolaylıkla istediğiniz zaman her yerde cennet nimetlerinden yiyin; sadece şu ağaca yaklaşmayın. Eğer bu ağaçtan yerseniz her ikiniz de kendine kötülük eden zalimlerden olursunuz.' dedik." (Bakara-35). Hz. Âdem ve Hz. Havva, bu tembihe uymayınca cenneti kaybetmişlerdir. Gıda bu dünya ve ahirette bir seçim aracıdır, helalinde sağlığı ve cenneti kazanmak vardır. "Ey insanlar! Yeryüzündeki şeylerin helâl ve temiz olanlarından yiyin! Şeytanın izinden yürümeyin. Çünkü o sizin için apaçık bir düşmandır." (Bakara-168) Biyoteknolojik gelişmeler, bitkisel besin kaynağının başlangıç materyali olan tohumda ve hayvansal besin kaynaklarında ise embriyoda biyolojik değişikliği yapmayı mümkün kılmaktadır. Bu durum ise Müslümanların gıda için bildiği mevcut fıkıh kurallarının yeniden yorumlanmasını gerektirmektedir. Çünkü biyolojik değişim,



Türkiye'de 100-200 milyar dolarlık helal gıda potansiyeli mevcuttur

her türlü canlı arasında gen naklini mümkün kılmaktadır. Müslümanlarca haram hayvanlardan bismil bilinen hayvanlara veya bitkilere gen nakli yapılabilmektedir, bu da ciddi şüpheler barındırmaktadır.

Tohumda Helal Güvencesi Sağlanmalı

Dünyayı küresel kurumlar yönlendirmektedir. İnsanlar, hayatlarının büyük bir kısmını Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO), Dünya Sağlık Örgütü (WHO) veya Dünya Çevre Programı (UNEP) gibi kurumların belirlediği standartlarla idame ettirmektedir. Bu küreselleşme, bazı sorunları da beraberinde getirmektedir. Büyük fotoğraflar çekilirken küçük ayrıntılar gözden kaybolmaktadır. Oysa modern dünyada büyük-küçük bütün farklılıkların; kendi sembollerini ve standartları ile bu küresel sistemde yerini alma hakkı vardır. Helal beslenme, Müslüman için bir bütündür. Beslenmeyi oluşturan bütün halkalar, aynı derecede helal olmalıdır. Bu nedenle bu halkayı tarladan ve çiftlikten öteye götürmek, tohumdan başlatmak gerekmektedir. Bunun nedeni; bizim neslimizin doğal, hibrit ve genleri değiştirilmiş tohum (GDT) olmak üzere üç tür tohum görmüş olmasıdır. Doğal tohum, herkesin bildiği ve tereddütsüz tükettiği tohumken hibrit tohum, iki farklı türden üretilmektedir. Hibrit tohumun en önemli özelliği, ekilmiş üründen bir daha tohum alınmayışıdır. Bilim adamlarını kaygılandıran



TÜRKİYE'DE

4

BİNDEN FAZLA
DOĞAL TOHUM ÇEŞİDİ
BULUNMAKTADIR

bir durum da bu tohumların arazideki veya komşu tarladaki ekili doğal türlere bulaşması ve böylece ana kaynakların yozlaşma riskidir. Ayrıca çoğu konuda olduğu gibi hibrit tohumda da helallik durumunun, analitik olarak kritiği yapılmalıdır. GDT ise herhangi bir canlıdan istenen karakter geninin bir başka canlıya aktarılacak "üstün özellikli" (!) bireylerden pazara sunulan ürünlerdir. Bu konunun da özellikle Müslümanlarca tereddüt edilen yanı, haramla helalin karışabileceği ihtimalidir. Bugünün teknolojisi ile bir böcekten bitkiye, fareden veya domuzdan ineğe ya da koyuna istenen genin nakli mümkündür. Bu durumun Müslümanlar açısından oluşturduğu sorunları ortadan kaldırmanın, helal gıda standartları ile mümkün olacağını düşünmekteyiz.

Helal Gıdaya Helal Finansla Başlamak

Helal gıdaya helal finansla başlayıp tohumla, embriyoyla ve tüm yöntemle devam etmek gereklidir. Bu konu özelinde bugüne kadar çokça yayın ve tartışma yapılmış olmasına rağmen finans konusu yeterince ele alınmamış ve konunun temeli sağlam bir çözüme oturtulmamıştır. Helal gıda pazarının dünyadaki cirosunun 2 trilyon dolar civarında olduğu söylenmektedir. Türkiye'de ise 100-200 milyar dolar bir potansiyelden söz edilmektedir. Ancak böylesi hacme sahip olan helal pazarın "helal finans kaynağı", henüz çözüme kavuşturulmamıştır. Türkiye'de faaliyet gösteren katılım bankalarının bu konuda atacağı en önemli adım; bu kaynağı bulmak, modellemek ve İslam âlemine sunmaktır.

FONKSİYONEL TARIM VE MİKRO HAVZALAR MODELİ NE SAĞLAYACAK?

- Şehirlere göçün önüne geçilecektir.
- Küçük ölçekli işletmeler katma değer üretebilecek ve kırsal kalkınma sağlanacaktır.
- Tarımsal ekonomiye katkı artacaktır.
- Eko-turizm ve gıda turizmi gibi diğer sektörler desteklenebilecektir.
- Mevcut biyoçeşitlilik, ekonomiye katkı sağlayarak korunabilecektir.
- Daha sağlıklı ve lezzetli gıdalar yaygınlaşabilecektir.





DÜNYAYI DOYURAN ÜLKE,
Dünyanın Lideri Olacak

Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli ile Türkiye'nin yeni dönem tarım politikalarına dair...

Röportaj: Mustafa Özkan





Türkiye, 1923'ten günümüze gelişimini sanayi üzerinden şekillendirmiş olsa da verimli toprakları ve geleneği itibarıyla bir tarım ülkesi. Son dönemlerde ise Devletimiz, ülkemizin sanayideki gelişimiyle birlikte tarıma da ağırlık verilmesi hususunda stratejik planlar yapıyor. Buradan yola çıkarak Tarım ve Orman Bakanı Dr. Bekir Pakdemirli ile bir söyleşi gerçekleştirdik. Bakan Pakdemirli, "Bakanlığımız bünyesinde görev yapan birçok nitelikli araştırmacımız bulunuyor. Türkiye'nin dört bir yanında tarım arazilerimizin yanı sıra enstitülerimiz ve büyük bir AR-GE altyapımız var. Bu altyapımızın, üniversitelerimiz için büyük bir laboratuvar olacağını düşünüyoruz. Yeni dönemde; üniversitelerimiz ile birlikte sağlıklı çalışmaların önünü açıyoruz." açıklamalarında bulundu.

► Türkiye'nin yeni dönem tarım politikaları vizyonu ile ilgili neler söylersiniz?

Tarım, stratejik bir sektördür ve gelecekte bugünkünden çok daha önemli ve kritik bir noktada olacaktır. Bilindiği gibi Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı ile Orman ve Su İşleri Bakanlığı; Tarım ve Orman Bakanlığı çatısı altında birleştirildi. Böylece tarımda da yeni bir döneme umutla girmiş olduk. Tarımın ne kadar önemli olduğunu yakın gelecekte hep beraber göreceğiz. Konuşmalarımızda sıkça dile getirdiğim gibi "Dünyayı doyuran ülke, dünyanın lider ülkesi olacak." Bakanlık olarak biz de tarımsal politikalarımızı ve projelerimizi bu bakış açısıyla hayata geçiriyoruz. Tohumdan sofraya çiftçimizi, üreticimizi koruyor; tüketicimizi de kolluyoruz. Millî düşünce ve yerli üretim, geleceğimiz açısından çok önemli. Bu noktada, yüksek katma değer sağlayacak projelere öncelik veriyoruz. Tarımsal üretim politikasına, bütüncül bakış



2

**MİLYON HEKTAR
TARIM ARAZİSİ,
TARIMSAL ÜRETİME
KAZANDIRILACAK**

Ülkemizde tarım sektörünün daha da gelişmesi, daha çok üretim yapılarak ekonomimize daha fazla katkı sağlanması için hepimize görev düşüyor

açısıyla yaklaşıyoruz. Politikalarımızı, proaktif bir anlayışla belirliyoruz. İnsana, bitkiye, hayvana ve çevreye duyarlı; hassas tarım uygulamalarını hayata geçiriyoruz. "Hayatın ve üreticinin kendisi en iyi öğretmendir." gerçeğinden hareketle, 81 ilimizi tek tek dolaşıyoruz. Çiftçimizle kucaklaşıyoruz. Onların yol göstericiliğinde, politikalarımızı hep birlikte belirliyoruz. Ne yapılması gerektiğini bilmek, stratejinin özünü oluşturur. Bir işi sadece doğru yapmak yetmiyor. Asıl olan; doğru olan işi, doğru bir şekilde yapabilmek. Planlama ve strateji, tarım sektörünün en önemli sacayağını oluşturuyor. Daha iyi bir strateji geliştirebilmek adına daim olan verilere hâkim olmak lazım. Bu yüzden dünü, bugünü ve yarını iyi bilmeliyiz. 2019 yılında bütçe rakamlarımız çerçevesinde ve imkânlarımızı zorlayarak faaliyetlerimize devam edeceğiz. Tarım ve Orman Bakanlığı olarak 2019-2023 dönemini "Tarım, Orman Yönetiminde Yapısal Reformlar" dönemi olarak ilan ediyorum. Bu yapısal reformları çiftçilerimizle, çiftçi kuruluşlarımızla, devlet kurumlarımızla, sivil toplum kuruluşlarımızla ve tabii ki üniversitelerimizle hep birlikte hayata geçireceğiz.





► Ülkemizde, tarım alanlarının etkin kullanımı ile ilgili olarak yapılan çalışmalardan bahsedermisiniz?

Son 16 yılda tarım, orman ve su alanlarında büyük bir mesafe katettik. Tarımsal toprak varlığı olarak dünyada 17. sıradayız. Bu tablo bize, tarım arazilerimizi iyi kullandığımızı göstermesi açısından önem arz ediyor.

Tarım, kesinlikle teknoloji ile buluşmalı. Bu bizler için bir lüks değil, artık bir gerekliliktir. Bizler bu minvalde Tarım ve Orman Bakanlığı olarak insan kaynakları alanında çiftçileri, teknik bilgi ile buluşturuyoruz. Çiftçilere tarım ve teknoloji alanındaki yenilikleri anlatıyoruz. Bakanlığımız bünyesinde görev yapan birçok nitelikli araştırmacımız bulunuyor. Türkiye'nin dört bir yanında tarım arazilerimizin yanı sıra enstitülerimiz ve büyük bir AR-GE altyapımız var. Bu altyapımızın, üniversitelerimiz için büyük bir laboratuvar olacağını düşünüyoruz. Yeni dönemde; üniversitelerimiz ile birlikte sağlıklı çalışmaların önünü açıyoruz.

İkinci eksenimiz olan doğal kaynaklar alanında ise toprak kaynaklarının envanterini tamamlamayı hedefliyoruz. Hasılatı maksimuma çıkarmak için kaynaklarımızı optimize edeceğiz. Doğru iklim, doğru toprak, doğru ürünle hasılatı maksimize edecek şekilde mikro ve makro dengeler çerçevesinde planlamalar yapıyoruz.

İnsana, bitkiye, hayvana ve çevreye duyarlı; hassas tarım uygulamalarını hayata geçiriyoruz



Bu kapsamda arazilerin toplulaştırılmasına büyük önem veriyoruz. 2023'e kadar; 8,5 milyon hektar alanda toplulaştırma çalışmalarını tamamlamış olacağız. Ayrıca, atıl tarım arazilerinin envanter tamamlama çalışmalarını başlatıyoruz. Böylelikle, işlenmeyen tarım arazimiz kalmayacak. Altyapı reformları ve hukuki reformlar hayata geçecek. Çeşitli nedenlerle ekilemeyen 2 milyon hektar tarım arazisi, tarımsal üretime kazandırılacak. Böylelikle, 13 milyar TL gelir artışı sağlanacak. Bugüne kadar havza bazlı üretim yapılıyor, fakat yönetimi gerçekleştirilemiyordu. Bakanlık olarak havzalara yetki vererek ürün desenleri ile havzaların seçmelerini ve optimizasyonlarını





kendilerinin yapmalarını sağlayacağız. Böylelikle problemin çıktığı noktada gerekli düzeltmeleri kendileri yapabilecekler. Havza bazlı yönetimde havzalar yönetim anlamında ayrışacak. Böylece, biz toplam hasılamızı arttırarak üreticinin işini olduğu yerde çözebileceğiz.

► Türkiye’de yerli tohum uygulamalarından bahseder misiniz?

Yerli tohum, endemik zenginliğimizi koruma ve katma değer in ülkemizde kalması adına çok önemli. Çalışmalarımız neticesinde yerli tohumda üretimimizi 150 bin tondan 1 milyon tonun üzerine çıkardık. Dünya sertifikalı tohum piyasasında, 750 milyon dolar ile 11. sırada yer alıyoruz. “Yerel Tohum Buluşmaları” kapsamında ülkemizin değişik illerindeki vatandaşlarımızdan pek çok sayıda yerel tohum toplanarak, Tohum Gen Bankası’nda muhafaza altına alındı. Tohum Gen Bankası’nda toplanan tohumlardan ağırlıklı sebze olmak üzere 395 çeşidin yüzde 50’lik kısmı, çoğaltılmak üzere Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü (TİGEM)’ne verildi ve 2018 ilkbaharında bu çeşitlerin ekimi yapılarak çoğaltıldı. Çoğaltılan çeşitler mısır, kabak, çeltik, balya, domates, biber, salatalık, karpuz, kavun, lahana, pazı, maydanoz, tere, barbunya ve fasulye türlerinden oluşuyor. Elde edilen tohumların bir kısmı, üretimde sürekliliği sağlamak üzere 2019 yılında TİGEM işletmelerinde ekim için kullanılacak, bir kısmı ise tescil işlemlerinin ardından pazara sunulacak.

► “Türkiye’de tarımın gelişmesi” adına özel sektöre, bankalara ve tarım kuruluşlarına mesajlarınız neler?

Ülkemizde tarım sektörünün daha da gelişmesi, daha çok üretim yapılarak ekonomimize daha fazla katkı sağlanması için hepimize görev düşüyor. Tarımsal faaliyetlerden sorumlu



₺
YILLIK
13
MİLYAR TL GELİR
ARTIŞI SAĞLANACAK

Bir işi sadece doğru yapmak yetmiyor. Asıl olan: doğru olan işi, doğru bir şekilde yapabilmek

bakanlık olarak çiftçimize mazot, gübre ve tohum başta olmak üzere birçok alanda destek veriyoruz. Bu desteklerimizi sürdürerek çiftçimizin üretim maliyetlerine katkı sağlamayı sürdüreceğiz. Çiftçimizin daha fazla alanda daha fazla üretim yapması için gerekli ortamı sağlamakla yükümlüyük. Tarım sektöründe bulunan özel işletmeler de ticari faaliyetlerini sürdürürken sağlıklı ve güvenilir ürünler üretmek durumundalar. Sözkonusu işletmeler, gerek üretim gerek dağıtım aşamasında istihdam anlamında da büyük bir fayda sunuyor. Bunun yanı sıra ihraç ettikleri ürünlerle millî ekonomimize katkı sağlıyor. Yine bankalar tarım sektörüne can suyu olmak için çiftçi odaklı çeşitli projeler geliştirerek düşük faizli krediler veriyor. Çiftçilerimiz de bu sayede daha modern araç gereç ve ekipmanlarla faaliyetlerini sürdürebiliyor. Ayrıca işini iyi yapan kooperatifler, birlikler ve odalar da ülke tarımına olumlu anlamda katkı sunuyor. Bütün bunlara baktığımızda ülke tarımını bir zincir olarak görmeliyiz. Bu zincirdeki her halka da üzerine düşen görevi gerçek manada yerine getirmeli. Özel işletmelerimizle, bankalarımızla, tarımsal kuruluşlarımızla birlikte gerek üreticilerimizi gerekse de tüketicilerimizi düşünerek hareket etmeliyiz. Millî ekonomimize daha fazla katkı sunarak, bu sektörü daha iyi, daha başarılı bir duruma getirmeliyiz.





POTANSİYEL TAŞIYAN BİR AKİT:

Selem Sözleşmesi

Sözleşme teslim etmek, teslim olmak ve peşin bedelle vadeli satış yapmak gibi anlamlara gelen ve selef olarak da bilinen selem akdi, ıstılah olarak nitelikleri ve miktarı belli misli bir malın belirlenen bir vade sonunda teslim edilmek üzere peşin bedelle satımını ifade etmektedir. Selem, Hz. Peygamber (sav) zamanında da yapılan bir sözleşme türüydü. Nakit paraya ihtiyacı olan sahabeler, bahçelerinde yetiyecek hurmalarını hasattan önce peşin bedelle satar, hasattan sonra da alıcıya teslim ederdi. Hz. Peygamber, sahabilerin selem sözleşmesini nasıl yapması gerektiğini pek çok hadis-i şer'inde bildirmiştir. Kütüb-i Sitte'de yer alan ve İbn Abbas tarafından rivayet edilen bu hadislerden biri

Selem akdi, "olmayan malın satımı" yasağına bir istisna olarak uygulanmış, böylelikle faizsiz finansman problemine çözüm getirmiştir

şöyledir: Peygamber efendimiz (sav) Medine'ye geldiğinde, insanlar hurmada bir, iki ve üç yıl vade ile selef yapıyorlardı. Peygamber efendimiz (sav) de şöyle buyurdu: "Bir şey için selef yapan belirli ölçüde ve belirli tartıda, belirli bir vadeye kadar yapsın." Selem akdindeki taraflar arasında problem ortaya çıkarabilecek ve tarafları çekişmeye götürecek noktaların akit kurulurken kesin olarak belirlenmesi gerektiğini bu hadisten anlamaktayız. Hz. Peygamber'den (sav) önce uygulanan selem akdinde; vadenin, ölçünün ve miktarın belirlenmesi noktasında problemler hususlar olduğunu ve bunların giderilmesi neticesinde akdin meşruiyet kazanacağını öğrenmekteyiz. Bunun yanında selem akdi "olmayan malın satımı" yasağına bir istisna olarak uygulanmış, böylelikle faizsiz finansman problemine çözüm getirmiştir.

Günlük hayatta sıkça kullandığımız veresiye satışla karıştırılan selem akdinin mahiyeti farklıdır. Veresiye satımda mal peşin, para veresiye iken, selem akdinde bunun tersi olarak para peşin, mal veresiye olarak akit kurulmaktadır. Selem akdi, genellikle tarım ürünleri üzerine kurulmuş, daha çok çiftçilerin finansman ihtiyacını karşılamıştır. Buğday, arpa, mısır ve fındık gibi tarım ürünleri üreten çiftçiler, hasat zamanında elde edecekleri ürünlerini mahsul ekimi veya üretimi zamanında selem ile peşin bedelle satarak tohum, gübre ve diğer ihtiyaçlarını karşılamaktadır. Selem akdinin bu maliyetlerin karşılanmasında

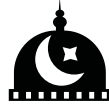




kullanılması, çiftçilerin faizsiz finansman aracına sahip olduklarını göstermektedir. Fındık üreticisi, yazın hasat edeceği üründen daha fazla verim almak için sene boyunca çalışmaktadır. İlaçlamanın yanında üretim verimini arttıracak diğer bakımları yapmak için hasattan aylar öncesinde nakit paraya ihtiyaç duyabilir. Birçok

SELEM AKDİ KURULURKEN UYULMASI GEREKEN ŞARTLAR

- Seleme konu olan mal misli ve piyasada bulunabilir bir mal olmalıdır. Örneğin; hasat sonucunda beklenen ürünün elde edilememesi neticesinde selem akdine konu olan malın kalitesindeki misli mal piyasadan temin edilerek akit yerine getirilmelidir.
- Seleme konu olan mal İslam'ın yenilmesi içilmesini veya kullanılmasını meşru kıldığı mütakavim mallardan olmalıdır.
- Bedellerin karşılıklı olarak belirlenmiş olması gerekir. Seleme konu olan malın satıcısı ile alıcısı malın fiyatı ve miktarı konusunda anlaşmış olmalıdır.
- Selem yapıldığı anda alıcı, malın bedelini peşin olarak satıcıya vermelidir. Örneğin; 1 ton buğdayın fiyatı bin TL ise bu bin TL'nin selem sözleşmesi yapıldığı anda buğday satıcısına verilmesi gerekir.
- Selem sözleşmesindeki vade belirlenmiş olmalıdır. Teslim zamanı 27 Temmuz 2018 gibi net bir tarihle belirtilmelidir. Örneğin selem sözleşmesinde teslim tarihi olarak "buğday hasat edildiği zaman, harman yapıldığı zaman" gibi bir tarih belirlenmemeli, tarih net olmalıdır. Aksi takdirde taraflar arasında çekişmeye sebep olabilir.
- Malın teslim yeri belirlenmiş olmalıdır. Malın harmanda mı teslim edileceği, yoksa çiftçinin ürünü alıcının istediği yere mi götüreceği kararlaştırılmalıdır. Aksi takdirde çiftçi ile alıcı arasında anlaşmazlık çıkabilir.



PEYGAMBER
EFENDİMİZ (SAV)
MEDİNE'YE
GELDİĞİNDE,
İNSANLAR HURMADA

1, 2 VE 3

YIL VADE İLE SELEF
YAPIYORLARDI

farklı mahsul üreten üreticisi düşündüğümüzde hasat öncesinde, üretimin veya diğer yaşamsal maliyetlerin oluşturduğu finansman problemleriyle karşılaşmak mümkündür. Çifti; ileri tarihte hasat edeceği veya temin edeceği ürünleri, belirli bir süre önceden satarak bu finansman problemlerinin üstesinden gelebilir. Selem akdi öncelikli olarak ziraat alanında kullanılabilir gibi gözükse de meşruiyeti bu alan ile sınırlı değildir. Nitelikleri belli yani standart bir mal için akdedilmesi şartıyla endüstride ve ticarete faizsiz finansman sağlamak ve uygun fiyattan mal temin etmek için kullanılmaya uygun bir akitir.

Selem sözleşmesi kurulurken belli şartlara dikkat edilmesi gerekmektedir. Belirlenmesi gereken başlıca hususlar; sözleşmenin vadesi, bedellerin tespit edilmesi, teslim yeri ve seleme konu olan malla ilgili şartlar olarak sıralanabilir. Sonuç olarak başta tarımsal üreticiler olmak üzere pek çok kesimin faizsiz finansmana ulaşmasına olanak sağlayan selem akdi belirlenen şartların yerine getirilmesiyle günümüzde de kolayca uygulanabilir. Finansman problemi yaşayan ve bu nedenden dolayı faizli araçlarla finansman ihtiyacını gideren kişilerin unutulmaya yüz tutmuş bu sözleşmeyi kullanması, faizin maddi ve manevi maliyetine katlanmaksızın finansmana ulaşmalarını sağlayacaktır.

**Veresiye satımda mal peşin,
para veresiye iken, selem
akdinde bunun tersi olarak
para peşin, mal veresiye
olarak akit kurulmaktadır**





FAİZSİZ SİSTEME EN UYGUN SEKTÖR:

Tarım

Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri Genel Müdürü Fahrettin Poyraz ile tarımda kooperatif yapısının önemi ve faizsiz üretim çalışmaları hakkında bir söyleşi gerçekleştirdik

Röportaj: Emre Can Demirel

Ortak çalışma ve yardımlaşma anlamına gelen kooperatifçiliği, Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri (TKK) Genel Müdürü Fahrettin Poyraz'dan dinledik. Poyraz, TKK'nın projelerinden gelecek vizyonuna, faizsiz yerli tarımın ülkemizdeki konumundan bu alanda yapılması gerekenlere kadar pek çok konuyu okurlarımız için detaylandırdı.

• Kurumunuz, ulusal tarım politikasına katkı sunabilmek adına ne gibi çalışmalara imza atmayı hedefliyor?

Tarımsal üretim noktasında en verimli olan ve

çiftçiyi güçlü kılan örgütlü yapı, kooperatiftir. Örgütlü yapılar veya diğer STK'lar özelinde baktığınız zaman Tarım Kredi Kooperatifleri kadar tabana yayılmış ikinci bir örnek yoktur. Tarım Kredi Kooperatifleri olarak bu sorumluluğun bilinci ve bir buçuk asırlık tecrübemiz ile tarım ürünlerinde arz ve rekolte tahminlerinin sağlıklı yapılabilmesine fayda sağlayacak olan Sözleşmeli Üretim Modeli ve ürün alımına önem veriyoruz. Bu modelle planlı tarımsal gelişimi ve ihtiyaç duyulan tarımsal ürünlerin ortaklarımızca yetiştirilmesini sağlıyoruz. Aynı zamanda bu ürünler için alım garantisi veriyor, ayrıca Milli Tarım Projesi kapsamında havza bazlı üretim



modeline entegre olacak şekilde üreticilerimizle işbirliği hâlinde “Sözleşmeli Üretim” çalışmalarını da yapıyoruz.

Ortaklarımıza girdi temini ve finansman sağlama hizmeti dışında, çiftçilerimizin yetiştirdiği ürünlerin alımını da yapıyoruz. Bu alımları, borsa ve piyasanın üzerinde bir fiyatla gerçekleştiriyoruz. Son ve ara tüketiciye ise bu ürünleri piyasa fiyatlarından satıyoruz. Bu şekilde sektörde fiyat regülasyonu sağlıyor ve ortaklarımızın ekonomik mağduriyet yaşamasının önüne geçiyoruz. Bu kapsamda Türkiye genelinde 2018 yılında çiftçilerimizden 772 milyon TL bedel ile 620 bin ton tarımsal ürün alarak, şirketlerimiz ve özel sektör firmalarına satışını yaptık.

Üreticiden aldığımız mahsulü, tarladan tüketiciye doğrudan ulaştırıyoruz. Bu sayede çiftçilerimiz ürünlerini değerinden satıyor, tüketicilerimiz de ucuz ürüne ulaşıyor. Dolayısıyla “Enflasyon ile Topyekûn Mücadele” programı kapsamında gıda enflasyonu ile mücadele gerçekleştiriyoruz. Ham maddesi ithalata dayalı kimyevi gübre ve karma hayvan yemi olmak üzere tüm tarımsal girdilerde, çiftçilerimize kaliteli ürünleri uygun fiyatlarla sunuyoruz. Tarım Kredi Kooperatifleri tarafından çiftçilerimizin kullandığı kimyevi gübre ve yemde, ciddi indirimler yapmak suretiyle fiyatların yükselmesinin önüne geçip daha da önemlisi fiyatların düşmesini sağlıyoruz.



TÜRKİYE
TARIM KREDİ
KOOPERATİFLERİ

150

YILLIK
GEÇMİŞE
SAHİP

• **Tarımda katılım bankacılığı modelinin sistemli bir şekilde işleyebilmesi için neler yapılması gerektiğini düşünüyorsunuz? Bu model, Türkiye tarımına nasıl bir katkı sunacak?**

Maalesef hâlihazırda ülkemizde mevcut katılım bankalarının tarımsal faaliyetleri düşük seviyelerde. Kurumumuz, 1581 sayılı Tarım Kredi Kooperatifleri ve Birlikleri Kanunu'nun sağladığı imkânla banka ve sigorta şirketi kurma veya bu gibi kuruluşlara iştirak etme yetkisine sahip. Bu hakkımız doğrultusunda bankacılık sektörüne, katılım bankası ile girmeyi planlıyoruz.

Kurumumuzun, güçlü özkaynak yapısı ve kullandırmış olduğu yüksek orandaki ayni kredi ile katılım bankacılığının güçlü ve sürdürülebilir bir şekilde yürütülmesini sağlayacak teknik kapasitesi ve yeterliliği bulunuyor. Bizler, İslami finans araçlarını kullanmaya yönelik hassasiyeti olan, faiz yerine kâr-zarar ortaklığını tercih eden kitleyi de içinde toplayabileceğimiz ve üretim faaliyetlerinde bulunarak topladığımız paranın reel ekonomiye doğrudan aktarılmasını sağlayabileceğiz.

• **Türkiye'nin 2023 Hedeflerine ulaşabilmesi adına Türkiye Tarım Kredi Kooperatiflerinin ne gibi çalışmaları oldu? Önümüzdeki süreçte yeni projeleriniz olacak mı?**

Ülkemizin tarımda 2023 yılı için en önemli

Üreticiden aldığımız mahsulü, tarladan tüketiciye doğrudan ulaştırıyoruz





hedefinin erişilebilir ve sürdürülebilir tarımsal ürün arzı olduğu aşikâr. Bunun temini de yerli ve millî üretim ile mümkün olacak. Bu kapsamda, "gıda arz güvenliği" en önemli ulusal güvenlik konularımızdan biri. Türkiye'nin en büyük çiftçi kuruluşu olarak biz, kendimizi bu önemli konuda sorumlu hissediyor ve bu bilinçle Sözleşmeli Üretim Modeli'ni yaygınlaştırmak için çalışıyoruz. Ancak gıda arz güvenliğini sadece ürün tedarikinin sağlanması boyutuyla değerlendirmemeliyiz. Çünkü gıda güvenliği, tarladan sofraya bütün süreci kapsıyor. Özellikle tohumculuk sektörünün, gıda arz güvenliğinin baş aktörü olduğunu unutmamalıyız. Tarım Kredi Kooperatifleri olarak 13 özel şirketimizle ülkemizin yerli ve millî tarımsal girdi üretiminin karşılanması amacıyla çalışıyoruz. Ayrıca, tarımsal girdide dışa bağımlılığımızı azaltacak yerli ve millî üretimin geliştirilmesi için başta kimyevi gübre, yem ve zirai mücadele ilacı konularında da yatırım çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

• Tarım sektörünün "faizsiz üretim" modeliyle faaliyet göstermesi "helal gıda" üretimi için oldukça önemli. Bu çerçeveden baktığınızda faizsiz üretim modelinin gerekliliği ile ilgili neler söyleyeceksiniz?

Faizsiz üretim modeli, helal gıda temini için olmazsa olmaz. Bu gereklilik sadece üretim için değil, tarladan sofraya kadar olan süreci yani değer zincirini oluşturan her aşamayı kapsamalı. Bu konuda çiftçinin faiz yükünden kurtarılması, önemli bir husus olarak karşımıza çıkıyor. Faizsiz üretimin sağlanabilmesi için öncelikle gerçek

üretimin teşvik edilmesi ve desteklenmesi gerekiyor. Katılım bankalarına da bu aşamada daha fazla ihtiyaç duyuluyor. Aynı zamanda, üretilen ürünün alınması ve işlenmesi konularında da faizsiz sistemin devreye alınması gerekiyor. Bu kapsamda, 2018 yılında Adıyaman'da bulunan badem işleme tesisimiz için Vakıf Katılım'la bir protokol imzaladık ve burada müşareke sistemiyle üretim gerçekleştiriyoruz. Tarım, faizsiz sistemin uygulanmasına en uygun ortamı sağlayan sektör. Tarımın her aşaması, müşareke ve murabaha sistemlerine uygun. Ayrıca, tarım sektöründe yapılan yatırımın geri dönüşü, diğer sektörlerle göre çok daha kısa sürelerde gerçekleşebiliyor. Bilindiği üzere katılım bankalarının en etkin olduğu inşaat sektöründe bir yatırımın geri dönüşü, ortalama beş yıldan daha fazla sürüyor. Tarımda ise bu süre, senede birden fazla ürün alınan bölgelerde dört aya kadar düşmekle birlikte en fazla bir yıl.

• Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri olarak üye olduğunuz birkaç tane uluslararası kooperatif bulunuyor. Söz konusu üyelikler nasıl gerçekleşti ve bunun özelde kurumunuza genelde ise Türkiye ekonomisine nasıl yansımaları olacağını düşünüyorsunuz?

Tarım Kredi Kooperatifleri ailesi olarak ortaklarımıza ve ülke tarımına daha iyi hizmet sunabilmek, sahip olduğumuz tecrübeyi artırmak ve paylaşmak amacıyla yerli ve uluslararası pek çok birliğe üyeliğimiz bulunuyor. Kurumumuz, 1977 yılından beri Uluslararası Raiffeisen Kooperatifleri Birliğine (IRU), 1987'den itibaren ise Uluslararası Kooperatifler Birliğine (ICA)



üye. Tarım Kredi Kooperatifleri, Uluslararası Kamu ve Kooperatif Ekonomisi Araştırma ve Bilgi Merkezi (CIRIEC) ve Avrupa Birliği Tarımsal Amaçlı Kooperatifler Birliği'nin de (COGECA) azası olmakla beraber Avrupa Birliği'nin ilgili kurum ve komisyonlarınca tertip edilen tarım ve kooperatifçilikle ilgili seminer, fuar ve toplantılara katılım sağlıyor.

Ahilik sistemi ve imece usulü çalışma şeklinin yıllardır bizim kültürümüzün önemli bir parçası olduğunu göz önünde bulundurursak ortak çalışma ve yardımlaşma anlamına gelen kooperatifçilik ile ülke tarımını çok daha iyi yerlere taşıyabileceğimizi görebiliriz. Tarımda gelişen teknolojilerin kullanımının artırılması, yeniliklerin takip edilmesi ve uygulanması, böylece bu topraklardan maksimum verimin sağlanması için kooperatifleşmenin öneminin büyük olduğuna inanıyoruz. Dolayısıyla, üye olduğumuz uluslararası birlikler aracılığıyla kooperatifçiliğin gelişmiş olduğu ülkelerde, özellikle tarım alanında faaliyet gösteren kooperatifler hakkında araştırma ve inceleme yaparak başarılı modellerin teşkilatımızda uygulanabilirliği konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Yine üyesi olduğumuz uluslararası kooperatif birliklerinin yönetiminde yer alarak hem kurumumuzu ve ülkemizi temsil ediyor hem de Tarım Kredi Kooperatiflerinin 156 yıllık deneyimini paylaşarak diğer ülkelerdeki kooperatifçilik hareketinin güçlenmesine

Faizsiz üretimin sağlanabilmesi için öncelikle gerçek üretimin teşvik edilmesi ve desteklenmesi gerekiyor



TARIM KREDİ
KOOPERATİFLERİ,

36.508

YERLEŞİM
YERİNDE

850

BİN ORTAĞINA
HİZMET
SUNUYOR

katkıda bulunuyoruz. Üyesi olduğumuz kuruluşların düzenlediği toplantı ve fuar gibi etkinliklere katılarak Türkiye'deki köklü kooperatifçilik hareketini anlatıyor, kurumumuzu ve işbirliklerimizi tanıtarak işbirliği fırsatları oluşturuyoruz. Bu sayede gerçekleştirilen ihracat ile hem çiftçilerimizin yeni pazarlara ulaşmasını sağlıyor hem de ülkemizin dış ticaret hacminin artmasına katkı sağlıyoruz.

• Kurumunuzun "Birlik Market" projesi var. Bu projenin işleyişini ve detaylarını okurlarımızla paylaşır mısınız?

Kurum olarak "Tüm Marketler Bizim" sloganıyla hareket ediyoruz. Tarım Kredi Kooperatifi marketlerinden şimdiye kadar yedi tane açarak halkımızın hizmetine sunduk. Ancak bu sayıyı arttırmayı düşünmüyoruz. Çünkü sektöre yeni bir oyuncu olarak girerek perakende sektörünü sıkıntıya sokmak istemiyoruz. İlerleyen zamanlarda sektör oyuncularını ile ortak kooperatif marketler kurmayı planlıyoruz.

Tarım Kredi Kooperatif marketlerinde; kendi ürünlerimizin yanında kadın kooperatiflerinin, organik üretim yapan küçük üreticilerin ve çölyak hastaları için glutensiz ürün yapan firmaların ürünlerini satıyoruz. Özellikle belirtmem gerekir ki glutensiz ürünleri kârsız bir şekilde tüketiciye ulaştırıyoruz. Çiftçilerimizin tarlasından aldığımız mevsim ürünlerini (meyve, sebze) aracısız tüketicilerimize sunuyoruz.

RAKİPLERİNDEN BİR ADIM ÖNDE

Kurum olarak 150 yılı aşkın tecrübemizle tarımın en büyük destekçisi konumunda yer alıyoruz. Bir Merkez Birliği, 17 Bölge Birliği, bin 625 Birim Kooperatifi ve 207 Hizmet Bürosu ile 36 bin 508 yerleşim yerinde 850 bin kayıtlı ortağımıza hizmet götürüyoruz. Kırsal alanda etkin bir ağa sahip olmamız, Tarım Kredi Kooperatiflerini olası banka kurumunda rakiplerinden bir adım öne çıkarıyor.





TÜRKİYE'DE KATILIM BANKACILIĞI VE

Organik Tarım

Türkiye'de katılım bankacılığı ve organik tarımın benzer noktaları, ilk bakışta belirgin olmasa da bu iki endüstrinin sanıldığından çok daha fazla ortak yönü vardır. Bu yazımda, sözkonusu iki sektöre kısaca değinerek ardından bunların benzer yönlerini detaylandıracağım.

Katılım Bankacılığı

Faizsiz bankacılıkla ilgili ilk çalışmalar, 1960'larda Mısır'da başlamış ve ilk faizsiz banka da 1963'te burada kurulmuştur. Türkiye'de faizsiz bankacılığın başlaması ise 1984 yılında Albaraka Türk ve Faisal Finans'ın kuruluşu ile gerçekleşmiştir. Bu bankalar, konvansiyonel bankalardan farklı olarak çalışma prensipleri itibarıyla İslam hukukuna dayanır. Dolayısıyla faizi reddeder, İslam'a göre haram olan işlere yatırım yapmaz (örneğin alkol ve kumar içeren işler) ve spekülasyona dayalı işlemler gerçekleştirmez. Özetle katılım bankacılığı; İslam hukukuna dayanan iktisadi sistemin, adil gelir dağılımı ve sosyal adalet için önemini vurgular.

Katılım bankaları ülkemizde "Özel Finans Kurumu" adıyla faaliyete başladıkları 1984 yılından 16 Aralık 1999 tarihinde 4389 sayılı Bankalar Kanunu'nun kapsamına alınana dek,

Bakanlar Kurulu Kararına dayalı olarak faaliyet göstermişler ve bankacılık sektörü dışında finansal kurumlar olarak yapılandırılmışlardır. 2005 yılında, 5411 sayılı Bankacılık Kanunu ile faaliyet prensiplerinden olan kâr ve zarara katılma ilkesine atfen "Katılım Bankası" olarak adlandırılmışlar ve yasal olarak banka statüsü almışlardır.

Organik Tarım

Sertifikalı organik tarımın ilk denemeleri, Avrupa ve Kuzey Amerika'da aktivistlerin çabalarıyla 1940'larda olmuştur. Ülkemizde sertifikalı organik tarım faaliyetleri bu gelişmelerden farklı şekilde, 1984 yılında Avrupalı firmaların girişimiyle ihracata yönelik olarak başlamıştır. Organik tarım, geleneksel tarımdan farklı olarak kimyasal gübre, tarım ilacı ve hormonları dışlar. Bunun yerine doğanın işleyiş biçimine ve kurallarına uygun yöntemleri benimseyen bir üretim sistemini savunur. Geleneksel üretimde yaygın bir şekilde kullanılan kimyasalların çevre, insan ve toplum sağlığına olan zararlarını vurgular.

Türkiye'de önceleri ithalatçı ülkelerin bu konudaki mevzuatına uygun olarak yapılan üretime, 1991 yılından sonra Avrupa Topluluğu içinde organik tarım faaliyetlerini düzenleyen yönetmelik doğrultusunda devam edilmiştir.

Katılım bankacılığı ve organik tarım; etik değerlere dayalı, sadece ekonomik kazanç değil toplumsal fayda amacı da güden endüstrilerdir



Türkiye’de organik tarım alanında ilk düzenleme, Avrupa Topluluğu’nun, topluluğa organik ürün ihraç edecek ülkelere kendi mevzuatlarını oluşturması zorunluluğu getirmesiyle gündeme gelmiştir. Bu doğrultuda Tarım ve Orman Bakanlığı’nın çalışmalarıyla ilk yönetmelik 1994 tarihinde; organik ürünlerin üretimi, tüketimi ve denetlenmesine dair 5262 sayılı Organik Tarım Kanunu ise 2004’te yürürlüğe girmiştir.

Amaç Sadece Ekonomik Kazanç Değil, Toplumsal Faydadır

Katılım bankacılığı ve organik tarıma bu kısacık bakıştan gözümüze çarpan ilk benzerlik ikisinin de 1984 yılında başlamaları olacaktır. Ancak bu iki endüstriyi benzer kılan asıl ortak nokta, her ikisinin de geleneksel sistemden farklı değerlere dayalı modelleri benimsemesidir. Katılım bankacılığında, İslam hukukuna dayalı ideal bir ekonomi anlayışına uygun ürün ve uygulamalara ulaşma çabası vardır. Böyle bir sistemin toplumsal adalet ve birlik için gerekliliği vurgulanır. Benzer şekilde, organik tarımda da doğanın işleyiş kurallarını temel alan ideal bir üretim anlayışı belirleyicidir. Böyle bir sistemin sağlıklı çevre, insan ve toplum ilişkisi için zorunluluğu vurgulanır. Dolayısıyla her iki endüstrinin de geleneksel benzerlerinden farklı olarak toplumsal kaygıları vardır. Amaç sadece ekonomik kazanç değil, toplumsal faydadır da.

Katılım bankacılığı ve organik tarımın ikinci temel benzerliği, kendilerini anlatma zorunlulukları ve karşılaştıkları ortak sorunlardır. Yeni endüstrilerin doğuşu ve süreklilik kazanmasını inceleyen akademik çalışmalar, yeni oluşumun meşruiyet kazanması gerekliliğinde birleşmiştir. Meşruiyetten kastedilen, yeni endüstrinin



İLK FAİZSİZ
BANKA

1963’TE
MISIR’DA
KURULMUŞTUR

Katılım bankacılığı ve organik tarımın temel benzerliklerinden biri, kendilerini anlatma zorunlulukları ve karşılaştıkları ortak sorunlardır

toplumda bilinir ve kanıksanmış hâle gelmesidir. Bu ise yeni endüstri ile ilgili kabul görür ortak anlayış ve tanımların oluşması ile gerçekleşir. Gerçekten de katılım bankacılığı ve organik tarımın kuruluşlarından günümüze, ne oldukları, varoluş gerekçeleri ve uyguladıkları yöntemlerin ideal modellere uygunluğu, bir başka ifadeyle otantikliği tartışılmalıdır. Bu tartışmalar; her iki endüstride de uygulamaları ve kanuni süreç ve tanımları etkilemekle kalmayıp, ideal modellerin de zamanla daha ayrıntılanmasına katkıda bulunmuştur.

Özetlemek gerekirse katılım bankacılığı ve organik tarım etik değerlere dayalı, sadece ekonomik kazanç değil toplumsal fayda amacı da güden endüstrilerdir. Alışıl gelmiş geleneksel sistemden farklı modellere dayandıklarından, kendilerini anlatma zorunlulukları olmuş ve temel aldıkları ideallere uygunlukları tartışılmalıdır. Her iki endüstri de kuruldukları 1984 yılından itibaren otuz yılı aşan süredir bu tartışmalar çerçevesinde değişerek gelişmektedir.





KATILIM BANKACILIĞIYLA TARLADAN TÜKETİCİYE

Helal Üretim



İnsanlığın en eski geçim kaynaklarından olan ve tarihin ilk sayfalarından itibaren içtimai yaşamı şekillendiren tarım, aynı zamanda yeryüzünün en helal ticari alanlarından bir tanesidir. Zira tarımsal faaliyetlerle elde edilen ürünler, toprağın bahşettiği kadar ciddi bir emeğin de mahsulüdür. Söz konusu helal üretim ve geçim olduğunda finansal alanda bu hassasiyet doğrultusunda faaliyet gösteren katılım bankaları; alın teriyle kendi rızkının karşılığını alan çiftçimizin üretmiş olduğu helal ürünleri, faizli muameleye gerek kalmadan helal organizasyonlarla finanse edebilmektedir. Dolayısıyla katılım bankaları, tarladaki çiftçiden son tüketiciye kadar geçen üretim, işleme ve finansal

Tarımsal faaliyetlerle elde edilen ürünler, toprağın bahşettiği kadar ciddi bir emeğin de mahsulüdür

süreçte helal zincirin bozulmamasında etkili rol oynamaktadır. Bilindiği üzere buğday, yüzyıllardan beri insanlığın en temel ihtiyaçlarından biri olarak tarımsal üretimde büyük bir paya sahiptir.

Bu nedenle buğday üretiminin desteklenmesi, tarımsal faaliyetlerin geliştirilmesi hususunda mutlak bir önem arz etmektedir. Bu konu özelinde Türkiye'ye bakıldığında, toplam 30 milyon hektarlık ekim alanında üretilen hububatın yaklaşık 7,2 milyon hektarlık kısmını buğdayın oluşturduğu görülmektedir ki bu, neredeyse yüzde 25'lik bir dilime tekabül etmektedir. Ülkemizde en geniş

alana ekilmiş ürün olan buğdayın üretim rekoru, yıllık yaklaşık 20 milyon tondur.



Türkiye, Buğdayda Kendine Yetebilen 7 Ülkeden Biri

Türkiye'nin bu üründe, dünyanın kendi kendine yeten yedi ülkesinden biri olması da gösteriyor ki desteklerin buğday üzerinden devam etmesi gerekiyor. Bu açıdan değerlendirildiğinde helal finansman anlamında çiftçilere çözüm sunacak olan katılım bankalarının çiftçilerimize yönelik mazot ihtiyacı için finansman destekleri ve sezondan sonra harmanda ödemeli finansman imkânları gibi kolaylıklar sunmalarının gerekliliği ortaya çıkıyor. Çünkü biliyoruz ki çiftçilerimiz, ettikleri buğdayları ekim ayında ilaçlayıp gübreliyor; temmuz - ağustos aylarında ise hasat yapıp satışlarını gerçekleştiriyor. Bir sonraki ekim ayına kadar olan üç aylık dönemde hazırlıklarını sürdürüyorlar ve yılda sadece bir defa gelir elde edebiliyorlar. Buradan yola çıkacak olursak senede sadece bir kez gelir elde ediyor olmasına rağmen yılın 12 ayı masrafı olan çiftçilerimizin sermaye ihtiyaçlarını karşılayacak enstrümanlar üretmeliyiz.

Biyolojik ve ekolojik döngüye doğrudan bağlı olan tarım, iklim şartlarıyla şekillenen ve farklı biyolojik organizmaların üretimi etkilediği bir sektör. Bu açıdan tarımsal faaliyetlerde, oluşabilecek muhtemel ve beklenmedik şartlardan dolayı riskin her zaman bulunduğunu söyleyebiliriz. Son zamanlarda tarım sigortası, bu anlamda çiftçiler için kurtarıcı olabiliyor. Yılda bir kez ürün alabilecek çiftçinin, doğal afetler ya da zor şartlar altında ticaret yaparken karşılaştığı problemin vereceği zararlar ciddi boyutlara ulaşabiliyor. Böyle bir ortamda tarım sigortasının ne denli önem arz ettiğini herkes çok iyi anlayabilir. Bu nedenle katılım bankaları, kesinlikle bunun yaygınlaştırması ile ilgili bir misyon üzerinde durmalıdır. Çiftçimizin katılım



TÜRKİYE'DE

30

MİLYON HEKTARLIK
ALANDA ÜRETİLEN
HUBUBATIN
YAKLAŞIK

7,5

MİLYON HEKTARLIK
KISMINI BUĞDAY
OLUŞTURMAKTADIR

Katılım bankaları, tarladaki çiftçiden son tüketiciye kadar geçen üretim, işleme ve finansal süreçte helal zincirin bozulmamasında etkili rol oynamaktadır

bankalarıyla işbirliği içerisinde çalışmasını sağlayacak faaliyetler, uygun enstrümanlar ve bunların uygulanmasıyla ilgili ekonomik tablolar ortaya konabilir.

Çiftçiler, Borsalarla İşbirliği Yapmalı

Devlet, özellikle Tarım ve Orman Bakanlığı tarafından sağlanan desteklerin bir kısmının muhtelif anlaşmalarla katılım bankaları üzerinden verilmesini temin edebilir. Ayrıca çiftçilerimiz, borsalarla ciddi bir işbirliği yaparak katılım bankalarıyla birlikte birtakım organizasyonlara imza atabilirler.

Tarım, Katılım Bankaları İçin Fırsat

Daha önce de belirtmiş olduğumuz üzere helal finansman bakımından katılım bankalarının, tarımda olduğu gibi onunla ilişkili olan gıda sektöründe de aktif rol alabileceği kanaatindeyim. Günümüzde özellikle seracılıkla ilgili geliştirilmeye çalışılan faaliyetler, seracılığın yeni finansmanı, topraksız tarım, biyolojik gübre üretimi ve organik gübreyle ilgili finansman hususunda katılım bankaları çalışmalar yürütebilir. Söz konusu başlıklarla ilgili katılım bankaları, bu konu özelinde faaliyet gösteren Türk teşebbüslerini bularak onların finansman ihtiyacını karşılayabilecekleri enstrümanlar geliştirebilirler. Ülkemizde borcuna en sadık kitlenin çiftçiler olduğunu da göz önünde bulunduracak olursak bu alanda yeni enstrümanların geliştirilmesi, katılım bankaları için çok ciddi bir fırsattır.





SANAYİ DEVRİMİ'NİN ANA SEBEBİ

Finansal Devrimdir

İktisat tarihi alanında ülkemizin önde gelen akademisyenlerinden Dr. Mustafa Özel; para, faiz, kapitalizm ve bu kavramların İslami çerçevesi hakkındaki sorularımızı Katılım Finans okurları için yanıtladı

İstanbul Şehir Üniversitesi İşletme ve Yönetim Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Dr. Mustafa Özel ile para, faiz, kapitalizm ve İslam üzerine bir söyleşi gerçekleştirdik. Paranın bir iman meselesi olduğuna dikkat çeken Özel, "Paranın para doğurduğu bir sistem, her türlü emek ve mal/mülk istismarına açıktır." dedi.

• **Para nedir diye sorsak, çok mu çocukça bir soru sormuş oluruz?**

Çocukça sorular en çetin, dolayısıyla da en hayati sorulardır. "O mahîler ki deryâ içredir, deryâyı bilmezler!" demiş ya şair, biz de parayla yatıp kalktığımız hâlde, onun gerçekte ne olduğunu

tam bilemiyoruz. Para iktisadî olmaktan çok, dinî bir fenomendir. Yani, para bir iman meselesidir.

• **"Parayla imanın kimde olduğu belli olmaz!" sözü buradan mı geliyor?**

Olabilir. Ben uzun zaman bu sözdeki para ve imanı, zıt kavramlar niyetine kullanılıyor olarak algıladım. Şimdi ikisi birbirine epey yaklaştı zihnimde; hatta özdeşleşti. Son üç yüzyılda kâğıtpara sayesinde para, krediye dönüştü. Kredi ise itimat demek, yani iman. Değersiz bir araç yahut aracı üzerinden birbirimize iman etmezsek, o araç işlevini yerine getiremiyor. Kısacası imansız para, parasız da ekonomi olmuyor.



İbn Rüşd, "Allah namus-u ekberdir, para ise namus-u asgar." derken, çağını aşan modern bir gerçekliği öngörüyordu.

• **Modernlikle kâğıt para arasında yakın bir ilişki kuruyor gibisiniz.**

Evet, benim gözümde modernlik üçkâğıttır: Birincisi kâğıtpara, ikincisi gazete, üçüncüsü ise romandır. Kâğıtpara olmasaydı "kapitalizm", gazete olmasaydı "ulus", roman olmasaydı "birey" ortaya çıkmazdı. Modernlik de kapitalizm, ulus ve bireyin bileşkesi değil mi?

• **Şu kâğıtpara meselesini açalım biraz. Özellikle kâğıt ve para kelimelerini ayrı ayrı değil de birleşik kullanmaya özen gösteriyorsunuz!**

Çünkü kâğıtpara, para değil simyadır, büyüdür. Simyacılar bin yıllar boyunca adi metallerden altın üretmeye çabaladılar. Kâğıtpara bu çabaya son verdi; yahut simya, kâğıtpara ile nihâf gayesine nail oldu.

• **Diyorsunuz ki tarih boyunca paranın çizgisel bir serüveni yok; belirli sıçramalar oluyor ve para mahiyet değiştiriyor, öyle mi?**

Paranın ortaya çıkışına dair tarihî ve antropolojik çalışmalar, temel bir önyargıyı yerle bir etti: Önceki görüşlerin aksine, paranın esasen bir mübadele aracı olmak için geliştirilmediği anlaşıldı. Asıl işlevi, bir borç ödeme aracı, hatta sadece ödeme birimi olmaktı. Para, ortada maddesi olmadan bile bir hesap birimi olarak kullanılıyordu. Bu karmaşık tarihe fazla

Paradan para kazanma anlamında faiz yahut riba, tarihin bütün dönemlerinde ve dünyanın her yanında yasak bir faaliyetti



BUGÜN ÜLKELER
ARASINDA HER GÜN
YAKLAŞIK

50

MİLYAR DOLARLIK
GERÇEK
MAL/HİZMET
TİCARETİ
YAPILIYOR

bulaşmadan, en az dört para devrinden söz edebiliriz. Bunlar, benim adlandırmamla "metapara" ve "metalpara" sıralamasıyla teşekkül eden Klasik Dönem ile "kâğıtpara" ve "öyküpara" olarak devam eden Modern Dönem'dir. Bitcoin ve diğer şifre varlıklar (crypto assets) tamamen öyküparadır. Müstakbel bir servet hikâyesine yatırım yapılmaktadır. İslamiyet dâhil dünya dinleri, ana ilkelerini Klasik Dönem'de vazettiler. Dolayısıyla, çağdaş ilahiyatçılar paranın kâğıt ve öykü evresine vakıf olmadan, hiçbir iktisadî meselede itimada şayan içtihat yapamazlar.

• **Simyacılık saydığınız kâğıt paraya dönelim; kapitalizmi bu yeni simyacılığın eseri olarak mı görüyorsunuz?**

Kâğıtpara, altın veya gümüş esaslı madenî paranın "kredi suretinde yeniden icadı" demektir. Bu icattan kaynaklanan Sanayi Devrimi, modern toplumun dinamosu olmuştur. Sanayi Devrimi, kâğıtparaya dayalı finansal devrimin sonucudur.

• **Biz Sanayi Devrimi'ni daha ziyade buhar motoru ve benzeri birtakım teknik icatlarla açıklamaya alışmıştık. Oysa siz bu büyük dönüşümü kâğıt para merkezli yeni finans modeliyle izah etmeye çalışıyorsunuz.**

Buhar motoru 2 bin yıl önce Mısır'da, bin yıl önceyse Artuklularda mevcuttu. Cezerî'nin bugün sergilenen makinelerine gidip bakın, parmaklarınızı ısırırsınız. Ne var ki Mısır'daki robotlar, tapınak kapılarının açılıp kapatılmasında kullanılıyordu; Cezerî'nin robotları ise Artuklu hükümdarına abdest aldırıyordu. Sanayi Devrimi'nin ana sebebi icatlar değildir; onlar sadece araç veya hızlandırıcılardır.

• **Asıl neden kâğıt paraydı diyorsunuz yani?**

Evet! 18. yüzyıl, finansal devrim çağı; 19. yüzyıl ise endüstriyel devrim çağıdır. Birincisi olmasaydı,





ikincisi olmazdı. Bu tarihlere kadar, dünyanın her yerinde "geçim ekonomileri" esastı. İktisadi hayat, tamamen yenilenebilir kaynaklara dayalı olarak yürütülme ihtiyacıyla sınırlıydı. Büyük ölçekli üretim, yüksek faiz hadlerine dayalı finansman sayesinde gerçekleştirilebildi. Borçlanmanın maliyeti, böylece iktisadi faaliyetin merkezi ögesi hâline geldi.

• Ve bunu ilk olarak Avrupa başardı.

Spesifik olursak, bunu "başaran" ilk ülke İngiltere'dir. Londra'da 1690'lardan itibaren yeni bir finansal elit ortaya çıktı: "Moneyed interest" (para babaları). Para babaları, kurdukları Bank of England (1694) üzerinden krala borç veriyor, fakat kurdukları teminat sistemi sayesinde kralı değil, halkı borçlandırmış oluyorlardı. Eskiden halk, hükümdarın borcundan sorumlu değildi. Yeni sistemde ise hükümdar borcu geri ödeyemese bile, sonraki nesillerin ödeyeceği vergilerle bu borçlar son kuruluşuna kadar ödenecekti. Riba (faiz) böylece bireyler arası ve küçük çaplı bir finansal ilişki olmaktan çıkıyor, "ulusal" ekonominin sürükleyici faktörü ve ana kurumsal yapısı hâline geliyordu.

• Sanırım modern çağın başlarında riba konseptindeki kritik dönüşümden söz ediyorsunuz. Konuyu biraz açabilir misiniz?

Paradan para kazanma anlamında faiz yahut riba, tarihin bütün dönemlerinde ve dünyanın

her yanında yasak bir faaliyetti. Yasak ve günah... Mesela Yahudi-Hristiyan dünyasında ribaya dair bütün tartışmalar, Kitab-ı Mukaddes'teki şu iki sözün tefsirleri etrafında dönüyordu: "Kardeşine riba ile ödünç vermeyeceksin. Yabancı birine riba ile ödünç verebilirsin; lâkin kendi kardeşine riba ile ödünç vermeyeceksin." (Deuteronomy, XXIII, 19-20)

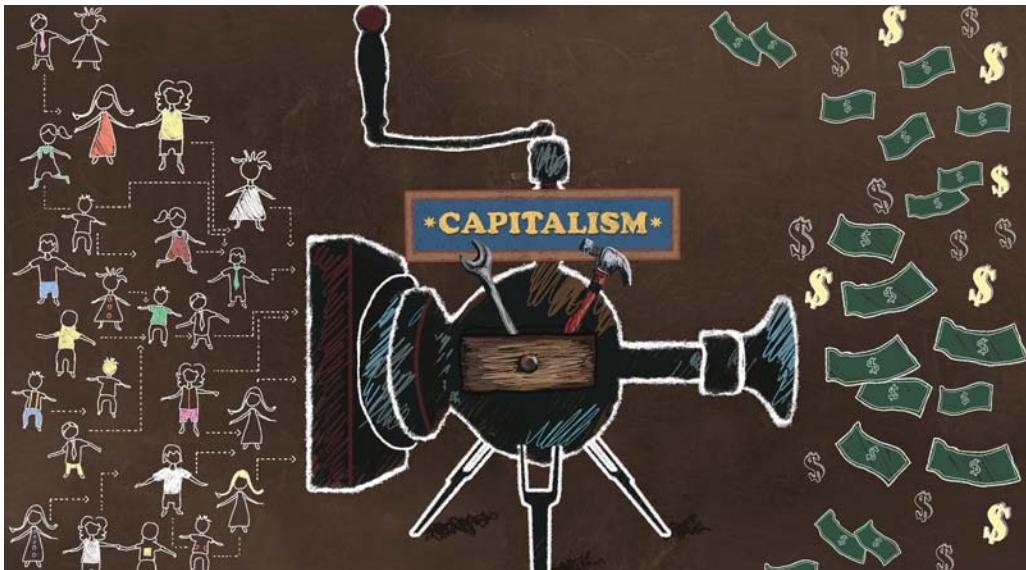
• Fakat böyle bir yaklaşım ikiyüzlülük değil mi?

Haklısınız, bu gelenekte ikili bir ahlâk kodu görüyoruz: Kardeş başka, yabancı başkadır. Kişinin, yabancı ile ilişkisi bir tür kesintisiz savaş ilişkisidir. Yabancı, düşmandır. Orta Çağ Hristiyanlığı, Kitab-ı Mukaddes'in yabancıya karşı bu ayrımcılığını reddetti ve yabancıyı "kardeş" sayarak kabile ahlâkını aşmaya yöneldi. Reform sonrası dönemde, köktenci din adamları ribanın ve bazı durumlarda özel mülkiyetin bile Hz. Musa'nın şer'ine aykırı ve gayr-ı Hristiyanî olduğunu ilan ettiler. Aralarında Luther'in de bulunduğu tutucu reformcular ise yeni anlayışı devrim ve anarşiye davetiye saydılar. Toplumun ve siyasî yönetimin altüst olmasıyla yüz yüze gelmektense, Hz. Musa'nın şer'ini ölü ilan ettiler. Elbette bu önermeler ribaya hemen cevaz oluşturmuyor, fakat "evrensel yabancılık" düşüncesinin ortaya çıkmasını hızlandırıyor. Herkes yabancıysa, riba uygulaması şer'ia uygundu!

• Kutsal kitabı yeni (kapitalist) gelişmelere uydurmaya çalışıyorlardı, demek mi istiyorsunuz?

Eski yasa, iki bakımdan modern kapitalizmin işine gelmiyordu: Birincisi; gruba dâhil edilenler dairesi içinde Kitap'ın, "sermaye birikimini ve kapitalist ruhun terakkisini" engelleyen

Kapitalist oyun nerede oynanırsa oynansın, tek biçim kurallara riayet edilen bir toplumu gerektiriyordu





Kapitalizm çağı. sanal servetin gerçek servete hükmettiği bir çağdır

geleneksel sınırlamaların egemenliğini kutsallaştırmasıydı. İkincisi; yabancıya düşmanlık varsayımının, mülkiyet haklarına saygının grup sınırlarının ötesine geçmediği, sürekli savaş hâlindeki bir dünya anlamına gelmesiydi. Kapitalizm, bu gibi şartlar altında olgunlaşmazdı. Kapitalist oyun nerede oynanırsa oynansın, tek biçim kurallara riayet edilen bir toplumu gerektiriyordu. Böylelikle kutsal metinleri, kapitalist çıkarlara göre tefsir etmeye başladılar... Şöyle diyelim: Kapitalizme dost olan modern Hristiyan müfessirler, Orta Çağ'daki seleflerinin "bir iki istisnayı" evrensel riba yasağı hâline getirmekle hadlerini aştıklarını düşünüyordu. Calvin'le başlayarak, Hristiyan kardeşliği ilkesine müracaatla yabancıya karşı ayırmıcılığı bertaraf ettiler. Deuteronomik istisnayı öne çıkararak da riba yasağını deldiler. Riba yasağı sürseydi, kâğıtpara kurumsallaşamazdı.

Peki bu mesele İslamiyette nasıl ele alındı?

Veda Hutbesi'nin konumuzla bağlantılı iki net buyruğunu hatırlayalım: "Canlarınız mukaddestir; hiçbir canı haksız yere öldürmeyin!" ve "Ribanın her çeşidi kaldırılmıştır." Kur'an-ı Kerim'den iki net buyruk: "Şeytan; içki ve kumar yoluyla aranıza düşmanlık ve kin sokmak ister." (Maide, 90-91.) Cinayet, riba, içki ve kumar; birbiri

18.

YÜZYIL, FİNANSAL
DEVİRİM ÇAĞI;

19.

YÜZYIL İSE
ENDÜSTRİYEL
DEVİRİM ÇAĞIDIR

ardınca zikredilen dört fiildir. İlk bakışta hiç de birbirleriyle alakalı gibi gözüküyorlar. Adam öldürmekle faiz arasında ne gibi bir münasebet bulunabilir? İçki ile kumar da birbirlerine benzemiyorlar pek. Allah ve Resulü bizi bunlara karşı niçin bu denli şiddetle uyarılmış ve özellikle bu fiilleri peş peşe sıralamış olabilir?

Veda Hutbesi'ndeki birinci madde "can güvenliği"ne dairse, ikinci maddenin gayesi "mal güvenliği" olmalıdır. Paranın para doğurduğu bir sistem, her türlü emek ve mal/mülk istismarına açıktır. Kapitalizm çağı, farazî (sanal) servetin gerçek servete hükmettiği bir çağdır. Bugün ülkeler arasında her gün yaklaşık 50 milyar dolarlık gerçek mal/hizmet ticareti yapılırken, içinde hiçbir reel mal ve hizmet olmayan ülkelerarası alışverişin günlük hacmi, 5 trilyon dolara kadar çıkabiliyor. Yani her 1 dolarlık mal ve hizmet alışverişine karşılık, 100 dolarlık para ticareti yapılıyor. Hem de spekülâtif para ticareti. Kâğıtpara ile sayısız kâğıt-değer üzerine bir nevi kumar oynuyoruz.

• Bu da bizi Maide suresindeki kumar/şarap ikiliğine götürüyor.

Evet, kumar da ilk bakışta içkiye hiç benzemiyor; fakat ortak etkileri sarhoşluktur. Kumar; bir talih oyunu değil, bir "vertigo" oyunudur. Baş döndürür! Allahuteala bu iki fiili yan yana anarken, "Şeytan, şarap ve kumar vasıtasıyla aranıza düşmanlık ve kin sokmak ve sizi Allah'ı anmaktan alıkoymak ister." buyuruyor. Baş dönüp de kendini kaybeden, Rabbini bulamaz. Kendini kaybeden bu insanlara, iktisat teorisi bile en uygun sıfatı yakıştırmıştır: "Animal Spirits" (Hayvan Ruhlar)...



Türkiye Finans Katılım Bankası AŞ Etik ve Mevzuat Takip Yöneticisi
Vahdet Deniz Akçaoğlu



KATILIM BANKACILIĞI MEVZUATINDAKİ Güncel Gelişmeler

Son dönemlerde dünya genelinde ciddi gelişmelerin kaydedildiği faizsiz finans sisteminde, ülkemizde de önemli bir ivme kazanılmıştır. Bakıldığında; 2013 yılında Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) ve Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) bünyesinde düzenlenen Faizsiz Finans ve Katılım Bankacılığı Çalıştayı'na ilişkin yayımlanan rapor ile strateji ve eylem planlarına katkı sağlayacak öneriler ortaya konulmuştur. Aralık 2014'te yayımlanan 10. Kalkınma Planı kapsamında, İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Programı Eylem Planı'nda katılım bankacılığı ve faizsiz finans sisteminin geliştirilmesi, 7'nci bileşen olarak yer almıştır. BDDK bünyesinde katılım bankacılığı ile ilgili faaliyetlerin hızlı, etkin ve koordineli şekilde yürütülmesi için 22

*Katılım
Bankacılığı, reel
olanı finanse etme
prensibine dayalı
bir sistemdir*

Ocak 2015 tarihinde Uygulama Daire Başkanlığı kurulmuştur. TKBB tarafından yayımlanan 10 yıllık (2015-2025) Türkiye Katılım Bankacılığı Strateji Belgesi'nde, ülkemizde katılım bankacılığının sağlıklı ve sürdürülebilir şekilde gelişimi için belirlenen her bir strateji ve aksiyon doğrultusunda temel eylemler saptanmış ve bir yol haritası çizilmiştir. 27 Ekim 2018 tarihli ve 30578 (mükerrer) sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan ve 10. Kalkınma Planı'ndaki makroekonomik politikalar ile bunların hayata geçirilmesine yönelik uygulamaların belirlendiği 2019 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı'nda ülkemiz katılım bankacılığının, küresel finans pazarından daha fazla pay alması amacıyla alınacak aksiyonlar ve hedef süreler düzenlenmiştir.





Sayılan gelişmeler ışığında 25 Ocak 2019 tarihli ve 30666 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan “Bankaların Kredi İşlemlerine İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik” ile katılım bankalarını ilgilendiren önemli değişiklikler yapılmıştır:

Fon Kullandırma Yöntemleri

Bilindiği üzere 5411 sayılı Bankacılık Kanunu’nun “Krediler” başlıklı 48/II. maddesinde katılım bankalarına özgü yöntemlerle yapılan finansmanlara yer verilmiştir. Bahse konu katılım bankacılığı finansman yöntemlerine ilişkin usul ve esaslar; 2006 yılında yürürlüğe girmiş Bankaların Kredi İşlemlerine İlişkin Yönetmelik ile düzenlenmiş olmakla birlikte bu zamana kadar herhangi bir değişiklik geçirmemiştir.

Yeni düzenlemeyle birlikte katılım bankalarının fon kullandırma yöntemleri; uluslararası standartlar, muhtelif ülke uygulamaları ve muteber akademik kaynaklardan faydalanılarak yeniden belirlenmiştir. Bu doğrultuda katılım bankalarının murabaha ağırlıklı plasman yapısına alternatif ürünler odağında sistemin özüne uygun yöntemler geliştirilmiştir. Bir kısım fon kullandırma yöntemleri açısından mevzuatsal sayılabilecek sakıncalar ortadan kalkmış, bazı yöntemler için yasal altyapı oluşturulmuş ve uygulaması olmayan yöntemler özelinde de sistemin gelişimi adına önemli bir adım atılmıştır. Böylelikle 1 Ocak 2020 tarihinden itibaren yürürlüğe girecek sözkonusu düzenleme ile katılım bankacılığı düzenlemeleri, uluslararası uygulama ve standartlarla uyumlu hâle getirilmiş denilebilecektir.

Katılım bankalarının Yönetmelik’te geçen fon kullandırma yöntem ve türlerine aşağıdaki tabloda yer verilmektedir:
Finansal sektörün günden güne sürekli değişen ve bir o kadar karmaşık hâle gelen dinamik yapısına bağlı olarak sayılan yöntemlere

FON KULLANDIRMA YÖNTEMLERİ

1. SATIM	2.KİRALAMA	3.ORTAKLIK	4.VEKALET	5.DİĞER
1 Murabaha	Adi Kiralama	Mudarebe	Adi Vekâlet	Karz-ı Hasen
2 Tevliye	Finansal Kiralama	Müşareke	Yatırım Vekâleti	Kefalet
3 Müsaveme	Faaliyet Kiralaması	Girişim Sermayesi	-	Garanti
4 Selem	Ürün Kiralaması	Mülkiyet Ortaklığı	-	Vaat
5 İsticrar	İşgücü Kiralaması	Zirai Ortaklıklar	-	Cuâle
6 Teverruk				
7 İstisna				




BANKACILIK
SİSTEMİNDE;
ARALIK 2018
İTİBARIYLA TOPLAM

52
ADET BANKA
FAALİYET
GÖSTERMEKTEDİR

Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı’nda, katılım bankacılığının küresel finans pazarından daha fazla pay alması amacıyla alınacak aksiyonlar ve hedef süreler düzenlendi

ilave diğer yöntemlerin BDDK tarafından belirlenebileceği hükmedilmiştir. Bunun yanında sayılan yöntemler ve bu yöntemlere ilişkin belirlenecek standartlara dayalı hukuki ilişkilerin yalnızca müşterilere finansman sağlama amacıyla kurulabileceği hüküm altına alınmıştır. Sayılan yöntemlere dayalı kullandırmalar için BDDK’nın uygun görüşü alınmak suretiyle TKBB tarafından tip sözleşmeler hazırlanacağı düzenlenmiştir. Bununla birlikte her bir fon kullandırma yöntemine ilişkin standartların da BDDK’nın onayı üzerine TKBB tarafından belirleneceği hüküm altına alınmıştır.

Kalkınma ve Yatırım Bankalarının için Yasal Altyapı

Bankacılık sisteminde; Aralık 2018 itibarıyla 34’ü mevduat, 13’ü kalkınma ve yatırım, beşi ise katılım bankası olmak üzere toplam 52 adet banka faaliyet göstermektedir. 2019 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı’nda katılım bankacılığının küresel finans pazarından daha fazla pay almasını temin etmek üzere kalkınma ve yatırım bankalarının, katılım bankacılığı yöntemlerini kullanmalarına yönelik



Her bir fon kullandırma yöntemine ilişkin standartların BDDK'nın onayı üzerine TKBB tarafından belirleneceği hüküm altına alınmıştır

yasal altyapının oluşturulması planlanmıştır. Yönetmelik ile birlikte kalkınma ve yatırım bankaları, münhasıran faizsiz yöntemlerle sağlamış oldukları kaynaklarla sınırlı olmak üzere, 1 Ocak 2020 tarihinden itibaren sayılan katılım bankacılığı yöntemlerine dayalı olarak finansman sağlayabileceklerdir.

Nakit Finansman Sağlama Hususu

Katılım Bankacılığı, reel olanı finanse etme prensibine dayalı bir sistemdir. Ülkemizde katılım bankaları ve konvansiyonel bankalar, aynı piyasada yer almakla birlikte faaliyetlerinde birbirinden farklı prensip ve uygulamaları esas almaktadırlar. Bu prensip ve esasların belirlenmesi, katılım bankacılığının özellikleri bakımından kritik ehemmiyete haizdir. Zira bu konu, eksik bilgilerden kaynaklı olarak katılım bankacılığına yönelik oluşan olumsuz

algıların ortadan kaldırılması ve sisteme duyulan güvenin artırılması açısından önem taşımaktadır. Yönetmelik'te, gelir elde etme amaçlı olarak katılım bankalarının nakit finansman yapılamayacağı belirtilerek bu modelin kaidelerinden biri olan ve konvansiyonel bankacılık arasındaki farkı ortaya koyan temel bir husus hüküm altına alınmıştır.

Ödemeler ve Belge Kaydı Düzenlemeleri

Satım yöntemlerine dayalı işlemlerde, satıcı tarafından müşteri adına düzenlenen belgeler sebebiyle, ödemelerin finansman sağlayan katılım bankası vasıtasıyla yapılması ve bankanın kayıtlarında gösterilmesi gerektiği düzenlenmiştir. İlâveten bu yöntemle kullanılacak fonlarla ilgili alım satıma ilişkin belgenin bir suretinin, katılım bankasının muhafazasının zorunlu olduğu hükmü mevcut hâliyle korunmuştur.

Yönetmeliğin daha iyi anlaşılabilmesi için Katılım Bankalarının Fon Kullandırma Yöntemleri maddesi paralelinde Tanımlar maddesine de ekleme yapılmıştır. Böylelikle katılım bankacılığı yöntemlerine dayalı finansmana konu mal, hak ve hizmeti satan, sağlayan, üreten, kiralayan ve/veya dağıtan gerçek ya da tüzel kişi "satıcı" olarak tanımlanmıştır.

Finansman Ortaklıklarına İlişkin Usul ve Esaslar

Ortaklık yöntemlerinden mülkiyet ortaklığı dışındaki yöntemlere dayalı finansman işlemlerinde, banka ile müşteri arasında finansman ortaklığı kurulabilir. Finansman ortaklığı; ortaklık sermayesinin oluşturulması, faaliyet alanının belirlenmesi ve sermayenin kullanımı sonucunda elde edilen gelirlerin veya maruz kalınan kayıpların paylaşımı aşamasında devreye giren bir ortaklık türüdür. Bu kapsama





uygun düştüğü ölçüde, ortaklıkları düzenleyen ilgili mevzuat hükümlerine tabidir. Katılım bankalarının müşterileriyle kuracakları finansman ortaklıklarında kaide; finansman sağlama ve ortaya çıkacak kâr ve zararı paylaşma amacına hizmet etmektedir. Finansmana konu faaliyetlerin bizzat kurulan ortaklık tarafından icra edilmesi değildir. Yönetmelik'e göre finansman ortaklığı, "Meri Türk Ticaret Kanunu'nda düzenlenen sermaye şirketi" veya "tarafklar arasında imzalanan süreli ortaklık sözleşmesi" olmak üzere iki şekilde kurulabilir. Bu türden ortaklıkların katılım bankacılığı meslek ilke ve standartlarına uygun şekilde kurulabilmesi ve sonlandırılabilmesi için akdedilecek sözleşmelerde, Yönetmelik'te sayılan, bulunması gereken unsurlar; "sermayesine iştirak edilen ortaklığın yönetimi başta olmak üzere tarafların hak ve yükümlülükleri" ve "tarafkların kâr ve zarara katılma oranları"dır. Finansman ortaklığı paylarının en fazla yedi yıl içinde elden çıkarılması şarttır. Bankaca ihtiyaç duyulması ve konuya ilişkin tevsik edici belgelerle başvurulması hâlinde yedi yıllık sürenin BDDK tarafından uzatılabileceği hüküm altına alınmıştır.

Kredi Sınırlamalarına Tabi Olmayan İşlemler
5411 Sayılı Bankacılık Kanunu'nun 55.


FİNANSMAN
ORTAKLIĞI
PAYLARININ EN
FAZLA
7
YIL İÇİNDE ELDEN
ÇIKARILMASI
ŞARTTIR



YÖNETMELİK'TE KATILIM BANKACILIĞINA DAİR MADDELER

1. Katılım bankalarının "fon kullandırma yöntemleri" yeniden düzenlenmiştir.
2. Kalkınma ve yatırım bankalarının katılım bankacılığı yöntemlerine dayalı faaliyet göstermelerine yönelik yasal altyapı oluşturulmuştur.
3. Katılım bankalarının müşterilerine gelir elde etme amaçlı nakit finansman sağlamaz.
4. Satım yöntemine dayalı finansman süreçlerinde işletilecek esaslara yer verilmiştir.
5. Satım yöntemine dayalı finansman süreçlerinde işletilecek esaslara yer verilmiştir.
6. Finansman ortaklıkları finansmanı "kredi sınırlamalarına tabi olmayan işlemler" arasında sayılmıştır.

Yeni düzenlemeyle birlikte katılım bankalarının fon kullandırma yöntemleri yeniden belirlenmiştir

maddesinde, kredi sınırlamalarına tabi olmayan işlemler sayılmış ve BDDK'ya, bu istisnanın kapsamını genişletme yetkisi verilmiştir. BDDK, kredi sınırlamalarına tabi olmayan işlemleri Bankaların Kredi İşlemlerine İlişkin Yönetmelik'in 16. maddesinde düzenlemiştir. Yönetmelik değişikliği ile birlikte bankanın dâhil olduğu risk grubuna kullanılacak "finansman ortaklıkları" kapsamındaki krediler, sınırlamaya tabi olmayan işlemler arasında sayılmıştır. Söz konusu hüküm, Yönetmelik'in yayım tarihi olan 25 Ocak 2019 tarihinde yürürlüğe girmiştir.





Kuveyt Türk Aktif-Pasif Yönetimi Müdürü Hamit KÜTÜK

KİRA SERTİFİKALARINDA

Bilanço Yönetimi

Devletler, vergi gelirlerinin kamu harcama ve yatırımlarını karşılaması noktasında yetersiz kaldığı durumlarda yurt içi ve yurt dışı tasarruf sahiplerinden farklı yöntem ve ürünlerle fon temin etme yoluna gidebilmektedirler. Bu ürünlerden biri de kira sertifikalarıdır (sukuk). Kira sertifikaları, varlık kiralama şirketlerince (VKŞ), kendi nam ve sertifika sahiplerinin hesabına ve yararına, satın almak veya kiralamak suretiyle devralınan varlıkların finansmanını sağlamak amacıyla düzenlenen ve sahiplerinin bu varlıklardan elde edilen gelirlerden payları oranında hak sahibi olmalarını sağlayan menkul kıymetlerdir. Ülkemizde kira sertifikalarının hukuki çerçevesi 2010 yılında oluşturulmuştur. Söz konusu hukuki çerçevede Kuveyt Türk Katılım Bankası AŞ, aynı sene üç yıl vadeli 100 milyon ABD doları tutarındaki Avrupa'nın ve Türkiye'nin ilk banka sukuk işlemini gerçekleştirmiştir. 2012 yılında ise kira sertifikaları, kanun düzeyinde düzenlenmiş ve Hazine Müsteşarlığı, ilk olarak 2012'de sukuk

piyasasına girerek 1,5 milyar ABD doları tutarlı sukuk ihracı gerçekleştirmiştir. Türk Hazinesi, mülkiyetinde bulundurduğu gayrimenkulleri VKŞ'ye devrederek sahipliğe dayalı yapı ile sukuk ihraçlarını hem yurt içinde yerel para birimi cinsinden hem de yurt dışında yabancı para birimleri bazında sukuk ihraçları yolu ile fon temin etmeye devam etmektedir.

Türk Hazinesi, fonlama imkânlarının devamlılığı ve maliyetlerinin öngörülebilmesi amacıyla fon teminlerinin mümkün mertebe uzun vadeli olması stratejisini izlemektedir. Ancak ülkemizde tasarruf oranının düşüklüğü ve bankacılık sektörünün genelinde olduğu gibi katılım bankalarının da topladığı fonların vadelerinin ortalama bir ila üç ay arasında olmasından dolayı katılım bankalarının, Türk Hazinesi'nin

ihraç ettiği iki veya beş yıllık kira sertifikalarına yatırım yapmaları zorlaşmaktadır. Sukuk yatırımlarının, bilançoların aktif kısmında yer alması ve uzun vadeli sukukların sabit kâr oranıyla portföye alınması durumunda kârpayı

TÜFE'ye endeksli kira sertifikaları, enflasyon belirsizliğinin getiri üzerindeki olası risklerini ortadan kaldıran bir yapıya sahiptir

DOLAŞIMDAKİ TL SUKUK İHRAÇ HACMI - ('000 TL)	TOPLAMDAKİ PAYI
Sabit Getirili Sukuk Hacmi	11,856,056 %85
Tüfeye Endeksli Sukuk Hacmi	2,053,170 %15
Dolaşımdaki Sukuk Hacmi	13,909,226



değerinin belirsizliği riski artmaktadır. Katılım bankaları; kısa vadeli topladığı fonları uzun vadeli sabit getirili kira sertifikalarına bağlamaları durumunda, bilançolarındaki vade uyumsuzluğu risklerini arttırmış olacaktırlar. Örneğin; önceki yıllarda Hazine'nin ihraç etmiş olduğu uzun vadeli sabit getirili kira sertifikalarına yatırım yapmış olan katılım bankaları, 2018 yılında yaşanan enflasyon oranlarındaki artış nedeniyle oluşan maliyet yükselmesi karşısında, sukukun kira getirisi sabit olduğu için ilgili kira sertifikalarından enflasyonun altında bir getiri elde etmiştir. Bu durum hem bankaların kârlılığını hem de mudilere ödeyeceği kârpayının görece düşük kalmasının sebeplerinden biri olmuştur. Söz konusu durum, kaynak vadesini uzatmak isteyen Türk Hazinesi ile bilançolarındaki vade uyumsuzluğu riskini azaltmak isteyen katılım bankaları arasında bir uyumsuzluğa neden olmaktadır.

Bu sorunun çözümü noktasında karşımıza TÜFE'ye endeksli kira sertifikaları çıkmaktadır. TÜFE'ye endeksli kira sertifikaları, enflasyonun üzerinde küçük de olsa reel bir getiri vermek suretiyle enflasyon belirsizliğinin getiri üzerindeki olası risklerini ortadan kaldıran bir yapıya sahiptir. Yani bu sertifikalar uzun vadede enflasyonun değişimleri sonrasında piyasa getiri oranlarının değişimlerine de ayak uydurabileceğinden her zaman güncel kâr oranlarına sahip olma imkânı sağlamaktadır. Türk Hazinesi, TÜFE'ye endeksli ilk kira sertifikası ihracını 2016 yılında gerçekleştirmiştir. Söz konusu yapıda kira sertifikasının anapara ödemesi, vade bitiminde son kira ödemesi ile birlikte gerçekleştirilmektedir. Enflasyondaki değişimden kaynaklanan anapara değerlemesi ise kupon ödemeleriyle birlikte ara dönemlerde yapılmaktadır. Sertifikaya ilişkin tüm

₺

TÜRK HAZINESİ,
2012'DEN BU YANA
YAKLAŞIK

30

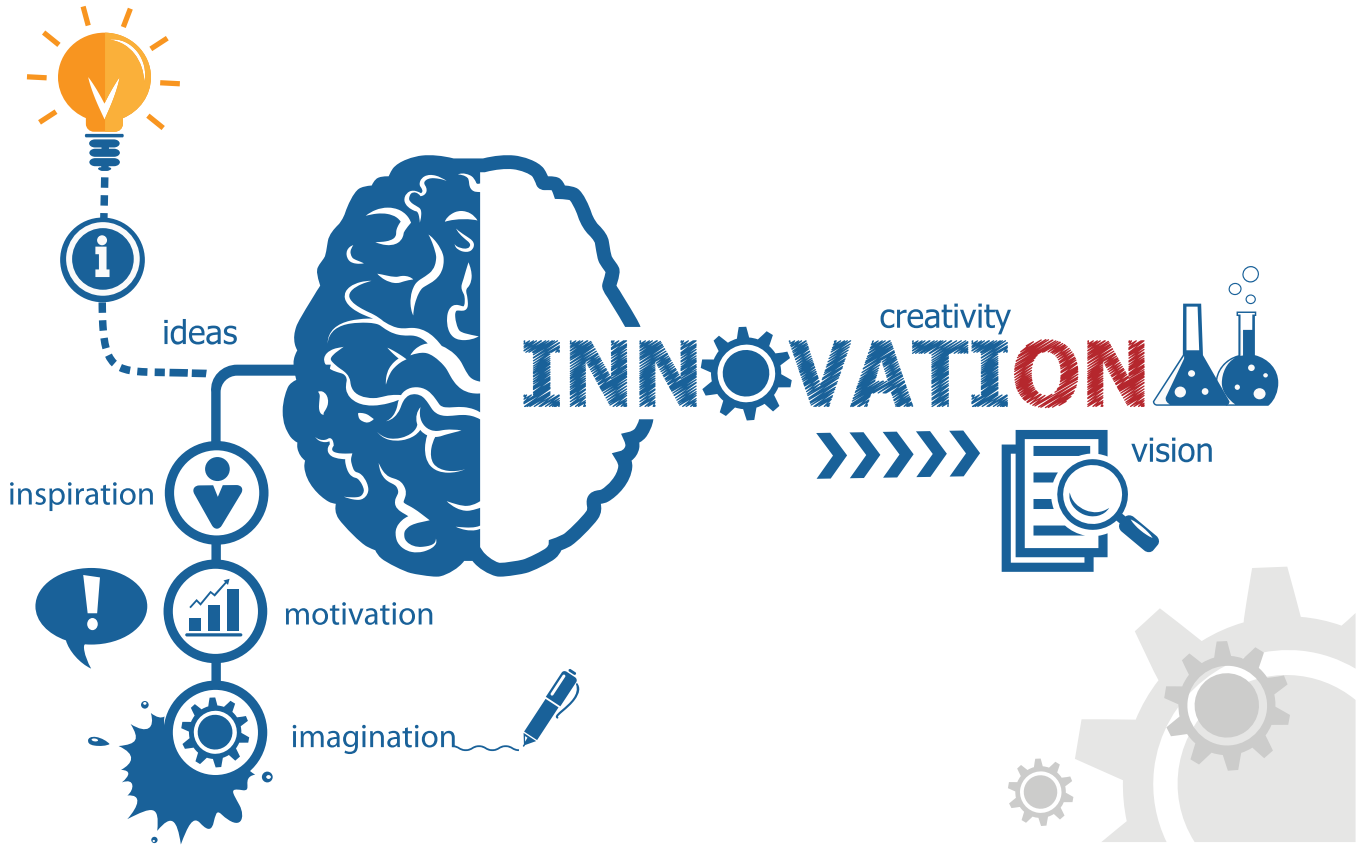
MİLYAR TL'LİK
SUKUK İHRACI
GERÇEKLEŞTİRMİŞTİR

TÜFE'ye endeksli sukuklar: katılım bankaları bilançolarındaki vade uyumsuzluğundan kaynaklı risklerin yönetimini kolaylaştırmaktadır

ödemelerde, Türk İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından ilan edilen TÜFE kullanılmaktadır. Türk Hazinesinin aynı dönemde ihraç ettiği farklı yapıdaki sukukların şu anki kâr oranlarını gösteren tablodan da açık bir şekilde anlaşılacağı üzere sabit kâr oranı ile ihraç edilen ve portföye alınan sukukların getirisi, bugünkü enflasyon değerlerinin çok altında kalmakla birlikte TÜFE'ye endeksli sukukların getirisi, enflasyonun üzerinde bir kâr oranına sahiptir. Türk Hazinesi, 2012 yılından bu yana yurt içinde yaklaşık 30 milyar TL tutarında sukuk ihracı gerçekleştirmiş olup bu ihraç tutarının yaklaşık 16 milyar TL'lik kısmı dolaşımda bulunmaktadır. Dolaşımdaki sukukların yüzde 15'i ise TÜFE'ye endeksli. Söz konusu TÜFE'ye endeksli sukuklar, katılım bankaları bilançolarındaki vade uyumsuzluğundan kaynaklı risklerin yönetimini kolaylaştırmaktadır. Sonuç itibarıyla Türk Hazinesi; sukuk ihracılarının vadelerini, ancak TÜFE'ye endeksli ihracılarını artırmak yoluyla daha kolay başarabilecek ve katılım bankalarının da bilanço yönetimindeki avantajları sebebiyle daha fazla yatırım yapma isteğinde olacaktır.



ISIN	İHRACÇI	PARA BİRİMİ	GÜN SAYISI	İHRAC TARİHİ	VADE TARİHİ	KAR ORANI
TRD140721T18	TC HAZİNE	TL	1820	20/07/2016	14/07/2021	%9.40 Sabit Oran
TRD100822T10	TC HAZİNE	TL	1820	16/08/2017	10/08/2022	%10.76 Sabit Oran
TRD220921T16	TC HAZİNE	TL	1820	28/09/2016	22/09/2021	%22.54 TUF'E'ye endeskle
TRD121022T14	TC HAZİNE	TL	1820	18/10/2017	12/10/2022	%23.10 TUF'E'ye endeskle



ŞİRKETLERDE İNOVASYON KÜLTÜRÜ

Nereden Başlar?

Yazı: Mustafa Özkan

T oplumlar, tarihe adını ortaya çıkardığı değerlerle yazdırır. Bu, sadece iş dünyasında değil; sanatta, sporda ve daha birçok başlıkta değerlendirilebilir. Robotlar, bizlerin yerini tamamen ne zaman alır bilinmez; ama "insan" kavramı, sadece beden gücünün dışında duygusal ve ruhsal bir olgu olarak da her zaman birçok konunun içeriğini teşkil edeceği benziyor. Her geçen gün çoğalan ve çok uluslu hâle gelen iş dünyası, "insan" kavramını her yönüyle ele alıyor. Şirketler, dünyanın neresinde olursa olsun insanlardan müteşekkil canlı birer organizmalar. Ruhları, dönüşümleri, yükselişleri olduğu gibi yıkılışları da buna dâhil.

Bir şirket prensiplerle kurulur, kurum kültürü ile büyür ve kurumsal inovasyonla gelişir

Şirket Kurumsal İnovasyonla Gelişir

Günümüzde "inovasyon" kavramı, artan rekabetçi ortamda dönüşüm ve yenilikçi süreçler için kullanılmaya başlandı. Bu kavram iş ortamında birlikte çalışan kişilerin, bünyesinde buldukları şirketlerin bekası için daha fazla neler yapabileceği, nasıl daha verimli olabileceği gibi soruların karşılığında yerini buldu. Şirketlerde inovasyon kültürü, sadece çalışanların inisiyatifi ile değil; yönetimin de bunu desteklemesiyle sürdürülebilir hâle gelebilir. Bir şirket prensiplerle kurulur, kurum kültürü ile büyür ve kurumsal inovasyonla gelişir. Bu sürecin tamamında şirket yöneticileri, çalışanları ile birlikte hareket etmelidir.

Çalışanlara kendi görev ve sorumlulukları üzerinden alanlar açmak, mekanizmalar oluşturmak ve onları takdir etmek kurumsal inovasyon çalışmalarının ilk adımını oluşturur. Bu kültürün gelişmesi için çalışanların fikirlerine değer vermek, bunların yapılabirlikleri üzerine müzakere etmek ve planlamalar yapmak önemlidir. Aslında şirketlerin inovasyon kültürünün temelinde, motivasyon ve aidiyet hisleri vardır. Bu üç kavram birbirlerini sürekli olarak besler ve büyütür. Köklü ve güçlü şirketlerin kurum kültürleri, bu kavramları kendi içlerinde yaşattıkları ve idrak ettikleri oranda değerlidir.

Neler Yapılabilir?

Teknolojinin, her alanda olduğu gibi kurumsal inovasyonun gelişmesinde de rolü büyümeye devam ediyor. Çalışanların performanslarının değerlendirilmesinde, ortaklaşa yapılabilecek projelerde ve raporlamalarda teknolojik altyapılardan faydalanılabilir. Hazırlanacak bir e-bültenin içerisinde çalışanlara yer verilmesinden tutun da spor müsabakaları düzenlemeye kadar birçok alanda etkinlikler yapılabilir. Böylelikle de hem birlikte çalışma motivasyonu artırılır hem de ekipçe eğlenceli vakit geçirilebilir. Sözkonusu etkinlikler, çalışanların fikirleri ve belki de girişimlerinin sunulabileceği ortamlar hâline dönüştürülebilir. Düzenlenen bu faaliyetler esnasında belirlenecek bir projenin hayata geçirilmesi, onun için kaynak oluşturulması ve pazarlama süreçlerine yapılacak destekler günün birinde hem kurum hem de fikri ortaya koyan kişi için bambaşka bir alana dair iş fırsatı oluşturabilir. Bir başka örnek ise çalışanlarla birlikte sosyal sorumluluk kapsamında bir alanı sahiplenerek projeler geliştirilebilmesidir. Bu proje

YARININ ŞİRKETİ OLABİLMEK İÇİN İNOVASYON

Kurumsal inovasyonu ihmal eden şirketler, bugün ne kadar büyüklüğe ulaşmış olurlarsa olsunlar yarının şirketleri arasında yerlerini alamayacaklardır. Bu nedenle şirketler; gelecek planlamalarını yalnızca net kârlarını artırma ve buldukları sektörden daha fazla pay alabilme yönünde değil, kurum kültürlerinin yerleşmesi, gelişimi ve sürdürülebilirliği ölçüsünde de kurgulamalı. Hatta öyle ki yerleşmiş bir kurum kültürüne sahip olmak, kalıcı başarının anahtar olması dolayısıyla şirketlerin önceliklerinden biri hâline gelmeli. Nasıl ki medeniyetler farklı çağlarda belli başlı özellikleriyle ön plana çıkmış ve tarih sahnesinde kalıcı izler bırakmışsa, günümüzü şekillendiren şirket yapılanmaları da sahip oldukları prensipler, çözüm odaklı yaklaşımlar, insanı merkeze alan kurum kültürü ve inovasyon ile var olacak ve geleceğe sağlam adımlarla yürüyeceklerdir.



Şirketlerin inovasyon kültürünün temelinde, motivasyon ve aidiyet hisleri vardır. Bu üç kavram birbirlerini sürekli olarak besler ve büyütür

kapsamında da sokak hayvanları için barınak ve mama kampanyalarından ihtiyaç sahibi insanlara yardım edilmesine kadar toplumsal duyarlılığa açık konulara değinilebilir.

Çalışan, Motivasyon Unsuru Arar

Sosyolojik araştırmalar, taşradakilere nazaran büyük şehirlerde çalışan insanların daha fazla kazanç sağlamalarına rağmen daha mutsuz olduklarını gösteriyor. Hatta bu mutsuzluk hâlimden kaynaklı olarak kişilerin hem psikolojik hem de fizyolojik hastalıklara daha az dirençli oldukları da ortaya çıkıyor. Böylesi bir gündem ve çalışma ortamında makineleşmiş hissi yaşayan çalışanlar, kendilerine birer motivasyon unsuru ararlar. Hayatının büyük bir bölümünü iş yerlerinde geçirenlerin çalışma ortamlarından alacakları bu gibi insani dönüşler, onlar için de çok kıymetlidir.

Yöneticiler Çalışanlarını Tanımalı

Şirketlerin nitelikli insan kaynağına ulaşmada önlerindeki en büyük engel, kurum kültürüne haiz insan bulamıyor olmalarıdır. Her şirket, eğitimi ve kabiliyeti belli bir ortalamanın üzerinde de olsa çalışanlara kurumsal aidiyeti kendi özelinde yaşatır. Uzun yıllar bir şirkette tüm bu süreçleri yaşamış bir çalışan iş değişikliği sonrası yeni iş yerinde aynı durumu yakalayamayabilir. Bu değişkeni bol bir denklemdir ve kişiden kişiye, kurumdan kuruma değişir. Buradan gelmek istediğim nokta, yöneticiler de çalışanlarının karakterini ve yapılarını doğru tanımlamalı; şirket inovasyon çalışmalarını da buna göre planlamalıdır.





KATILIM BANKACILIĞININ GELECEĞİ GENÇLERDE, **Farkında Mıyız?**

Türkiye; İslami finans alanındaki potansiyelini keşfetmiş ve 1984'te Özel Finans Kurumları (ÖFK) ismi ile başladığı yolculuğuna, 2005 yılında çıkarılan 5411 sayılı Bankacılık Kanunu ile "Katılım Bankası" adlandırmasıyla ivme kazanarak devam etmiştir. İstanbul'un dünya finans merkezleri arasında yer alması hedefinin önemli unsurlarından birinin de İslami finans alanında sağlanacak gelişmeler olduğunu gören hükümetler, bankacılık ve sermaye piyasalarında yaptıkları düzenlemeler ve sağladıkları destekler ile İslami finansın önündeki birçok engeli kaldırmıştır. Bu olumlu gelişmeler ve 2000'li yıllarda sağlanan siyasi istikrarla beraber katılım bankacılığının sektördeki payı, 2001 yılında yüzde 2 iken 2013'te yüzde 5,5 seviyesine çıkmıştır.

Yeni Stratejilere İhtiyaç Var

Ülkemizde katılım bankacılığı, konvansiyonel bankacılıktan daha hızlı büyüme göstererek sektör payını yüzde 5'ler seviyesine çıkarmıştır. Ancak son yıllarda büyüme ivmesinin azaldığı ve yüzde 5,5 sektör payının uzun süredir aşılamadığı görülmektedir. İslami finans enstrümanlarının yeterince tanınmaması, konvansiyonel finans

enstrümanlarından farklarının bilinmemesi ve yetişmiş insan gücünün yeterli olmaması; katılım bankacılığının geliştirilmesinin önünde duran engeller olarak görülmektedir. Bu engelleri aşmak için katılım bankalarının, bugüne kadar uyguladığı stratejilere yenilerini eklemeleri gerekmektedir. Kısacası katılım bankacılığının daha geniş kitlelere yayılması, genel kabul görmesi ve konvansiyonel bankalardan farklı olduğu algısının yerleşmesi için yeni stratejiler ve söylemler geliştirilmelidir.

*Gençlerde
İslami finans
okuryazarlığının
geliştirilmesi,
katılım
bankacılığının
sürdürülebilir
büyüme hedefine
ulaşmasına katkı
sunacaktır*

Türkiye İstatistik Kurumunun (TÜİK) 2017 verilerine göre; ülkemizde yaklaşık 13 milyon genç nüfus olduğu düşünülürse bu yeni strateji ve söylemler, yarının büyükleri olan gençler üzerine inşa edilmelidir. Yapılan akademi ve saha çalışmaları sonucunda ortaya çıkan veriler dikkate alındığında gençlerin finansal okuryazarlık oranının düşük olması, onlara yönelik yapılacak yatırımların önemini ortaya koymaktadır. Bu gerçeği gören konvansiyonel bankalar, geleceğin potansiyel müşterisi olarak

gördükleri gençlere yönelik finansal okuryazarlık projeleri gerçekleştirerek katılım bankalarının birkaç adım önüne geçmektedir. Sosyal medyayı ve teknolojiyi etkin olarak kullanan bu bankalar,

hayata geçirdikleri çeşitli projelerle lise ve üniversite gençliğine hem finansal okuryazarlık eğitimi sunmakta hem de kendi sistemlerini gençlere aşılamaktadır.

Farkındalık Çalışmaları Yapılmalı

Katılım bankacılığının sektördeki payının artması ve Türkiye'nin 2023 Vizyonu'nda yüzde 15 olarak belirlenen hedefine ulaşılabilmesi adına bu alanda özellikle de gençler arasında İslami finans okuryazarlığı eğitimleriyle farkındalık oluşturulmalıdır. Gençlerde İslami finans okuryazarlığının geliştirilmesi; sadece İslami finans beşeri sermaye altyapısının oluşturulması ve güçlendirilmesine hizmet etmeyecek, aynı zamanda İslami tasarruf bilincinin gelişmesi ve uygun yatırım enstrümanlarının tanınması yoluyla katılım bankacılığının sürdürülebilir büyüme hedefine ulaşmasına da katkı sunacaktır. Gençler arasında İslami finans farkındalığını oluşturmak ve okuryazarlığını geliştirmek için Gençlik ve Spor Bakanlığı'nın destekleri ile Politik Ekonomik ve Sosyal Araştırmalar Merkezi (PESA) ve Sakarya Üniversitesi İslam Ekonomisi ve Finansı Araştırma Merkezi (İSEFAM) tarafından ortaklaşa yürütülen ve 17 imam hatip lisesinde yaklaşık bin öğrenciye ulaşan "Gençler İslami Finansı Öğreniyor ve Uyguluyor" projesi, alanında ilk ve belki de tek. "Gençler İslami Finansı Öğreniyor ve Uyguluyor"

Katılım bankacılığı sistemine inanan, daha iyiye gitmesi için çalışan ve sorgulayan bir gençlik yetiştirmemiz lazım



ANKETE KATILAN GENÇLERİN
%47'si,
"İSLAM EKONOMİSİ",
%71'i
İSE "KATILIM BANKACILIĞI"
KAVRAMLARINDAN HABERDAR



projesi kapsamında 800 öğrenci ile yapılan anket çalışmasında ve çalıştayda, katılım bankacılığının gençler arasında yayılması, genel kabul görmesi ve konvansiyonel bankalardan farklı olduğu algısının yerleşmesi için yeni stratejiler ve söylemlerin ne olacağı konusunda bazı sonuçlara ulaşılabilir:

1. Ankete katılan gençlerimizin yüzde 47'si, İslam ekonomisi kavramını daha önce duyduğunu ifade ederken bu oran katılım bankacılığında yüzde 71'dir. Şube ve reklam gibi fiziksel görünürlüklerinin, katılım bankalarının bilinirliğini arttırdığı söylenebilir.
2. Gençlerimizin sadece yüzde 2'si, İslami finansın prensipleri ve katılım bankacılığı işlemleri hakkında tam bilgiye sahip. Bu da gençlerimizin katılım bankacılığı kavramını duymalarına rağmen işleyişi ve ürünleri hakkında bilgi sahibi olmadığını göstermektedir.
3. Ankete katılan gençlerimizin yüzde 81'i katılım bankalarının İslami prensiplere göre çalıştığına inanırken sadece yüzde 4'ü aksi düşüncededir. Katılımcıların yüzde 67'si kârpayı ile faizin aynı olmadığını düşünürken sadece yüzde 13'ü aynı olduğunu düşünmektedir.
4. Üniversite hayatı ile birlikte kullanmaya başladıkları kredi kartlarının yanı sıra ailelerin çocuklarına para transfer ederken tercih ettiği ve kurumların burslarını verdiği bankalar nedeniyle gençler, konvansiyonel bankalara yakın durmaktadır. İslami finans farkındalığı



Katılım bankacılığının daha geniş kitlelere yayılması ve genel kabul görmesi için yeni stratejiler ve söylemler geliştirilmelidir

GENÇLERİMİZİN
SADECE

%2'si

İSLAMİ FINANSIN
PRENSİPLERİ
HAKKINDA TAM
BİLGİYE SAHİP

oluşmamış ve okuryazarlığı gelişmemiş gençlik, katılım bankalarına yönelememektedir.

Bu tespitler bize lise ve üniversitenin ilk yılında gençlere İslami finans ve katılım bankacılığı eğitiminin verilerek bir farkındalık oluşturma'nın önemini göstermektedir. Bu nedenle sanal dünyada yaşayan, dinlemeyi ve okumayı pek sevmeyen gençliğe ulaşmak için yeni yöntem ve stratejiler uygulamalıdır.

Bu hedefe üç aşamada ulaşılabilir:

1. **Gençlere ulaşma:** Günümüzde gençlere ulaşmanın en kolay yolu, sosyal medyayı ve gençlik organizasyonlarını kullanmaktır.

Üniversite ve liselerin sosyal medya ağları ve öğrenci toplulukları üzerinden gençlere ulaşılabilir.

2. **İslami finans eğitimi:** Dinlemeyi ve okumayı pek sevmeyen gençlere İslami finans okuryazarlık eğitimleri; geleneksel kalıplardan çıkarak teorik değil, uygulamalı ve görsel anlatımlarla, saha ziyaretleriyle, mobil uygulamalarla ve sektörden başarı hikâyeleri gibi yeni öğretim teknikleriyle verilmelidir. Öğretim materyalleri konusundaki eksiklikler giderilmelidir. Aynı zamanda üniversitelerde İslam ekonomisi ve finansı bölümleri açılmalı ve bu alandaki seçmeli dersler de yaygınlaştırılmalıdır.

3. **Farkındalık oluşturma:** Öncelikle gençlere, İslami finansı öğrenmenin İslam'ın bir gerekliliği olduğunu aşılmalıdır. Bizlere farz olan hac vazifesinin şartlarını ve zamanını, yılda bir kez verilen zekâtın koşullarını öğrenmemiz gerektiği gibi hayatımızın her alanında yer alan ekonomik ve finansal işlemlerin de İslami esaslara göre nasıl yapılmasının uygun olacağını, geciktirmeden öğrenmemiz gerektiği bilincini gençlere aşılmalıdır. Özetlemek gerekirse katılım bankacılığı sistemine inanan, daha iyiye gitmesi için çalışan ve sorgulayan bir gençlik yetiştirmemiz lazım. Planlı ve sistematik olarak gerekli adımlar, geç kalınmadan başta kamu otoritesi olmak üzere Türkiye Katılım Bankaları Birliği, üniversiteler ve bu alandaki sivil toplum kuruluşlarının koordineli çalışmaları ile atılmalıdır. Sektör payı yüzde 5'lerde olan katılım bankacılığın sürdürülebilir büyüme hedefine ulaşması; gençleri katılım bankacılığı ekosisteminin bir parçası yaparak İslami finans okuryazarlığının geliştirilmesine, İslami finans beşer'i sermaye altyapısının oluşturulmasına ve güçlendirilmesine, tasarruf bilincinin gelişmesine ve uygun yatırım enstrümanlarının tanınmasına bağlıdır.



Birikimlerinize bereket katan Kârlı Hesap Albaraka'da!

Birikimlerinizi en iyi şekilde değerlendirmeniz için
tüm hassasiyetimizle yanınızdayız. Bereketli kazanç
Albaraka Kârlı Hesap'ta!

kârlı
hesap

HELAAAL



Alo Albaraka
0850 222 5 666
albaraka.com.tr

alBaraka 
değerlerinize değer katıyoruz



BANKACILIK TEKNOLOJİYLE

Boyut Değiştiriyor

Yazı: Pınar Kenar

Hepimiz günlük hayatımıza şöyle bir göz attığımızda, çeşitli akıllı teknolojilerin rutinimize ne kadar dâhil olduğunu ölçebiliriz. Teknolojinin gelişme hızı, bugün akıl almaz derecelere ulaştı ve bize bu alanda daha dün sunulmuş olan hizmetler yarın çoktan eskimiş olacak. Hâl böyle olunca teknolojinin bizlere bahsettiği yeni imkânlarla öyle kolay kolay şaşırıyoruz. Hatta tüm iş yoğunluğumuz arasında "Şöyle bir teknolojiyi ne zaman çıkaracaklar?" gibi istemlerle ileri teknolojiyi artık "olması gereken" bir beklenti hâline getirmiş durumdayız. Peki, "Günlük koşuşturmaca içinde yapmamız gereken diğer tüm işlemleri değil ayağımıza,

parmaklarımızın ucuna kadar getiren bu teknolojiye en çok hangi alanda ihtiyaç duyuyoruz?" diye soracak olursak, biz meşgul insanlar ilk hangisini söyleriz? Elbette açık ara farkla birinci sırada, hepimizin en çok

ihtiyacı olduğu ve sık başvurduğu finansal işlemler yer alır. Günümüz bankacılığı, bu nedenle hâlihazırda müşterilerinin finansal faaliyetlerini, yani bir bakıma hayatı kolaylaştırıcı işlemlerini yerine getirmek amacıyla teknoloji yatırımlarına ağırlık veriyor. Çünkü yaşama dair tüm bilgilerin sayısal ifadesi anlamına gelen

dijitalleşmenin, hareket kaynağı itibarıyla sayılara dayalı bir alanda ön plana çıkması; yineleyecek olursak şaşırılacak bir durum değil, aksine beklendik bir gelişme olacaktır. Ancak diğer

Günümüz bankacılığı, teknoloji yatırımlarına ağırlık veriyor

yandan son zamanlarda bankaların müşterilerine sunmaya başladığı dijital hizmetler, bazen “Bu kadarının yapılmasını beklemiyorduk. Oldukça başarılı ve kolay.” dedirten özelliklere sahip olabiliyor.

Rekabet, Dijitalde Artarak Devam Ediyor

Başlangıç evresinde olduğumuz bu bilişim çağında, bankacılık sektörü başta olmak üzere tüm iş dünyasının en revaçtaki gündem maddesini “dijital dönüşüm” oluşturuyor. Bu kavram; kurumların kısa ve uzun vadeli stratejilerine, iş yapma şekillerine, ürün ve hizmet çeşitliliğine, karar mekanizmalarına, diğer kurumlarla yaptıkları iş birliklerine, kısacası tüm altyapı ve üstyapılarına kendini iyiden iyiye yerleştiriyor. Kurumların istikametini dijital dönüşüme yönlendirdiği bu süreçte bankaların, bu alanda diğer sektörlere nazaran daha hızlı ilerlediği görülüyor. Teknoloji geliştikçe, onu takip etmekte ve kullanmakta olan müşterilerin beklentileri de bu yönde nitel bir artış gösteriyor. Bu durum, bankalar arasındaki olağan rekabetin boyut değiştirmesini, yani dijital bir zemine taşınmasını hazırlıyor.

Dijital Bankacılık Tüm Hızıyla Büyümeye Devam Ediyor

Birkaç yıl önce internet bankacılığı ve hemen ardından pratik mobil uygulamalarla hız kazanan dijital rekabet; günümüzde yapay zekâ, nesnelerin interneti, sanal gerçeklik, biyometrik doğrulama ve son zamanlarda finans dünyasını kasıp kavuran blokzincir teknolojileri olarak kendini gösteriyor. Bu doğrultuda mevcut alandaki beklentiler ise bankaların teknoloji yatırım bütçelerini yıllık yüzde 30 seviyesine yükseltmesi ve bunu takiben dijital bankacılığın, pazardaki payını yüzde 50’den fazla arttırması yönünde. Bu alanda çeşitli otoritelerce yapılan araştırmalara göre dünya genelinde son 10 yılda internet ve mobil bankacılık kullanımının 5, işlem hacminin ise 10 kattan daha fazla artış göstermesi de bunu ortaya koyuyor. Öyle ki nüfusu 80 milyon olan ülkemizde de aktif dijital bankacılık müşterilerinin sayısının 40 milyonları bularak toplam nüfusun yarısına tekabül etmesi de kullanıcı yoğunluğunun ne denli arttığını ve ileride dijital bankacılığın daha da önem arz edeceğini gösteriyor. Hâliyle gidişatın doğal sonucu olarak dijitalleşmenin kaçınılmazlığı, bankaları buna yönlendiriyor.

Müşteri Memnuniyeti ve Yüksek Güvenlik Hedefleniyor

Müşteri memnuniyetini azami derecede sağlayan ve yatırım maliyetlerini düşüren dijital bankacılık, gün geçtikçe yaygınlığını artıran bir hizmet



NÜFUSU

80

MİLYON OLAN
TÜRKİYE’DE, AKTİF
DİJİTAL BANKACILIK
MÜŞTERİLERİNİN
SAYISI

40

MİLYONA ULAŞTI

Teknoloji geliştikçe, onu takip etmekte ve kullanmakta olan müşterilerin beklentileri de bu yönde nitel bir artış gösteriyor

modeli olmaya devam ediyor. Bankalar, rekabet avantajını elinde bulundurmak amacıyla dijital ağırlık vermesinin yanı sıra bu uygulamalarında müşterilerinden hizmet bedeli, işlem ücreti veya komisyon gibi meblağlar talep etmeyerek bu sayede maliyet, fiyat ve hız bakımından mukabil olarak kazanım elde ediyor. Bankaların sunduğu bu hizmetler arasında kredi kartı takip ve işlemleri, fatura ödeme talimatları, EFT, havale, döviz transferi, vergi ödemeleri, pasaport, eğitim harç işlemleri, sigorta poliçe ödemeleri, hisse senedi, altın ile tahvil ve bono işlemleri gibi tüm gereklilikler yer alıyor. Finansal alandaki bu kapsamlı dijitalleşme hem bankaların hem de müşterilerin işlerini kolaylaştırırken aynı zamanda siber güvenlik risklerinin de ortadan kaldırılması için blokzincir teknolojisini bünyesine dâhil ediyor.

Hem Güvenli Hem Kişiyeye Özel Bankacılık

Kişisel veri ve varlıkların korunması adına sıkı güvenlik önlemleri gerektiren tüm bu finansal işlemler, birkaç yıl öncesine kadar sadece belirli aralıklarla güncelleme isteyen klasik şifreleme yöntemi ile yapılırken günümüzde QR kod, göz tarama sistemleri, parmak izi okuma gibi teknolojilerle müşterilere şifrelemeye kıyasla daha fazla kolaylık sağlarken aynı zamanda daha emniyetli hizmet sunuyor. Ayrıca bankalar; dijital servislerini yaygınlaştırabilmek ve daha ulaşılabilir kılmak maksadıyla artık yalnızca kendi geliştirdikleri uygulamaları değil, IOS ve



Kişiler, müşterisi olduğu bankalara ilişkin faaliyetlerini yalnızca kendilerine ait olan cihaz kimlikleriyle özdeş şekilde yürütebiliyor

Android gibi sistemlerin kendi özellikleriyle entegre hizmetler de sunuyor. Kişiler, müşterisi olduğu bankalara ilişkin faaliyetlerini böylelikle yalnızca kendilerine ait olan cihaz kimlikleriyle özdeş şekilde yürütebiliyor. Bu sayede telefonlarda yer alan çeşitli mesajlaşma uygulamaları aracılığıyla veya sesli asistanlar yoluyla para transferleri gerçekleştirilebilirken alışveriş esnasında ise bu akıllı cihazlar, pos cihazlarına yaklaştırılarak temassız ödeme sağlanabiliyor. Bankaların geliştirdiği bu yüksek güvenlikli uygulamalar ile devlet ve kamu kuruluşlarıyla olan işlemler de gerçekleştirilebiliyor. E-Devlet'in mobil bankacılıkla kurduğu entegrasyon, bu konuda birçok vatandaşın hayatını kolaylaştırdı. Bununla birlikte toplu taşıma kartlarına, yükleme noktası bulmaya gerek olmaksızın para transferi yapmak da artık mümkün. Ayrıca çoğu banka, hizmet sektöründe faaliyet gösteren kurumsal firmalarla imzaladıkları anlaşmalar yoluyla, bu firmaları tercih eden müşterilerine teknolojik kolaylıkların getirdiği cazip avantajlar sunabiliyor.

Geleneksel Şubeler Dönüşüm Geçiriyor

Nakit para dolaşımının zorunluluğu ve çoğu

işlem için doğrudan bankaya gitme durumu, bu gibi teknolojik gelişmelerle her ne kadar eski sıklığını yitirmiş olsa da bankaların fiziksel mevcudiyeti, önümüzdeki yıllarda da önemini koruyacağı benziyor. Bu nedenle bankalar, bu konuda da müşterilerine şube randevusu alma veya şube yoğunluklarını takip edebilme gibi çeşitli kolaylıklar sağlıyor. Birçok banka, şubelere ulaşım ve işlemlere zemin hazırlama açısından devreye alınan bu teknolojilerin beraberinde şube içinde de dönüşüme gidiyor. Sunulan bu yeni hizmet modelinde, müşteriler, banka işlemlerini sonuçlandırabilmek adına sayfalar dolusu doküman imzalamak yerine şubelerde bulunan tabletler veya kendi akıllı cihazları sayesinde onay sürecini tamamlayabiliyor. Ancak şube dışında da müşteri temsilcisiyle birebir görüşmenin gerekli olduğu durumlarda görüntülü konuşma ya da yapay asistan gibi özellikler, müşterilerin tüm kayıtlarını hızlı bir şekilde tarama ve yönlendirmeye olanak tanıyor. Böylelikle kişiler, akıllı telefonlarını günün her saatinde ve finansal işlemlerinin neredeyse tümünde kendilerine atanmış kişisel bir finans uzmanına dönüştürebiliyor.



10

YILDA İNTERNET VE
MOBİL BANKACILIK
KULLANIMI

5,

İŞLEM HACMİ

10

KATTAN DAHA FAZLA
ARTIŞ GÖSTERDİ

Bankalar FinTech'lere de Teknoloji Sunuyor

Bankaların bu hızlı dönüşümünde FinTech'lerin rolünden bahsetmemek işten değil. Bankacılık kapsamındaki işlemleri, çok daha ucuz ve efektif yollardan gerçekleştiren FinTech sektörünün gelişimiyle bankalar, hâlihazırda kendilerini dijitalle yönlendiren doğal akışı daha da perçinleyerek ilerletti. Klasik bankacılık sektörü, FinTech'lerin hareket noktasını oluşturan yapay zekâ ve blokzincir teknolojilerini hızla kendi bünyelerine entegre etmeye başladı. Öyle ki bu noktada gelişimleri yakalamak adına AR-GE merkezleri oluşturan bankalar, FinTech girişimcilerinin kullanımına sunma amacıyla kendi arayüzlerine (API - Application Programming Interface) ulaşılabilir portallar oluşturmaya girişti. Böylelikle FinTech'lerin meydana çıkışıyla ivme kazanan dijital bankacılık, FinTech'lerin gelişimine ön ayak olmaya başladı. Ülkemizde çok yaygın olmasa da dünya genelinde yerini sağlamlaştıran API marketlerinin tüm dijital finans dünyasında rekabeti farklı bir noktaya taşıyacağı, yine birkaç yıl önce öngörülmeyen ancak bugünün dünyasında oldukça beklenen bir seyir.



BANKACILIĞI KÖKTEN DEĞİŞTİRECEK KAVRAMLAR

BANKACILIK SEKTÖRÜNDE SON DÖNEMLERDE ADINI SIKLIKLA DUYDUĞUMUZ KAVRAMLARI VE GETİRECEĞİ AVANTAJLARI SİZLER İÇİN DERLEDİK



BLOCKCHAIN (BLOKZİNCİR)

Para transferlerinin farklı kaynaklar tarafından onaylanması ilkesine dayanarak işlemlerin hızlı ve güvenli şekilde yapılmasını sağlayan bu teknoloji, sunduğu olanaklar ve çeşitlendirilebilir uygulamaları ile çok geniş bir yelpazeye sahip.

GAMIFICATION (OYUNLAŞTIRMA)

Oyun dinamiklerini marka, işletme ya da ürünlere uyarlayarak interaktif ve eğlenceli bir kullanım sağlama esasına dayanan bu kavram, yeni nesil iş anlayışının vazgeçilmezlerinden olacak.

NUDGE THEORY (DÜRTME TEORİSİ)

Çıkış noktası gereği davranış bilimleri ile alakalı bir kuram olan ve insan davranışlarını serbest yönlendirmeyi ifade eden Dürtme Teorisi ile didaktik söylemler ve etkisiz kampanyalar geçmişte kalacak.

ROBO ADVISING (ROBO-DANIŞMAN)

Finansal işlemleri asiste etmek üzere geliştirilen Robo-Danışmanlık ile yatırımlarınızı seçmek, portföy oluşturmak ve hesaplarınızın dengesini sağlamak artık çok kolay.

BIG DATA (BÜYÜK VERİ)

Yıllardır içinde bulunduğumuz, ancak adını son dönemde sık duymaya başladığımız bu teknoloji, internet dünyasında yer alan birçok bilgiyi sizin için anlamlı ve işlenebilir kılarak verilere kolaylıkla ulaşmanıza olanak sağlayacak.

OPEN API (AÇIK ARAYÜZ)

Yakın zamanda hayatımıza giren Open API kavramı ile bankalar; farklı firmalar tarafından müşterilerine cazip avantajlar ve yenilikçi ürünler sunulmasına fırsat sağlayacak.



ÇOCUKLAR, "AKILLI GELECEK PROJESİ" İLE

Yarınlara Hazırlanıyor

YAZI: Çiğdem Öz

Türkiye olarak ileride güçlü ve başarılı, ayakları üzerinde durabilen bireyler görebilmek için, temeli sağlam çocuklar yetiştirmemiz gerekiyor. Onların hayallerini gerçekleştirebilmeleri için öncelikle bu hayalleri kurmalarında onlara engel olan pürüzleri ortadan kaldırmak büyük önem taşıyor. Geleceğimizin teminatı olan çocuklarımız büyümeye devam ederken onların gelişimlerini sağlıklı bir şekilde sürdürebilmeleri de bu noktada çok dikkat gerektiren bir husus. Zihinsel ve bedensel gelişimlerini tamamlayamayan çocuklar, günlük hayatta olduğu kadar okul çağında da zorluk çekebiliyor. Bunun için gerek ülkemizde gerekse dünyada çocukların zekâ ve akıl becerilerini

geliştirmek, hayal güçlerini çalıştırabilmek, motor becerilerini daha iyi kullanmalarını sağlamak ve hayallerini gerçekleştirmek için

MEB
öncülüğünde gerçekleştirilen 'Akıllı Gelecek Projesi' ile belirlenen 31 okulda 'Akıl ve Zekâ Oyunları Atölyesi' kuruluyor

birçok proje ve çalışma hayata geçiriliyor. Bireysel çağrılarla başlatılan kampanyaların yanı sıra kurumsal olarak da birçok proje gerçekleştiriliyor veya sözkonusu çalışmalara katkı sağlanıyor. Bu kapsamda çocuklar için kamu kurum ve kuruluşları, çeşitli özel kurumlar, STK'lar, çeşitli topluluklar ve dernekler; kurumsal anlamda birçok sosyal sorumluluk projesine imza atıyor.

Güçlü Hafıza Güçlü Gelecek Projesi gibi binlerce çocuğa ulaşılan projelere bir yenisi daha geldi.

Kendi vizyonunu ve misyonunu geliştirmek, Türkiye'ye değer katmak, eğitim alanında



GÜÇLÜ HAFIZA, GÜÇLÜ GELECEK

Ülkemizde yapılan sosyal sorumluluk çalışmaları kapsamında; "Kardelenler" projesi ile günümüze kadar 28 bin kız çocuğuna ulaşıldı. "Eti Çocuk Tiyatrosu" ile 1,5 milyon çocuk, tiyatro ile buluştu. Trafik konusunda çocukları bilinçlendirmeye yönelik gerçekleştirilen çalışmalar çerçevesinde son 10 yılda 1 milyon 200 bin çocuğa trafik eğitimi verilirken "Güçlü Hafıza Güçlü Gelecek" projesi ile de 10 bin çocuğa ulaşıldı.

ülkemin bir adım daha öne çıkmasına katkıda bulunmak adına kurumsal sosyal sorumluluk projelerine destek olan Albaraka Türk, MEB öncülüğünde "Akıllı Gelecek Projesi"ni hayata geçirdi. Projenin tanıtımı ilk olarak Ankara Pursaklar'da bir ortaokulda gerçekleştirildi. Açılış programına Millî Eğitim Bakanlığı Yenilik ve Eğitim Teknolojileri Genel Müdürlüğü İletişim Daire Başkanı Muhammed Sadık Arslan, Pursaklar İlçe Millî Eğitim Müdürü Mustafa Kılıçgil ve Albaraka Türk Katılım Bankası Stratejik Planlama Müdürü Osman Çelebi ile çeşitli kurum ve kuruluşları temsilen çok sayıda yetkili katıldı. 2013 yılında seçmeli ders olarak müfredat kapsamına alınan ve materyal eksikliği nedeniyle okullarda uygulamaya geçişte problem oluşturan zekâ oyunları dersi, bu proje ile Karadeniz ve İç Anadolu Bölgelerindeki 31 ilde gerçekleştirilecek. Proje kapsamında öğrencilerin zihinsel gelişimleri açısından faydaları bilimsel olarak ispatlanmış algılama, sorgulama, strateji geliştirme, dikkat ve farkındalık konularında sürdürülebilir, ölçülebilir ve kalıcı kazanımlar elde edilmesi amacıyla altı farklı akıl ve zekâ oyunu, 105 parçalık setler hâlinde okullara hediye edilecek. Ziyaret edilen okullarda Türkiye Hafıza Şampiyonu Psikolog Mücahit Aköz tarafından Zekâ ve Öğrenme başlıklı bir sunum da gerçekleştirilecek. Millî Eğitim Bakanlığı "Akıllı Gelecek Projesi"ni, daha önce açıkladıkları ve 2023 eğitim vizyonuna dâhil ettikleri "Tasarım ve Beceri Atölyeleri" ile paralel olarak yürütmeyi düşünüyor. Albaraka Türk Stratejik Planlama Müdürü Osman Çelebi, "Bankamızın değerlerini tümüyle yansıttığına inandığımız bu projenin hayata geçirilmesine olanak sağlayan Millî Eğitim Bakanlığına ve projenin duyurulduğu



GEÇTİĞİMİZ SENE
DOĞU VE GÜNEYDOĞU
ANADOLU
BÖLGELERİNDE
'GÜÇLÜ HAFIZA
GÜÇLÜ GELECEK'
PROJESİNİ HAYATA
GEÇİREN ALBARAKA
TÜRK

10.000

ÇOCUĞA ULAŞTI

Millî Eğitim Bakanlığı, 'Akıllı Gelecek Projesi'ni, 2023 eğitim vizyonuna dahil ettikleri 'Tasarım ve Beceri Atölyeleri' ile paralel olarak yürütmeyi düşünüyor

andan itibaren beklentimizin çok üzerinde ilgi gösteren okullarımıza teşekkürlerimizi sunuyoruz. Albaraka Türk olarak topluma değer katan projeleri desteklemek memnuniyet duyduğumuzu ifade etmek isteriz." dedi. Albaraka Türk Katılım Bankası, geçtiğimiz sene de Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgelerinde gerçekleştirdiği "Güçlü Hafıza Güçlü Gelecek Projesi" ile 10 bin öğrenciye ulaşarak hafıza teknikleri ve pratik öğrenme buluşmaları düzenlemiştir.





Eğitimci-Yazar Sıtkı Aslanhan

ÇOCUKLARIN DUYGULARINA Kulak Verin

Cocukların son zamanlarda ebeveynleriyle ilgili yaşadığı en büyük sıkıntılardan biri; duygu ve düşüncelerini, aile ortamında anne ve babalarına ifade edememeleridir. Gençlerin depresyona girmesinin, depresif davranmasının, internetle ve telefonla uzun süre vakit geçirmesinin altında yatan sebep; duygularını aileleriyle sağlıklı bir biçimde paylaşamamalarıdır. Çocukların çetelere üye olması, uyuşturucu kullanması ve evden kaçmasının altında da yine benzer sebepler yatmaktadır. Çocuklarımız iyi-kötü, olumlu-olumsuz duygularını ailesiyle paylaşamıyor. Bunun sebebi bu ortamı çocuklara vermememizden kaynaklanıyor.

Çocuğunuzu Dışarıya İtmeyin

Ailesi ile duygularını paylaşamayan çocuk, bunun için başka yerler arıyor. Paylaşamadığı duyguların içinde oluşturduğu baskı, çocuklarımızı yanlış şeyler yapmaya sevk ediyor. Bu yüzden küçük yaşlardan itibaren çocuklarımıza duygularını paylaşma imkânı vermeliyiz. Daha sonra kalkıp 17-18 yaşındaki çocuğumuza, "Benimle her şeyi paylaşabilirsin, biz seninle iki arkadaş gibi konuşabiliriz." dersek bizimle hislerini paylaşması mümkün değil. Bundan dolayı küçük yaşlardan itibaren çocuğumuza değer vermeli, anlamaya çalıştığımızı devamlı ona hissettirmeliyiz. Bir çocuk küçük yaştan itibaren yaşadığı sorunları, çocukça yaptığı yanlışları gelir annesine

anlatır. Eğer anne ve baba lafı çocuğun ağzına tıkarsa ve farkında olmadan yaptığı herhangi bir davranışa bağırarak tepki gösterirse çocuk zamanı geldiğinde ailesiyle duygularını paylaşmaz.

Dinlemek Değer Vermektir

Karşındakini dinlemek, ona değer verdiğini göstermektir. Ona "Sen benim için özelsin, değerlisin." demektir. Bizler de çocuklarımıza bu şekilde yaklaşmalıyız. Onunla konuşurken gözlerinin içine bakmalı, jest ve mimiklerimizle onu dinlediğimizi belli etmeliyiz. Ancak çocuğumuzu dinlerken ona sevgiyle yaklaşmamız, tebessüm etmemiz, sarılmamız, onun söylediklerini kabul ettiğimiz anlamına gelmez. Ona ne kadar değer verdiğimizi, onu önemseydiğimizi göstermiş oluruz. Bizim bu hareketimizden sonra çocuğumuz; bizden gördüğü destekle ayağa kalkıp kendi

sorununu çözerek hayata kaldığı yerden devam eder ve bilir ki sorun ne olursa olsun onu dinleyen bir anne-babaya sahip. Bizler anne-baba olarak çocuklarımızı dinlemez, onların duygularını anlamaz, içinde buldukları tehlikeli durumu fark edemezsek onlar da bizimle paylaşamadıkları duygularını paylaşacak, kendisine değer verecek kişiler arar. Her gece sabahlara kadar internetin başında başkaları ile mesajlaşıp duygu ve düşüncelerini hiç tanımadığı insanlarla paylaşır. Çünkü anne ve babasından bekleyip göremedikleri

Çocuğunuz neyi, nasıl düşünürse düşünün sizin görüşlerinize tamamen zıt da olsa onu dinleyin



Karşıdakini dinlemek, ona değer verdiğini göstermektir. Ona sen benim için özelsin. değerlisin demektir. Bizler de çocuklarımıza bu şekilde yaklaşmalıyız

ilgi ve sevgi onları; sorunlarını başkalarına anlatmaya, ebeveynlerinden göremedikleri ilgiyi başkalarında aramaya sevk eder. Dışarıda da onun bu ihtiyacına cevap verebilecek, bunun için kucak açmış onu bekleyen birileri mutlaka vardır. Kıymetli anne ve babalar her zaman çocuğunuzun görüşlerine katılmayabilirsiniz, fikirlerini benimsemeyebilirsiniz, düşüncelerini kabul etmeyebilirsiniz. Fakat onlar sizin çocuklarınız ve siz de onların anne ve babalarısınız. Hiç tasvip etmediğiniz görüşleri, fikirleri dahi olsa bekleyecek, sabredecek ve dinleyeceksiniz. Bırakın istedikleri gibi düşünsünler, konuşsunlar ve sizinle dertleşsinler; en uç fikirlerini, en radikal kararlarını bile sizinle paylaşsınlar, başkalarıyla değil. Kendi iç dünyasında olan, zihninin en derinlerinde bulunan düşünceleri sizinle paylaşsın, sokakta veya internette tanıştığı kişilerle değil. Çocuğunuz neyi, nasıl düşünürse düşünsün sizin görüşlerinize tamamen zıt da olsa onu dinleyin. Yeter ki çocuğunuz anne ve babasının onu her zaman dinlediğini bilsin.

Dinlemek Alışkanlıktır

Dinlemek; yüz yıkamak, diş fırçalamak, saç taramak gibi doğal bir alışkanlıktır. Bu alışkanlığı



3

YAŞ
GRUBUNDAKİ
ÇOCUKLARDA
DİL GELİŞİMİ
HIZLANIR
VE BASİT
CÜMLELERLE
İLETİŞİM
KURABİLİRLER

çocuklarımıza küçük yaşta edindirmeliyiz. Şunu hiçbir zaman aklımızdan çıkarmamalıyız ki biz eğer bugün çocuğumuzu dinlemezsek yarın bir gün biz konuştuğumuzda o da bizi dinlemez. Çocuğunu dinlerken onun gözlerinin içine bakan, onu dinlediğini her zaman belli eden ve onu dinlerken başka hiçbir işle meşgul olmayan bir anne-babayı gören çocuk, yarın ileride söz sırası anne-babasına geldiğinde onların söylediklerini kabul etmese, benimsemese ve hatta önemsemese dahi onları dinlemesi gerektiğini bilir, ona göre davranır ve bunu bir alışkanlık olarak hayatına yerleştirir.

ÇOCUĞUNUZLA DOĞRU İLETİŞİM KURMANIN ALTIN KURALLARI

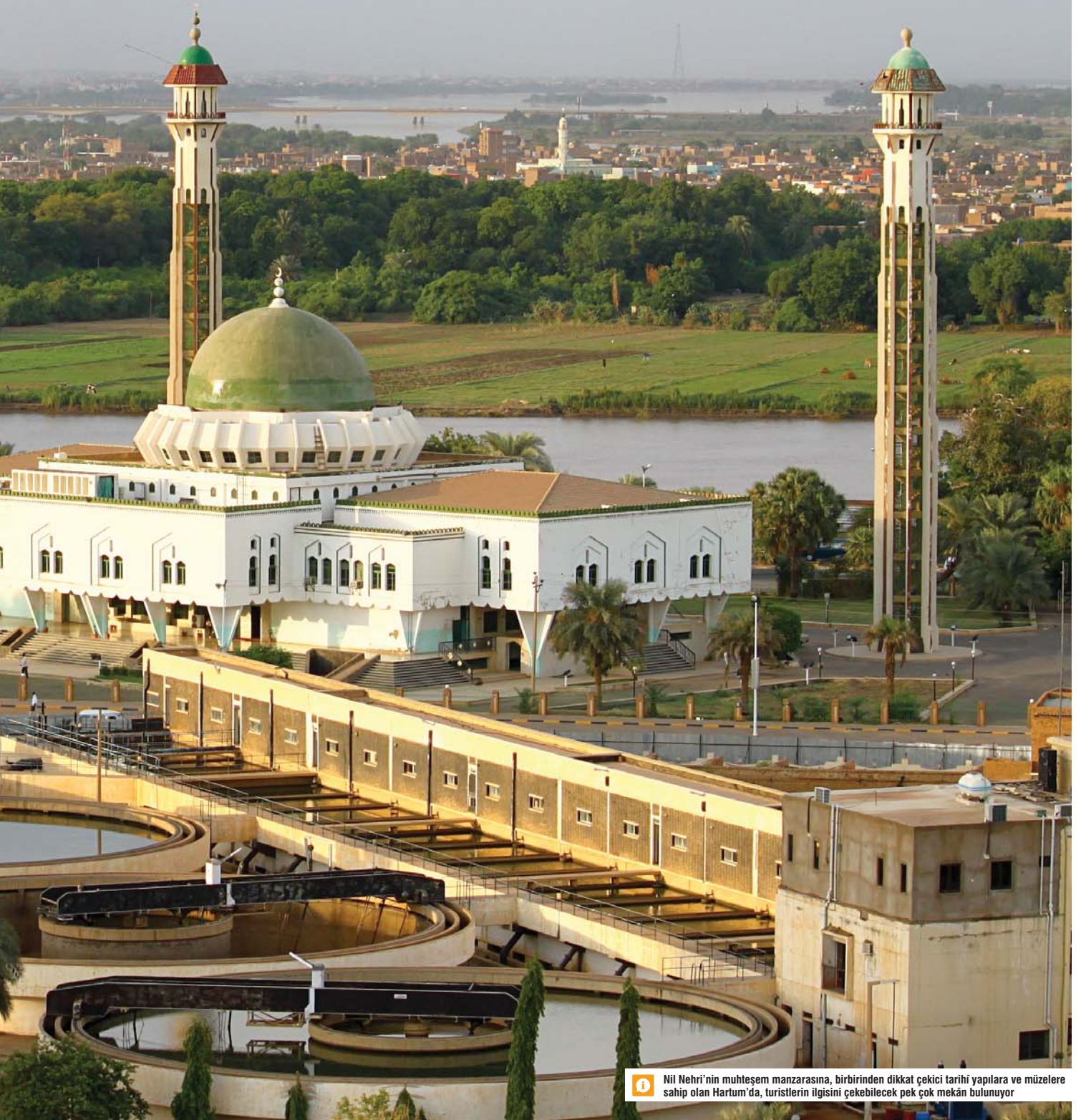
- 1) **Ertelemeyin:** Çocuğunuzla vakit geçirmek için işlerinizden zaman artmasını beklemeyin, onlara özellikle zaman ayırın.
- 2) **İlk örnek siz olun:** Çocuğunuza bazı şeyleri dikte ederek onların istediğiniz gibi bireyler olmasını beklemek yerine önce siz, o ideal kişi olun.
- 3) **Gerektiğinde övün:** Çocuğunuz, ondan beklediğiniz davranışlar sergilediğinde bunu sıradan ve beklendiği karşılama yerine onu takdir edin.
- 4) **Detaylara dikkat edin:** Bazen çocuğunuz sizinle kimi problemlerini paylaşamaz. Bu gibi durumlarda ondaki tavır değişikliklerini öğrenebilmek ve doğru çözümlerle yaklaşabilmek adına onun günlük yaşamını ve beden dilini öğrenin.
- 5) **Dürüst olun:** Çocuğunuzun henüz çok küçük olduğunu düşünseniz dahi o, düşünebilmeye başladığı andan itibaren bir fert. Anlayışlı ve olgun bir düşünce yapısına sahip olabilmesi için çocuğunuzun, kendi sorunlarından veya aile içi durumlarından haberdar edin.



NİL'DEN GELEN BEREKET: SUDAN

İki ayrı iklimi barındıran Sudan'ın kuzeyinde çöl iklimi hâkimken güneyinde tropikal iklim hüküm sürüyor

Yazı: Emre Can Demirel



1 Nil Nehri'nin muhteşem manzarasına, birbirinden dikkat çekici tarihî yapılarla ve müzelere sahip olan Hartum'da, turistlerin ilgisini çekebilecek pek çok mekân bulunuyor



Bir Kuzeydoğu Afrika ülkesi olan Sudan'ın çevresinde; kuzeyde Mısır ve Libya, doğuda Eritre, Etiyopya ve Kızıldeniz, güneyde Orta Afrika Cumhuriyeti, Güney Sudan ve batıda Çad olmak üzere yedi ülke ve bir deniz bulunuyor. 18 eyaletten oluşan Sudan'ın en önemli şehri ise yerlilerin söylencelerine göre anlamının fil hortumundan geldiği düşünülen başkenti Hartum oluşturuyor. 1 Ocak 1956 yılına kadar İngiltere'ye ait olan Sudan toprakları, bağımsızlığını ilan ettiği bu tarihten itibaren cumhuriyet rejimi ile yönetiliyor. Ancak ülkenin kuzeyi ile güneyi arasında yaklaşık yarım asır sürmüş olan iç savaşın sonucunda Güney Sudan'ın ülkeden ayrılmasıyla bu toprakların idaresi, 2011'den günümüze iki ayrı ülke olarak devam ediyor.

► Nil Nehri'nin Evi

İki ayrı iklimi barındıran Sudan'ın kuzeyinde çöl iklimi hâkimken güneyinde tropikal iklim hüküm sürüyor. Ülkenin kuzeydoğusu, Kızıldeniz kıyısında yer aldığından daha ılıman bir iklime sahipken güney bölgeleri ise daha fazla yağış alıyor. Bu nedenle ülkenin ana geçim kaynaklarından biri olan tarım faaliyetleri de güney bölgelerinde ağırlık kazanıyor. Yaklaşık 3 bin metre yükseklikteki dağlarla çevrilmiş olan Sudan'ın sahip olduğu en önemli kaynağı ise Afrika'yı boydan boya geçen Nil Nehri. Öyle ki Sudanlılar, başkentlerini de Beyaz Nil ve Mavi Nil'in birleştiği bereketli Hartum havzasına kurmuşlar. Hartum'da ana kol oluşturan nehir, buradaki birleşimi itibarıyla Nil adını alıyor ve Atbara Nehri ile birleşerek Akdeniz'e dökülüyor. Ülkenin batısında, Darfur'daki 3 bin 70 metre

yükseklige sahip volkanik Marra Dağı yer alırken orta kısımda ise granit tepelerden meydana gelmiş Nuba Dağları bulunuyor.

► Altın ile İyileşen Ekonomi

Çok zengin tabii kaynaklara sahip olan Sudan'ın nüfusunun yaklaşık yüzde 58'i, doğal zenginlikleriyle ters orantılı olarak yoksulluk sınırının altında yaşıyor. Ülkeyi bu duruma iten iki temel etken bulunuyor: İlki uzun süredir devam eden iç çatışmalar ve Amerikan ambargosunun neden olduğu yıkım ve yoksulluk; ikincisi ise petrol kaynaklarının daha çok olduğu Güney

Sudan'ın ülkeden ayrılarak özgürlüğünü ilan etmiş olması. Özellikle Güney Sudan'ın ayrılışı ile petrol ihracatı azalan ve ekonomik anlamda kötüye giden Sudan'ın yeni ham madde ve ihracat unsurları arayışları, Darfur Bölgesi'ndeki zengin altın yataklarının keşfini sağladı. Keşfin hemen ardından bölgede, çevre ülkelerin de kullanabileceği yıllık yaklaşık 300 ton kapasiteli bir altın madeni rafinerisi kurma çalışmaları başlatıldı. Rafinerinin işletmeye açılmasıyla altın, ülke ihracatında petrolün yerini alarak birinci sıraya

yükseldi. Bunun yanı sıra Sudan'da tarım sektörü ve canlı hayvan ihracatı da ülkenin önemli gelir kaynaklarını oluşturuyor. Ülkenin ihracı ettiği tarım ürünlerinin başlıcaları arasında; şeker kamışı, susam, mango, yer fıstığı, baklagiller, muz, soğan, domates ve patates bulunuyor. Ayrıca Sudan, Arap Sakızı üretiminde de aldığı yüzde 80'lik pay ile dünyada birinci sırada yer alıyor. Bunlar haricinde tekstil, çimento, şeker, petrol rafinesi, otomobil montajı ise ülkenin

Darfur Bölgesi'ndeki rafinerinin işletmeye açılmasıyla altın, ülke ihracatında petrolün yerini alarak birinci sıraya yükseldi

diğer önemli geçim kaynaklarını oluşturuyor.

► Ortak Hafıza Değerleriyle Büyüme

Türkiye ile bugünkü Sudan ilişkilerinin başlangıcı, Osmanlı Devleti'nin 1517'de Mısır'ı fethetmesine dayanıyor. O dönemde Mısır'ın fethi, günümüzde Sudan toprakları olarak varlığını sürdüren Func Devleti'nin güneye ilerlemesine sebep olmuş. Ancak Mısır Valisi Kavalalı Mehmed Ali Paşa'nın 1821'de bu bölgeye ordu göndermesi, Sudan topraklarını Osmanlı bünyesine katmış. Daha sonra İngiliz Hükümeti'nin eline geçen topraklar, 1956 yılında bağımsız olarak Sudan Cumhuriyeti adını almış. O dönemden günümüze Türkiye ile geçmişten gelen ilişkilerini tekrar güçlendiren Sudan, bugün ülkemiz ile pek çok büyük yatırıma imza atıyor. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın 2017 yılında Sudan'a gerçekleştirdiği kapsamlı ziyaretin ülke halkı tarafından yoğun ilgiyle karşılanması da ikili ilişkilerin toplumdaki köklerini ispatlıyor. Özellikle imzalanan 22 işbirliği anlaşması ve Sevakın Adası'nın Türkiye'ye tahsis edilmesi, iki ülke arasındaki ilişkilerin geldiği noktanın görülmesi açısından önem teşkil ediyor. Tüm bu gelişmeler ise Türkiye'nin, Sudan'ın bölgedeki en önemli ticari ve manevi partneri olduğunu kanıtıyor.

► Seyahat Edeceklere Tavsiyeler

Türkiye'den Sudan'ın başkenti Hartum'a ulaşım, 4,5 saatlik direkt seferler ile oldukça kolay. Nil Nehri'nin muhteşem manzarasına, birbirinden dikkat çekici tarihî yapılarla ve müzelere sahip olan Hartum'da, turistlerin ilgisini çekebilecek pek çok mekân bulunuyor. Ülkeye gelen hediyelerin ve 1924 yılından kalma arabaların sergilendiği Sudan Cumhurbaşkanlığı Sarayı



SUDAN HAKKINDA...

Yüz ölçümü: 1.850.000 km²

Nüfus: 39 Milyon

Devlet Başkanı: Ömer Hassan Ahmed El Beşir

GSYİH: 95,5Milyar ABD Doları

Para Birimi: Sudan Poundu

Konuşulan Diller: Arapça, İngilizce

Sudan. Arap Sakızı üretiminde aldığı yüzde 80'lik pay ile dünyada 1. Sırada

Müzesi ve bunun yanı sıra farklı kültür ve geleneklerin araştırıldığı, karmaşık el sanatları ile yerel ev modellerinin bulunduğu Sudan Etnografya Müzesi, görülmeye değer mekânların başında geliyor. Sudan Arap Çarşısı ise şehrin kalabalık ve hareketli yaşamına tanıklık etmek isteyenlerin uğrak noktasını oluşturuyor. Bu çarşıda Sudan'a ait yöresel baharatların, halıların, egzotik kokulara sahip çeşitli sabunların bulunmasıyla birlikte Arap kültürüne ait birçok takı ve giyim ürünleri de yer alıyor.



TÜRKİYE'DEN
HARTUM'A ULAŞIM,

4,5

SAATLİK DİREKT
SEFERLER İLE
OLDUKÇA KOLAY



BIRAKMA BENİ

Üç mülteci yetim çocuğun hikâyesini anlatan *Bırakma Beni* filmi; sevgi, dostluk ve umut gibi temel insani değerleri farklı bir pencereden izleyicilerine sunuyor



Gösterime girdiği her ülke ve etkinlikte izleyicilerinden büyük ilgi gören *Bırakma Beni*, 2019 Akademi Ödülleri'nde "En İyi Yabancı Film" dalında Oscar adayı oldu

Cannes Ödüllü Bosnalı Yönetmen Aida Begiç'in imzasını taşıyan ve çekimleri Türkiye'de gerçekleştirilen *Bırakma Beni*, dünyanın genel sorunlarından olan mültecilik konusu irdeleyen bir yapım.

Film; içinde bulunduğumuz Orta Doğu bölgesinin kanayan yarası olan Suriyeli sığınmacıların, mültecilik sorunundan başka insani sıkıntılarının olduğunu vurucu bir şekilde gözler önüne seriyor. İsa, Ahmad ve Motaz adlı üç yetim çocuğun geniş hayatlarını konu alan filmde; İsa annesinin ölümü üzerine Suriyeli mülteciler için Şanlıurfa'da kurulmuş olan bir yetimhaneye gönderilir. Burada



Ahmad ve Motaz ile tanışır. Ahmad, kaybolan babasını bir gün bulup yeniden ona kavuşma umudunu kaybetmemiştir. Ünlü olup babasının dikkatini çekeceğini ve onun kendisi ile gurur duyacağını hayal ederek yaşar. Annesi tarafından yetimhaneye bırakılmış olan Motaz ise ses yarışmasına katılarak annesinin ilgisini çekmeye çalışır. Yolları Şanlıurfa'daki yetimhanede kesişen ve hayalleri ile istekleri farklı olan bu üç arkadaşın tek bir ortak amacı vardır: Yetimhaneden ayrılmak. Karşılaştıkları zorluklara rağmen birbirlerine olan bağlılıkları gelişen bu üç arkadaş, temel insani değerler olan sevgiyi, dostluğu ve umut etme kabiliyetini izleyenlere hatırlatıyor.



AVUSTURYA'DA "YTB GENÇLİK BULUŞMASI" ETKİNLİĞİ

Yurtdışı Türkler ve Akraba Topluluklar Başkanlığı (YTB), Avusturya'nın başkenti Viyana'da *Gençlik Buluşması* başlıklı bir etkinlik düzenledi. Programa; Kültür ve Turizm Bakan Yardımcısı Haluk Dursun, YTB Başkanı Abdullah Eren ve Türkiye'nin Viyana Başkonsolosu Asip Kaya'nın yanı sıra çok sayıda davetli katıldı. Programda gençlere tavsiyelerde bulunan Haluk Dursun, "Merak bilgiden daha önemlidir." ifadesini kullandı. YTB olarak Avrupa'da yaşayan gençlere yönelik hayata geçirdikleri projelere değinen Abdullah Eren, gerçekleştirdikleri gençlik kampları ve kültür hareketliliği programına Avrupa'dan 2019'da 10 bin kişinin katılmasını hedeflediklerini, bu doğrultuda da çalışmalarını hızlandıracaklarını anlattı.



KIZILAY SAVAŞ HABERLERİNİ KİTAPLAŞTIRDI

Kuruluşunun 150'nci yılı anısına Kızılay; Hilal-i Ahmer Cemiyeti'nin Osmanlı gazetelerinde yer alan Kırım Savaşı, Trablusgarp Savaşı, Balkan Savaşları ve Birinci Dünya Savaşı'nı kapsayan 1912-1918 yılları arasındaki haberlerini, *Osmanlı Gazetelerinde Çıkan Hilal-i Ahmer Cemiyeti* adıyla kitaplaştırdı. Eser; Hilal-i Ahmer Cemiyeti'nin kimsesizlere, muhtaçlara, evsiz ve yurtsuz kalanlara yaptığı yardımları, o döneme ait görsellerle birlikte okurlarına sunuyor. Ayrıca eser; savaş dönemlerinde insani yardım çalışmaları ve sosyal yardım faaliyetlerinin içeriğini, örneklerle göstermesi açısından önemli bir tarihî belge niteliği taşıyor.



KÜLTÜR AŞ MÜZELERİ İLK 5'TE

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) bünyesinde çalışmalarını sürdüren Kültür AŞ'ye bağlı Yerebatan Sarnıcı, Miniaturk ve Panorama 1453 Tarih Müzeleri; 2018 yılında İstanbul'da en çok ziyaret edilen müzeler arasında yer aldı.

Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından yapılan açıklamaya göre Kültür AŞ yönetimindeki müzeler, 2018 yılı boyunca toplam 3 milyon 278 bin 598 kişiyi ağırladı. Açıklanan veriler doğrultusunda İstanbul'da ziyaretçi sayısı bakımından ilk sırada yer alan Topkapı Sarayı Müzesi 2 milyon 980 bin 450 kişi ile en çok ziyaret edilen müze olurken Ayasofya, 2 milyon 890 bin 873 kişi ile ikinci sırada yer aldı.



NEREDE, NE VAR?



GÖBEKLİTEPE MİPİM'DE DÜNYAYA TANITILACAK

Hazırladığı mimari maketlerle dünya çapında ses getiren RJ Models; Cannes'da 12-15 Mart tarihleri arasında gerçekleşecek olan MIPIM Fuarı'nda, UNESCO Dünya Mirası Listesi'nde yer alan Göbeklitepe'nin maketini yapacak. Varsayılan teoriler doğrultusunda Göbeklitepe ve şölen alanının inşasının yansıtılacağı maket, bölgenin tanıtımında da önemli bir rol oynayacak.

ARA GÜLER'İN FOTOĞRAFLARI İRANLI SANATSEVERLER İLE BULUŞTU

"Ara Güler Universal" projesi kapsamında, Usta Fotoğrafçı Ara Güler'in *Kayıp Tarihin Anısı* adlı fotoğraf sergisi, 1 Şubat 2019 Cuma akşamı Tahran Nabshi Kültür Merkezi'nde yapılan açılışla İranlı sanatseverlerle buluştu. Güler'in 160 fotoğrafının bulunduğu sergide yer alan karartılmış özel alanlarda katılımcılar, görsel ve işitsel şöleni bir arada yaşadılar.



MAVİ MEDRESE AÇILIŞA HAZIR

Selçuklu Veziri Sahip Ata Fahreddin Ali tarafından 1271 yılında mimar Konyalı Kaluyan'a yaptırılan ve çinilerinin renginden dolayı bu isimle anılan Gök Medrese'de Ağustos 1997'de başlayan restorasyon işlemleri, İstanbul Teknik Üniversitesi Mimarlık Fakültesi öğretim üyelerinden oluşan sekiz kişilik heyetin çalışmaları sonucunda tamamlandı. Selçuklu döneminin en seçkin eserlerinden olan Gök Medrese, yenilenmiş hâliyle ziyaretçilerini bekliyor.

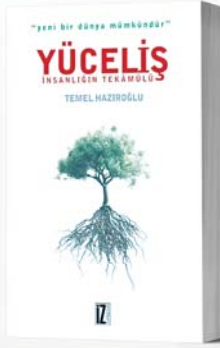
GAZİANTEP'TE HAMAM MÜZESİ'NE YOĞUN İLGİ

Gaziantep'te ayrı bir öneme sahip olan ve geçmişten günümüze hamam kültürünü yansıtan Gaziantep Hamam Müzesi, yerli ve yabancı pek çok turistin ilgisini çekmeye devam ediyor. İçerisinde bal mumu heykellerin bulunduğu müzede ilgi çeken diğer eşyalar ise peştamallar, gümüş takunyalar, tahta taraklar, eski sabunlar, hamam tasları ve Osmanlı dönemine ait sabun mühürleri oluşturuyor.



K İ T A P

YÜCELİŞ

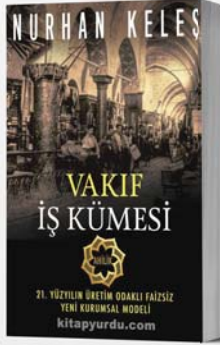


Temel Hazıroğlu, İz Yayıncılık 296 sayfa

Yüceliş, ahlaki düzlemde insanın kendisini aramasını, keşfedip öğrenmesini ve içe dönüp derinleşerek yücelmesinin ardından sosyal hayatta dışa açılmasını işliyor. Kitap, bireysel bir yüceliştten toplumsal bir yücelişe geçişi anlatıyor. İslam ahlakı ile gerçekleştirilen bu yüceliş, en temel söylenişle kişinin insan olma hikâyesidir. Temel Hazıroğlu'nun,

İnsan ve Gerçek ile Yeni Arayış adlı eserlerinin devamı niteliğinde hazırlanan *Yüceliş*, tüm insanlığın yaşamaya ihtiyacı olan ahlaklı bir insan olma serüvenini konu ediniyor.

VAKIF İŞ KÜMESİ



Nurhan Keleş, Çınaraltı Yayınları 416 sayfa

Kapitalist ekonomi modelinin faize dayalı olan adaletsiz yapısı, bu sistem içerisinde yaşayanları, insani etik kuralların ihlaline itiyor. Bu durumun toplum içerisinde insani değerler açısından bir çöküş olacağını dile getiren *Vakif İş Kümesi* de sorunun çözümünün faizsiz bir sistem olup olmayacağını sorguluyor. Bu düşünceyle harekete geçen yazar,

faizsiz bir kurumsal model arayışında olan okurlarına sistem önerisi sunuyor. Kitap, Ahilik ve İslam ekonomileri tarihinden hareket ederek günümüz sivil toplum örgütlerine, esnaf ve sanayicilere yol gösterecek bir kaynak eser niteliği taşıyor.

ACIBADEM OPERASYONU



Melek Çe, Uğurböceği Yayınları 335 sayfa

“Birden Minör 11’in önüne siyah bir gül düştü. Ne kadar beklenmedik bir durumdu. Nereden çıkmıştı? Şimdi ne yapacaklardı? Yağmur’un aklına Müge ve Tilda ile yaptıkları konuşma geldi. Siyah gül, bir silah olabilirdi. O sırada bir vızılta duydu. Bir elektronik böcek etraflarında dönüyordu. Az önce gördükleri böcek değildi bu. Daha küçüktü ve doğrusu fazlasıyla

düşmanca bakıyordu.” Çocuk edebiyatı alanında kırka yakın yayınlanmış eseri bulunan Melek Çe’nin *Acıbadem Operasyonu* kitabı, yazarın maceralı roman serisinin üçüncü kitabı olarak küçük okurlarıyla buluşuyor. 2013 yılında Uğurböceği Yayınları imzasıyla raflarda yerini alan eser, çocukların macera duygularına hitap edecek şekilde kurgulanmış.

ALTIN SAKLAMANIN ÇOK DAHA KOLAYI VAR

Vakıf Katılım ile
Altın Günler'e gelin,
altınlarınız ekonomiye
katılsın değerine
değer katsın.

Şubenize özel
Altın Günler'i
web sitemizden
öğrenebilirsiniz.



VAKIF KATILIM

Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr

Sizinle daha fazlasını paylaşıyoruz.



Türk Lirası ve yabancı para cinsinden birikimlerinizi 1, 3, 6, 12 ay veya 1 yıldan uzun vade seçenekleriyle ya da esnek vadeli olarak Katılma Hesabınıza yatıralım. Hem Ziraat Katılım güvencesiyle tasarruf edin hem katılım bankacılığı esaslarına uygun olarak elde edilen kâr payından yararlanın.

 **Ziraat Katılım**
Paylaştıkça daha fazlası



**Müşteri İletişim
Merkezi**
www.ziraatkatilim.com.tr

 /ziraatkatilim